



CAMPO AGROPECUARIO

AÑO 25 | N° 295 | ENERO 2026 | ASUNCIÓN, PARAGUAY



ENCUENTROS
TECNOLÓGICOS
AGROFÉRTIL

SOMAX
INAUGURÓ SILO
EN RAÚL PEÑA

DÍA DE CAMPO SOMMERFELD

Amplía oferta tecnológica

Juntos en todo momento

Mayor tecnología, mayor productividad



Casa Central Asunción: **Tel. 021 671 900** • Sucursal Encarnación: **Tel. 071 214 212/4**
Sucursal Ciudad del Este: **Tel. 061 578 800** • Sucursal Katuete: **Tel. 0471 234140**
Sucursal Loma Plata: **Tel. 0492-252-338 - 0492-252 343**

Seguinos en:



Tape Ruvicha



Sub Distribuidores:

AGRO SACUNDAY S.A.
COMERCIALIZADORA Y DISTRIBUIDORA DE MAQUINARIA

Tel: (595 - 673) 220108/9



VISITANOS EN

www.newhollandpy.com

UEA | UNIÓN DE
EMPRESAS
AGROPECUARIAS

PRESENTA

INNOVAR

FERIA AGROPECUARIA

2026

📅 17 al 20 de marzo 📍 Yguazú

www.innovar.com.py



SPONSORS








AUSPICIANTES



SUMARIO

AÑO 25 | Nº 295 | ENERO 2026

+info en: campoagropecuario.com.py

     @campoagropecuariopy



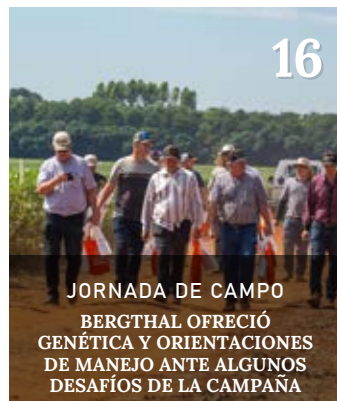
NOTA DE TAPA

SOMMERFELD DESARROLLÓ SU 19º DÍA DE CAMPO CON FUERTE APUESTA A LA INNOVACIÓN Y LAS TECNOLOGÍAS



ENTREVISTA

PARAGUAY TIENE TODO PARA CONVERTIRSE EN UNA DE LAS GRANDES POTENCIAS FORESTALES DE SUDAMÉRICA



JORNADA DE CAMPO

BERGTHAL OFRECIÓ GENÉTICA Y ORIENTACIONES DE MANEJO ANTE ALGUNOS DESAFÍOS DE LA CAMPAÑA



JORNADA DE CAMPO SANTA TERESA FORTALECIÓ LA TRANSFERENCIA TECNOLÓGICA EN SU EXITOSO DÍA DE CAMPO



JORNADA DE CAMPO VOLENDAM RENOVÓ EL PROTAGONISMO DE LA SOJA EN EL NORTE DEL PAÍS

EDITORIAL

Jornadas como motores de innovación y desarrollo del campo

Las jornadas agrotecnológicas se consolidan como uno de los pilares más importantes para el desarrollo del agro paraguayo, al unir conocimiento, innovación y realidad productiva en un mismo espacio. Así, los tradicionales eventos organizados por cooperativas y empresas en distintas regiones del país demuestran que la transferencia tecnológica es más efectiva cuando se construye a partir de experiencias locales y condiciones reales de manejo.

Estos encuentros, como los conocidos días de campo u otras jornadas de fuerte intercambio técnico y de innovaciones, permiten a los productores evaluar genéticas, insumos y estrategias sanitarias directamente en el campo, reduciendo la brecha entre la teoría y la práctica. Además, fomentan la toma de decisiones más seguras, basadas en datos confiables y en el intercambio con técnicos, asesores y otros agricultores.

En un contexto marcado por desafíos climáticos y sanitarios, las jornadas aportan herramientas clave para mejorar la eficiencia, anticipar problemas y optimizar rendimientos. También refuerzan el valor de la planificación, el manejo preventivo y el uso responsable de tecnologías, incluyendo biológicos y nuevas formulaciones. Asimismo, más allá del aspecto productivo, estos eventos fortalecen el tejido social del campo.

Esto se logra al promover la cooperación, la capacitación continua y el espíritu de comunidad. Igualmente, la participación registrada refleja la confianza del productor en estos espacios como motores de aprendizaje y progreso. Por todo esto y mucho más, estas jornadas no solo impulsan mejores cosechas, sino que contribuyen al crecimiento sostenible del agro paraguayo, posicionándolo como un sector dinámico y preparado para próximos desafíos.

PRODUCCIÓN GENERAL



CAMPOHolding
ARTEMAC

Tte. Vera 2856 e/ Cnel. Cabrera y Dr. Caballero

Asunción, Paraguay

Telefax: (021) 612 404 - 660 984 - 621 770/1

Todos los derechos reservados

DIRECCIÓN

Nilda Teresita Riquelme de Romero

Cel.: (0982) 848 504 / direccion@artemac.com.py

EDICIÓN

Noelia Riquelme

editora@campoagropecuario.com.py

noeriquelme@hotmail.es

DEPARTAMENTO COMERCIAL

comercial@campoagropecuario.com.py

PUBLICIDAD

+595 986 363 780 / +595 982 848 504 / +595 981 821 094



dji AGRICULTURE

PROMO

DJI AGRAS T70P

Por la compra de tu Combo
DJI AGRAS T70P recibe
GRATIS un **Tanque de Sólidos**



● **Tanque de Sólidos**

*Aplican términos y condiciones -La promoción incluye **UN (1) OBSEQUIO:**
Tanque de Sólidos - Válida del **01 de Febrero al 31 de Marzo del 2026** *

www.agrisa.com.py

AGRISA
Eleva tu producción

📍 @ agrisapy
☎ +595 987 100 710

Altas expectativas para rendimientos de soja

Con el objetivo de ofrecer una mirada interna sobre la realidad productiva del Paraguay, Hugo Jiménez De Recalde, asesor de la Unión de Gremios de la Producción (UGP), realizó un análisis del trabajo editado por el Banco Interamericano de Desarrollo (BID) que examina en profundidad la evolución de la productividad agrícola en América Latina y el Caribe (ALC). El estudio, difundido a través del boletín de la UGP, destaca que la región logró multiplicar casi seis veces su producción agrícola en los últimos 60 años, impulsada principalmente por avances tecnológicos y cambios estructurales. Desde una perspectiva regional, el informe dedica su capítulo 9 al caso paraguayo, elaborado por Daniel Lema y Nicolás Gatti, quienes utilizaron microdatos provenientes de los censos agropecuarios nacionales correspondientes al período 1991-2022. Una primera comparación relevante muestra que, a diferencia de otros países de la región, los Estimados de Apoyo al Productor (EAP) en Paraguay se concentran casi exclusivamente en transferencias directas al productor. A nivel regional, en cambio, el 74% de los apoyos se destina al Apoyo a los Precios de Mercado (APM) y solo el 26% a transferencias directas, mientras que en la Unión Europea estas últimas superan el 90%. El análisis revela además importantes debilidades estructurales: la inversión en investigación y desarrollo no alcanza el 50%, la infraestructura es limitada y la comercialización resulta prácticamente inexistente. Esta situación, lejos de ser solo una restricción, pone de manifiesto un amplio potencial para incrementar la producción mediante mejoras en la gestión, la asistencia técnica y la difusión de conocimientos, sin necesidad de



incrementar el uso de insumos ni la presión sobre los recursos naturales. Entre los principales hallazgos se destaca el crecimiento de la Productividad Total de los Factores (PTF), que aumentó a una tasa promedio anual del 2%, acelerándose a partir del año 2000 con la modernización tecnológica y la inserción internacional del sector. Sin embargo, este avance convive con una paradoja: la eficiencia técnica promedio cayó del 52% en 1991 al 32% en 2022, evidenciando que la adopción tecnológica ha superado la capacidad de los productores para gestionarla eficazmente. El sector agrícola paraguayo también atravesó una profunda transformación estructural, pasando de un modelo basado en pequeños productores a uno dominado por el agronegocio, con una fuerte expansión de la frontera agrícola, especialmente para el cultivo

de soja en la región oriental. En 2022, la tierra explicó más del 60% de la contribución marginal al valor de la producción, mientras que la mano de obra perdió relevancia. Otro aspecto relevante es el impacto del capital humano extranjero. Los productores de origen brasileño y argentino presentan niveles de producción entre 24% y 32% superiores a los locales, lo que sugiere un efecto positivo de la inmigración como canal de transferencia tecnológica. En términos regionales, el Paraguay Oriental continúa liderando los niveles de eficiencia, con departamentos como Canindeyú y Amambay a la cabeza del crecimiento de la PTF, mientras que en el Chaco, zonas como Boquerón muestran avances relativos significativos. El informe advierte además sobre la vulnerabilidad climática, señalando que el aumento de días con temperaturas extremas tiene un impacto negativo sistemático sobre el valor de la producción agrícola. Frente a este escenario, el BID concluye que Paraguay cuenta con una oportunidad concreta para aumentar su producción sin expandir la frontera agrícola, siempre que logre cerrar la brecha de eficiencia técnica. Para ello, recomienda invertir en asistencia técnica de calidad, fortalecer los servicios de extensión rural en los departamentos menos eficientes, mejorar los sistemas de datos agrícolas, desarrollar el capital humano, promover prácticas climáticamente inteligentes y asegurar financiamiento de largo plazo para la investigación agrícola pública. Según el estudio, solo mediante políticas focalizadas, instituciones sólidas e incentivos alineados con la productividad será posible avanzar hacia un desarrollo agrícola sostenible e inclusivo. **CA**

Bioestimulante

VitaGrow

**El aliado ideal para
tus herbicidas**

Combate la
fitotoxicidad y
potencia
tus
cultivos



DETOXIFICANTE

Preocupación ante reforma estructural de Caja Fiscal

Varios gremios de los agro-negocios expresaron su inquietud ante la intención de una reforma estructural de la Caja Fiscal. En ese sentido, desde la Cámara Paraguaya de Procesadores de Oleaginosas y Cereales (Cappro) se manifestó su preocupación ante la situación actual de la Caja Fiscal y coincidieron en la necesidad impostergable de avanzar hacia una reforma estructural que garantice su sostenibilidad en el largo plazo. Señalaron que el debate es necesario, legítimo y urgente, ya que las decisiones que se adopten hoy tendrán un impacto directo en el futuro de las finanzas públicas y en la capacidad del Estado de cumplir adecuadamente sus funciones esenciales. La entidad remarcó que la coyuntura exige soluciones de fondo, basadas en criterios técnicos, responsabilidad fiscal y una visión estratégica de largo plazo, evitando medidas parciales o transitorias que solo posterguen el problema. En ese sentido, advirtieron que trasladar el déficit del sistema previsional a la economía formal y al sector



FOTO GENTILEZA IP PARAGUAY

productivo no constituye una solución sostenible ni equitativa. Desde Cappro recordaron que el sector productivo paraguayo ya realiza un aporte significativo al desarrollo del país a través de la inversión, la generación de empleo, el impulso a las exportaciones y el cumplimiento de sus obligaciones tributarias. En particular, el complejo sojero opera actualmente bajo distorsiones impositivas vigentes, especialmente en el tratamiento del IVA, que afectan la competitividad y el normal funcionamiento de la cadena productiva. En este contexto, la Cámara consideró inadecuado e inaceptable persistir en la cobertura de déficits estructurales mediante impuestos generales o la creación de nuevos tributos.

Según señalaron, este tipo de medidas compromete recursos que deberían destinarse a áreas prioritarias como educación, salud, seguridad e infraestructura, además de impactar negativamente en el crecimiento económico, el clima de inversiones y la competitividad del país. Cappro subrayó que la sostenibilidad del sistema previsional está directamente ligada a la salud del Presupuesto General de la Nación y que no abordar el problema de manera estructural implica seguir tensionando las finanzas públicas y limitar la capacidad de respuesta del Estado frente a las demandas ciudadanas. Finalmente, la entidad sostuvo que el desafío pasa por ordenar el sistema, mejorar su eficiencia y asegurar su viabilidad futura, sin comprometer el desarrollo económico ni la previsibilidad que el Paraguay necesita consolidar. En ese marco, reafirmó su disposición a participar y acompañar un diálogo serio, técnico, transparente y responsable que permita alcanzar soluciones sostenibles para la Caja Fiscal y para el país en su conjunto. **CA**

Habilitación para carne ovina y avances para avícola a los EAU

Paraguay consiguió la habilitación para exportación de carne ovina a los Emiratos Árabes Unidos (EAU), al tiempo de avanzar en negociaciones para productos avícolas, informó el Servicio Nacional de Calidad y Salud Animal (Senacsa), como resultado de una reunión realizada entre el presidente de la institución, José Carlos Martín, la embajadora de Paraguay ante los Emiratos Árabes Unidos (EAU), Carolin Konther López, y el director general de Calidad e Inocuidad de Productos de Origen Animal del servicio, Julio Barrios, y las auto-

ridades del Ministerio de Cambio Climático y Ambiente (MOCCA) de los EUA, en la ciudad de Dubái. Durante la reunión se concretó la habilitación de ese mercado para las exportaciones de carne ovina con y sin hueso procedentes de Paraguay. Este logro impulsará, de forma significativa, el crecimiento y la consolidación de este sector productivo, fortaleciendo su competitividad internacional y generando mayores oportunidades económicas para los productores. También se acordó un modelo de certificado sanitario para las exportaciones de carne y



FOTO GENTILEZA

productos cárnicos de la especie aviar. En ese marco, se prevé que para el mes de mayo se concreten avances en el proceso de habilitación de los mataderos frigoríficos paraguayos con fines de exportación al mercado de los EAU. **CA**



PROTECCIÓN DE
CULTIVOS

HERBICIDA

CONTROL RÁPIDO Y EFICAZ
EN LA **DESECACIÓN DE SOJA.**



Acción inmediata.



Control de hojas anchas y finas.



Optimización en la cosecha.



Accedé a www.agrotec.com.py
o escaneá el código QR para contactar
con nuestro equipo técnico y obtener
una **recomendación exclusiva.**


AGROTEC[®]

La agroexportación cerró diciembre con ingresos por más de USD 1.000 millones

La agroexportación argentina aportó en diciembre USD 1.015 millones al mercado de cambios, consolidando un cierre de año con fuerte aporte de divisas. Así lo informaron la Cámara de la Industria Aceitera de la República Argentina (CIARA) y el Centro de Exportadores de Cereales (CEC), entidades que en conjunto representan el 48% de las exportaciones totales del país. El monto liquidado durante el último mes del año significó un incremento del 33% respecto de noviembre de 2025. En tanto, el acumulado anual mostró una mejora del 25% en comparación con 2024, lo que se tradujo en USD 6.250 millones adicionales generados por el sector agroexportador a lo largo de 2025.

Desde las entidades explicaron que diciembre estuvo marcado por el inicio de los embarques de trigo y cebada, junto con la continuidad de las exportaciones de soja y de productos industrializados derivados del complejo sojero. En este punto, tuvo un rol clave el régimen especial establecido por el Decreto 682/2025, que dispuso la suspensión temporal de los derechos de exportación, y que impulsó las operaciones de exportación y la industrialización.

Asimismo, señalaron que el ingreso de divisas registrado en diciembre responde, en gran medida, a anticipos realizados en meses previos, particularmente en septiembre, una dinámica habitual en el comercio exterior del sector.

Con estos resultados, la agroexportación volvió a constituirse en uno de los principales motores de ingreso de dólares para la economía argentina, cerrando 2025 con un desempeño significativamente superior al del año anterior.

Producción cárnica: porcinos y aves impulsan el crecimiento en 2025

La producción total de carnes en Argentina alcanzaría en 2025 unos 6,3 millones de toneladas, sumando los complejos bovino, porcino y aviar. El volumen representa un aumento del 0,5% interanual y se ubica 1,9% por encima del promedio de los últimos cinco años, con un crecimiento explicado principalmente por el avance de las carnes porcina y aviar, indicó la Bolsa de Comercio de Rosario.

En el caso de la carne bovina, la faena acumulada entre enero y noviembre totalizó 12,4 millones de cabezas, un 1,9% menos que en igual período de 2024, aunque se mantuvo en niveles históricamente altos. Para 2025 se estima una faena cercana a 13,5 millones de cabezas y una producción de alrededor de 3,1 millones de toneladas. La mejora en la productividad, reflejada en un mayor peso promedio de carcasa, permitió compensar la menor cantidad de animales faenados.

El sector aviar mostró una recuperación sostenida: la faena de pollos alcanzaría 753 millones de cabezas en 2025, con un crecimiento interanual del 1,9%, mientras que la producción se ubicaría en torno a 2,3 millones de toneladas (+2,2%), impulsada por el mayor consumo interno.

Por su parte, el sector porcino habría cerrado el año con una producción estimada de 809.000 toneladas, un 3,0% más que en 2024, marcando el decimoquinto año consecutivo de crecimiento y consolidándose como uno de los principales motores de la expansión de la oferta cárnica nacional.

SOJA

Avanza la siembra con buena disponibilidad de agua

Luego de un progreso intersemanal de 6,5 p.p., la siembra de soja cubre el 82 % de la superficie proyectada a nivel nacional, indicó el panorama agrícola de la Bolsa de Cereales de Buenos Aires. Las oportunas precipitaciones ocurridas durante los días precedentes demoran el avance de las labores en el norte del área agrícola, región que se encuentra en plena ventana de siembra.

El 96,1 % del área presenta una condición de cultivo Normal/Buena, mientras que el 97 % del área implantada registra una condición hídrica Adecuada/Óptima.

En paralelo, el 17,3 % de la soja de primera ya transita estadios reproductivos, observándose un mayor desarrollo sobre ambos núcleos productivos y el Norte de La Pampa - Oeste de Buenos Aires, donde se espera el regreso de precipitaciones para afrontar la etapa de mayor demanda hídrica. En cuanto a la soja de segunda, las labores alcanzan el 71,9 % de la intención de siembra, con buenos logros en la emergencia, pese a algunas resiembras puntuales en lotes anegados.

LECHE

Fuerte crecimiento del sector

La producción nacional de leche registró un sólido crecimiento en 2025, impulsada por una mayor productividad y la expansión del rodeo lechero. Entre enero y noviembre, el volumen acumulado alcanzó los 10.572 millones de litros, lo que representó un incremento interanual del 10,2% y un nivel superior al promedio de los últimos cinco años, según datos del Observatorio de la Cadena Láctea Argentina (OCLA). Este crecimiento se explica principalmente por una mayor producción individual, aunque también por la expansión del rodeo lechero. Según el organismo, si bien la caída estacional de diciembre viene siendo más moderada que el promedio histórico, el deterioro de la ratio precio/costo podría haber afectado la producción total de 2025. Aun así, se proyecta que la producción total supere levemente a la de 2022, ubicándose entre las más altas de la última década, con un volumen cercano a los 11.600 millones de litros. Asimismo, la producción conjunta de quesos, yogures y leches fermentadas, leche en polvo, dulce de leche, crema, manteca y postres lácteos y flanes alcanzó 1,05 millones de toneladas entre enero y octubre de 2025.



fungicida

TECCARE

La protección de la carboxamida
con la potencia de la triple mezcla



tecnomyl

ROBERTO MARQUES

Paraguay tiene todo para convertirse en una de las grandes potencias forestales de Sudamérica

ROBERTO MARQUES, GERENTE GENERAL DE JOHN DEERE FORESTAL PARA BRASIL Y LATINOAMÉRICA, ASEGURÓ QUE PARAGUAY TIENE TODO PARA CONVERTIRSE EN UNA DE LAS GRANDES POTENCIAS FORESTALES DE SUDAMÉRICA. Durante su visita a nuestro país junto Heather Robinson, Directora Global de Ventas y Marketing de John Deere Forestal, destacó el potencial del clima, la disponibilidad de tierras y el avance de los proyectos forestales, así como el rol de la tecnología y la automatización para acompañar el crecimiento junto al dealer Kurosu & Cía.

_ P: ¿Cuál es el objetivo de la visita de los representantes globales de John Deere Forestal a Paraguay?

_ R: El principal objetivo de nuestra visita, junto a nuestro dealer Kurosu & Cía., es acompañar de cerca el crecimiento del negocio forestal en Paraguay. Vemos un potencial muy grande: existen proyectos importantes en desarrollo y, además, el país viene sembrando bosques desde hace varios años. Paraguay cuenta con un clima muy favorable y una gran disponibilidad de tierras, especialmente para el cultivo de eucalipto, que es una especie de crecimiento rápido.

Hace poco más de tres años vendimos la primera máquina forestal en el país y hoy estamos cerca de las 30 unidades operando, lo que demuestra un interés creciente. Por eso, desde John Deere estamos haciendo un esfuerzo importante para estar más cerca de los clientes y apoyar a Kurosu & Cía. que se está preparando para brindar una asistencia completa a la cosecha forestal.



ROBERTO MARQUES, GERENTE GENERAL DE JOHN DEERE FORESTAL PARA BRASIL Y LATINOAMÉRICA.

_ P: ¿Cuál es el foco de la compañía en materia forestal a nivel global?

_ R: John Deere tiene más de 50 años fabricando equipos forestales y, desde aproximadamente el año 2000, ampliamos fuertemente nuestra línea de productos. Hoy somos líderes globales en

cosecha forestal, con más de 20 modelos disponibles.

Además, a partir del próximo año vamos a ingresar con fuerza en la mecanización del plantío forestal, incorporando equipos para el trasplante de mudas. Existe una gran demanda por parte de los clientes para mecanizar no solo la cosecha, sino también el proceso de plantación, y estamos preparados para ofrecer tecnología de punta en ese sentido.

_ P: ¿Cuáles son las principales tendencias tecnológicas en el sector forestal?

_ R: La tendencia más fuerte, no solo en el sector forestal sino en toda la industria, es una mayor automatización. Las máquinas son cada vez más inteligentes, incorporan sensores, telemetría y sistemas que permiten monitorear su funcionamiento a distancia, anticipar problemas y facilitar la operación.

Hoy existe una escasez importante de mano de obra calificada, por lo que la tecnología ayuda a que el operador pueda



producir más, con mayor eficiencia, rapidez y una curva de aprendizaje más corta.

_ P: ¿Cómo se integra la inteligencia artificial en estos desarrollos?

_ R: Contamos con sistemas de monitoreo de equipos que ya incorporan inteligencia artificial. Estos sistemas analizan parámetros normales de funcionamiento y, cuando detectan algo fuera de esos rangos, pueden identificar el problema e informar al cliente de manera anticipada. La inteligencia artificial aplicada a los sistemas de gestión y monitoreo va a tener un crecimiento muy fuerte en los próximos años.

_ P: ¿Cómo aporta la tecnología de John Deere a la productividad y la sustentabilidad del sector forestal?

_ R: El negocio forestal es uno de los más sustentables que existen. Primero, porque se basa en la plantación de árboles, y segundo, porque en muchos países la legislación exige preservar áreas de bosque nativo.

Las compañías forestales con las que trabajamos tienen una preocupación muy grande por el cuidado ambiental y la preservación de los recursos naturales. Nuestra tecnología contribuye a una operación más eficiente, con menor impacto y mayor control de los procesos.

_ P: ¿Cómo es la adopción de las tecnologías de John Deere en Paraguay?

_ R: Los equipos que están llegando a Paraguay son los más modernos que tenemos a nivel global; son los mismos que operan en



Estados Unidos, Europa o Brasil. Ya suman unas 30 máquinas vendidas, lo cual es muy significativo considerando el tamaño actual del mercado, pero vemos un potencial enorme de crecimiento en los próximos cuatro o cinco años.

_ P: ¿Qué soluciones ofrece John Deere en materia de financiamiento?

_ R: El negocio forestal no se limita solo a la cosecha. Las empresas forestales también utilizan equipos

JAIME KUROSU, HEATHER ROBINSON Y ROBERTO MARQUES.



agrícolas y de construcción, por ejemplo, para la apertura de caminos o el manejo de los bosques. John Deere ofrece una gama completa de equipos para todas estas etapas y, a través de John Deere Financiamiento, contamos con soluciones de financiamiento para toda nuestra línea de productos.

_ P: ¿Qué mensaje le deja al sector forestal paraguayo?

_ R: Que crean en el negocio forestal, porque es un camino sin retorno. Paraguay tiene todo para convertirse en una de las grandes potencias forestales de Sudamérica en los próximos cinco años.

_ P: En ese contexto, ¿cuáles son las expectativas de la compañía en el país?

_ R: Nuestras expectativas son muy altas. Estamos acompañando muy de cerca el desarrollo del mercado junto a nuestro distribuidor Kurosu & Cía. Vemos clientes con intención clara de invertir, proyectos en marcha y un fuerte deseo de crecer. Queremos crecer junto con Paraguay en el negocio forestal.

_ P: ¿Cómo está preparado el dealer Kurosu & Cía. para este crecimiento?

_ R: Kurosu & Cía. es un dealer completo y muy sólido. Cuenta con toda la línea John Deere: equipos agrícolas, de construcción, forestales y generadores. Además, se encuentra entre los cinco mejores dealers de Sudamérica, lo que nos da una gran confianza para seguir expandiendo el negocio forestal en Paraguay. **CA**

MERCADO

El mercado de maquinarias agrícolas cerró 2025 con una leve merma en las ventas

El mercado de maquinarias agrícolas finalizó el año 2025 con una leve caída en comparación con el 2024, según datos difundidos por la Cámara de Distribuidores de Automotores y Maquinarias (CADAM). La retracción se registró en todos los segmentos, en un contexto marcado por la cautela de los productores ante un año desafiante para las principales cosechas.

Entre enero y diciembre de 2025 se comercializaron 1.491 tractores, 125 cosechadoras y 91 pulverizadoras, cifras que reflejan un mercado activo pero condicionado por factores productivos y económicos.

En cuanto a las preferencias por marcas, en el segmento de tractores, John Deere volvió a consolidarse como la marca líder, cerrando el año con una participación del 37% del mercado. Detrás se ubicaron Massey Ferguson, con el 17%, y New Holland, con el 14%, manteniendo una competencia estable entre las principales marcas del sector. El liderazgo de John Deere también se trasladó al rubro de cosechadoras, donde alcanzó el 43% de las preferencias durante 2025. En segundo lugar se posicionó New Holland, con el 34%, mientras que Case IH ocupó el tercer puesto con una participación del 14%.

En el mercado de pulverizadoras, el dominio fue claro para Jacto, que cerró el año con una participación del 47%, muy por encima de sus competidores. Case IH se ubicó en el segundo lugar con el 13%, mientras que John Deere y Massey Ferguson compartieron el tercer puesto, ambos con el 11%.

La prudencia de los productores, ante

un año con dificultades en las principales cosechas, fue uno de los factores que más impactó en el desempeño del mercado de maquinarias agrícolas.

No obstante, las expectativas comienzan a enfocarse en la campaña agrícola vigente, donde los cultivos muestran, en general, un óptimo desarrollo.

TRACTORES

VENTAS HASTA DICIEMBRE

Fuente: Cadam.



John Deere	544
Massey Ferguson	259
New Holland	204
Valtra	158
Case	139
Yto	74
Lovol	38
FARMTRAC	30
LS	23
HANOMAQ	17
FENDT	5
Total	1.491

COSECHADORAS

VENTAS HASTA DICIEMBRE

Fuente: Cadam.



John Deere	54
New Holland	42
Case IH	18
Massey Ferguson	7
CLAAS	4
Total	125

PULVERIZADORES

VENTAS HASTA DICIEMBRE

Fuente: Cadam.



Jacto	43
Case IH	12
Massey Ferguson	10
John Deere	9
New Holland	9
KS	3
Kuhn	3
Horsch	1
Valtra	1
Total	91

Cotizaciones en Chicago (27-01-26)

Fuente: CBOT.

SOJA

Mes	US\$/Ton
Mar-26	394
May-26	399
Jul-26	403

MAÍZ

Mes	US\$/Ton
Mar-26	168
May-26	171
Jul-26	174

TRIGO

Mes	US\$/Ton
Mar-26	195
May-26	198
Jul-26	202



Plataforma Integral FGS

Consola versátil, comando para sembradora, fertilizadora, tractor y fumigador.



PILOTO AUTOMÁTICO HIDRÁULICO

AG 3000 MONITOR DE SIEMBRA



J. E. Estigarribia Tel.: (0528) 222 272 · (0528) 222 846 · agrosys@agrosystem.com.py

www.agrosystem.com.py



Bergthal ofreció genética y orientaciones de manejo ante algunos desafíos de la campaña

LA COOPERATIVA BERGTHAL DESARROLLÓ UNA NUEVA VERSIÓN DE SU TRADICIONAL DÍA DE CAMPO SOJA, EL 8 DE ENERO EN SU CAMPO EXPERIMENTAL, LOCALIDAD DE BUENA VISTA, DISTRITO DE RAÚL A. Oviedo (Caaguazú). La jornada técnica, en su edición 2026, reunió a productores, asesores y representantes de empresas del sector con el objetivo de generar información local sobre el comportamiento del cultivo bajo condiciones reales de producción.

Jonathan Altenhofen, responsable del departamento de Asistencia Técnica de la cooperativa, explicó que en esta oportunidad participaron un total de 12 empresas, con interesantes novedades que incluyeron 30 variedades de soja, sembradas en dos épocas distintas, la primera en septiembre y la segunda el 7 de octubre. Tras la recepción de

los participantes y la bienvenida por parte de los organizadores, se conformaron los grupos para el recorrido por las parcelas. La primera estación correspondió a Ecop, aliada estratégica de Bergthal. La empresa de capital cooperativo presentó contenidos vinculados a nutrición y especialidades para el cultivo de soja. Posteriormente, los participantes siguie-

ron el itinerario para conocer las soluciones y propuestas de valor de las firmas presentes. El objetivo principal del Día de Campo fue mostrar los materiales genéticos disponibles en el mercado, a través de distintas obtentoras. Las parcelas visitadas replicaron exactamente condiciones que el agricultor encuentra en su finca. Los productores accedieron a in-



formación valiosa para implementar prácticas que favorezcan el buen crecimiento de los cultivos. Todo el manejo, control de malezas, enfermedades y plagas estuvo a cargo del Departamento de Asistencia Técnica de la cooperativa, buscando generar resultados locales confiables y útiles para los agricultores de la región. En sanidad y desarrollo de cultivos, Altenhofen señaló que el desempeño fue positivo. Aclaró que los datos concretos de rendimiento se obtendrán posterior a la cosecha. Desde el punto de vista climático, la campaña se presenta muy auspiciosa. Las lluvias acompañaron desde el inicio de la siembra y se mantuvieron bien distribuidas, con proyecciones favorables. Esto permitiría que el cultivo complete su ciclo de llenado de grano en condiciones óptimas.

ALGUNOS DESAFÍOS SANITARIOS

En los lotes sembrados entre el 22 y el 26 de septiembre se obser-

vó una alta incidencia de “Damping-off”, enfermedad común que afecta en la etapa de germinación. Causada principalmente por hongos, provoca la muerte de plántulas en sus primeras fases. Hubo una reducción mínima del stand de plantas en ciertos casos. Posteriormente, el desarrollo del cultivo fue favorable, con un clima atípico. Caracterizado por temperaturas máximas moderadas hasta mediados de noviembre y noches frescas, estas condiciones facilitaron la instalación de enfermedades. Así, se produjo una mayor presión sanitaria, principalmente por roya, chinche y otros males de fin de ciclo. Ante este escenario, Altenhofen resaltó la importancia de un programa sanitario preventivo desde las etapas iniciales del cultivo, para mantener baja la presión de plagas y enfermedades durante gran parte del ciclo.

En tanto, continúa el acompaña-

miento al productor de manera integral, abarcando desde la desecación y la elección de cultivares, hasta la fertilización, el seguimiento del cultivo y la posterior recepción del grano en los silos. Se registran avances puntuales de cosecha en algunas zonas, en línea con las fechas de siembra. La mayor parte de la soja (85%) se implantó entre el 17 de septiembre y el 10 de octubre. Las siembras fuera de ese período representan entre un 10% y 15%, lo que también explica el leve atraso en el inicio generalizado de la cosecha. Finalmente, desde la Cooperativa Bergthal expresaron sus deseos de un feliz y bendecido Año Nuevo 2026 para los productores y sus familias, con la expectativa de un buen cierre de la zafra de soja y rendimientos satisfactorios. Con respecto a la jornada, igualmente se destacó el éxito del evento que aglutinó fácilmente a más de 200 personas.

Agrotec lanzó variedades evaluadas en más de 200 campos

Agrotec presentó las variedades de soja 64IX64 I2X y M 6202 I2X, evaluadas en más de 200 campos a nivel país. La 64IX64 I2X se destacó como un material versátil para apertura de siembra, con buena adaptación a distintos niveles de fertilidad. En tanto, la M 6202 I2X se posiciona



para siembra intermedia y de cierre, sobresaliendo por su estabilidad y alto peso de grano. Ambas mostraron buen comportamiento



pese a un escenario climático desafiante. Finalmente, los técnicos agradecieron a la cooperativa y a los productores. ➔

Agrofertil presentó renovado portafolio genético

La jornada permitió presentar novedades del portafolio genético de soja de Agrofertil de las líneas **Agroeste** y **Neogen**. De Agroeste, sobresalieron **AS 3626 I2X** y **AS 3633 I2X** por su tolerancia a nematodos y alto potencial de rendimiento. En Neogen, se destacaron



NEO 620 IPRO NP y **NEO 600 I2X** por estabilidad y buen comportamiento sanitario. Además, se indicó que las cuatro variedades permiten cubrir distintas



necesidades productivas, considerando tipo de suelo, manejo y región, siendo alternativas concretas para una correcta planificación del cultivo.

Dekalpar ofreció genética de soja para distintas ventanas de siembra

Dekalpar participó de la jornada con un portafolio de soja adaptado a distintas ventanas de siembra y opciones para zafriña. Se destacaron las variedades **Limagrain LG 60159 IPRO** y **LG 60263 IPRO** por su tolerancia al calor y estabilidad productiva.

Además, se presentaron materiales **Don Mario** como **DM 66IX68 IPRO** y **DM Torque 57IX60 I2X STS**. La empresa resaltó la viabilidad de estas genéticas para dis-

tintos esquemas productivos. Los técnicos de la compañía agradecieron a la **Cooperativa Bergthal** por el espacio cedido y a los productores por la preferencia.



Somax destacó las variedades y posicionó su marca Soymax

Somax presentó tres lanzamientos de soja de su línea **Soymax** ante una importante concurrencia de productores. La empresa exhibió cultivares adaptados a distintas

ventanas de siembra, con enfoque en soporte técnico y manejo. Durante las orientaciones se destacaron el **Soymax DM 60IX64 I2X** por su tolerancia a nematodos y su ci-

clo corto. También se presentaron el **Soymax DM 59IX61 I2X**, posicionado por su alto rendimiento, y el **Soymax DM 65IX67 I2X** por su versatilidad y potencial productivo. **CA**



www.dekalpar.com

DEKALB, RINDE MÁS





IASA mostró tecnología y manejo eficiente en su Día de Campo en Mbaracayú

CON LA PARTICIPACIÓN DE MÁS DE 240 PRODUCTORES Y EN UN CONTEXTO CLIMÁTICO FAVORABLE, INVERSIONES AGRÍCOLAS S.A. (IASA) realizó su Día de Campo los días 7 y 8 de enero en la propiedad de su socio Paulinho Giacomelli, en Mbaracayú, Alto Paraná. La actividad permitió recorrer parcelas, evaluar el comportamiento de los cultivos y compartir información técnica en un escenario positivo para la campaña de soja 2025/2026 y con buenas proyecciones para la zafriña.

En un escenario favorable promovido por el buen estado de los cultivos, IASA desarrolló su Día de Campo que permitió un encuentro propicio para el intercambio de experiencias y análisis a campo entre productores y técnicos de la empresa. Durante la jornada, IASA presentó ocho estaciones con las principales marcas que representa en el mercado agrícola paraguayo, además de maquinarias e imple-

mentos agrícolas de su aliado John Deere. Entre las soluciones exhibidas se destacaron fertilizantes, defensivos agrícolas y los híbridos de maíz Forseed, de los cuales la firma es representante exclusiva en Paraguay, con materiales como FS 66SG, FS 552 y FS 470, todos con tecnología Viptera3. Asimismo, se presentó la línea de productos biológicos Valore®, que registra un crecimiento sostenido y apunta a mejorar la eficiencia



JOSÉ GIACOMELLI, DIRECTOR GENERAL DE IASA.



productiva con soluciones adaptadas a las necesidades del sector. En soja, se exhibieron variedades de la marca Soberana, destacándose los materiales NS 2361 IPRO y NS 6630 I2X, recomendados para siembras a inicios y mediados de septiembre, respectivamente. En este marco, José Giacomelli, director general de IASA, valoró la concurrencia y las condiciones de la campaña. “Estamos muy conformes con la participación de los productores y con el interés demostrado. El clima está acompañando y eso se refleja en el desarrollo de los cultivos”, comentó. En este sentido, recordó que desde diciembre están contando con lluvias constantes, lo que contribuye con el optimismo para cerrar esta campaña agrícola con buena productividad en los cultivos. Agregó que la agricultura actual exige un alto nivel de tecnificación y destacó la incorporación de productos biológicos como una alternativa clave para alcanzar altos rendimientos con menor impacto ambiental. De esta forma, va en línea con una tendencia que continúa ganando espacio en los sistemas

productivos. El evento incluyó además actividades especialmente orientadas a las mujeres del agro, resaltando su rol dentro de la cadena productiva y su creciente participación en el sector.

PORTAFOLIO, MANEJO Y POSICIONAMIENTO DE PRODUCTOS

A su turno, Marcio Almeida, coordinador de agroquímicos, línea Cultive, explicó que el enfoque de la empresa está puesto en identificar las principales limitantes que enfrentan los productores para lograr mayores rendimientos. En ese sentido, presentó el amplio portafolio de la línea Cultive, uno de los mayores deten-



MARCIO ALMEIDA, COORDINADOR DE AGROQUÍMICOS, LÍNEA CULTIVE.

tores de marcas registradas de defensivos agrícolas del país, con énfasis en productos innovadores y formulaciones con triple ingrediente activo, como el fungicida Fábula®. También destacó el insecticida Monnaco®, orientado a un control superior de plagas y a una mayor residualidad en el manejo sanitario.

Subrayó la importancia del manejo agronómico y del correcto posicionamiento de productos, así como la realización de aplicaciones oportunas, con intervalos adecuados y estrategias bien definidas. “De nada sirve contar con un producto de alta tecnología si no se lo utiliza correctamente. Un manejo inadecuado o aplicaciones incompletas terminan afectando el rendimiento final del cultivo”, explicó. El Día de Campo concluyó con un balance positivo, marcado por la alta participación de productores y las favorables perspectivas de la campaña. En Mbaracayú, el encuentro se consolidó como un espacio de análisis, intercambio técnico y presentación de tecnologías para fortalecer la productividad del sector agrícola. **CA**



Sommerfeld desarrolló su 19° Día de Campo con fuerte apuesta a la innovación y las tecnologías

LA COOPERATIVA AGRÍCOLA DE PRODUCCIÓN SOMMERFELD LTDA. llevó adelante, los días 14 y 15 de enero, la 19ª edición de su tradicional Día de Campo en el predio del Silo Campo 5. El evento se consolidó como una referencia técnica y comercial para el sector agrícola de la región.



En esta edición 2026 participaron más de 60 empresas expositoras, entre ellas 48 firmas vinculadas a semillas, fertilizantes y protección de cultivos, y 17 empresas dedicadas a maquinarias e implementos agrícolas. Las mismas presentaron soluciones innovadoras, y los asistentes accedieron a promociones y beneficios exclusivos, así como a espacios de diálogo directo con proveedores y referentes del sector.

Jacob Penner, coordinador del evento, destacó que el objetivo principal de la Cooperativa fue que los productores pudieran recorrer el predio, observar las distintas tecnologías disponibles y recibir información directa de las

empresas proveedoras. “La idea fue generar un espacio de intercambio donde los productores pudieran plantear inquietudes, compartir experiencias y sacar sus propias conclusiones, mientras los expositores mostraban



JACOB PENNER, COORDINADOR DEL EVENTO.

todo el potencial tecnológico que tenían para ofrecer”, señaló.

En cuanto a las tendencias tecnológicas, Penner remarcó que se observó un creciente interés por alternativas que requirieran menor cantidad de aplicaciones, como fue el caso de las sojas I2X, lo que respondió a la búsqueda de mayor eficiencia productiva y reducción de costos. El Día de Campo 2026 también se caracterizó por la incorporación de nuevas empresas expositoras, lo que amplió la oferta y fortaleció el ecosistema agrícola que la Cooperativa Sommerfeld había impulsado desde sus inicios, reafirmando su compromiso con el desarrollo productivo, la innovación y el acompañamiento permanente a sus socios.

Agrosystem acompañó con nutrición y precisión

Agrosystem difundió su propuesta de fertilizantes Yara, equipos de agricultura de precisión y el servicio de análisis de suelo. El Ing. Ramón Aquino, responsable del área de Desarrollo, destacó la oferta de productos diferenciados que la empresa brinda en alianza con Yara, especialmente en fertilizantes para cultivos extensivos como maíz, trigo, soja, caña de azúcar y maní, este último en plena expansión regional y con altas demandas nutricionales.

Para el maíz, remarcó el uso de YaraMila 16-16-16, fertilizante ampliamente reconocido por su

alta solubilidad y disponibilidad de nutrientes. En caña de azúcar y maní, la oferta se amplía con la línea YaraMila y suplementos YaraTera y YaraVita, que aportan azufre, nitrógeno, magnesio y calcio, fundamentales para un

correcto balance nutricional. Asimismo, subrayó la importancia del acompañamiento técnico en estos cultivos.

Finalmente, presentó la línea de equipos de agricultura de precisión de Agrotax, aliado estratégico de Agrosystem en este segmento. ➔



Agrofertil difundió diversas soluciones



Agrofertil tuvo una destacada participación durante las dos jornadas con genética de soja, maíz y soluciones varias. Oscar Simko, asesor comercial de Agrofertil para la región y responsable de la atención a la Cooperativa Sommerfeld, destacó la importancia del evento y resaltó las excelentes condiciones del campo en esta edición.

En genética de soja, Agrofertil presentó materiales de las marcas **Neogen**, del Grupo GDM, y **Agroeste**, de **Bayer**. Entre las va-

riedades **Neogen**, se resaltó la **NEO 610 IPRO**, de ciclo precoz y alto potencial productivo, hoy una de las más comercializadas por la empresa en Paraguay. También se presentó el lanzamiento **NEO 600 I2X STS**, material pensado para suelos de alto potencial. De igual forma, resaltó la **NEO 620 IPRO**, que mostró gran impacto entre los productores por su estructura de planta, tamaño de grano y adaptación a distintos ambientes. En cuanto a las propuestas de **Agroes-**

te, el entrevistado destacó la variedad **AS 3626 I2X**, con tolerancia a nematodos, que viene demostrando muy buen comportamiento en distintas evaluaciones a campo, tanto en Paraguay como en Brasil. En maíz, Agrofertil, exhibió su amplio portafolio de híbridos Agroeste, desde materiales precoces y súper precoces hasta opciones para grano y ensilaje. La línea, incluyendo el refugio, abarcó **AS 1988 PRO4**, **AS 1991 PRO4**, **AS 1820 PRO4**, **AS 1844 PRO4**, **AS 1877 PRO4** y **AS 1800 PRO3**. Los técnicos de Agrofertil presentaron diversas soluciones para el manejo del cultivo, destacando fertilizantes **Yara Basa**, **Yara Vera** y **Power Max**, fungicidas como **Aplauso** y **Erradicur Bio**, y herramientas clave como **Verdavis**, para controlar “cigarritas” en maíz y chinches en soja, puntualizando la respuesta integral de la empresa para las necesidades del campo.

Glymax dijo presente con un portafolio destacado en maíz LG

Glymax participó activamente y presentó su amplio y sólido portafolio de híbridos de maíz LG, reafirmando su compromiso con la productividad, la calidad y la innovación para los sistemas agrícolas y ganaderos de la región.

Durante el evento, Eder Feliciano, representante técnico de Glymax, destacó especialmente dos materiales que vienen mostrando excelentes resultados en las últimas campañas, tanto en producción de grano como en ensilaje. Uno de los híbridos sobresalientes fue el **LG 36680 Pro4**, un material que se ha consolidado por su alta calidad de grano y estabilidad productiva. Se trata de un híbrido súper precoz, ideal para apertura, media y cierre de siembra, lo que brinda una gran flexibilidad al productor a lo largo de toda la ventana de implantación del maíz. Por otro lado, el **LG 36799 VIP3** se

posiciona como un material de doble propósito, recomendado tanto para producción de grano como para ensilaje. Este híbrido forma parte del plan mundial de ensilaje de LG, denominado Animal Nutrition, un desarrollo enfocado en maximizar la calidad nutricional del forraje, con excelente bromatología, alto contenido energético y muy buen rendimiento, pensado especialmente para vacas lecheras y ganado de carne.

El **LG 36799 VIP3** se caracteriza por ser un material de ciclo más

largo, por lo que se recomienda abrir la siembra con este híbrido, permitiendo aprovechar todo su potencial productivo y nutricional en sistemas ganaderos intensivos. Glymax destacó que cuenta con un portafolio completo de híbridos, que cubre desde la apertura hasta el cierre de la siembra, pensado tanto para productores de granos como para sistemas que integran agricultura y ganadería, siempre con el objetivo de lograr alta productividad y excelente calidad nutricional.





Rizobacter presentó soluciones de alto impacto

Rizobacter presentó su portafolio de tecnologías orientadas a optimizar la productividad de los cultivos según las condiciones agroclimáticas de la región. La Ing. Agr. Ruth Caballero, responsable de Asistencia Técnica y Marketing, destacó el inoculante Rizoliq Dakar, ampliamente

utilizado en soja, con una adopción cercana al 90 % en la superficie cultivada de la Cooperativa Sommerfeld, por su eficiente fijación biológica de nitrógeno y calidad de nodulación.

Además, la empresa expuso su línea de coadyuvantes y aceites premium para mejorar la eficacia

de las aplicaciones fitosanitarias. En materia de innovación, presentó Microstar Bio, fertilizante que combina componentes químicos y biológicos, y Vitagrow, un fertilizante foliar organomineral con efecto bioestimulante. Por último, Caballero resaltó la sólida relación comercial y técnica entre Rizobacter y la Cooperativa Sommerfeld.

Simbiose con innovación en insumos biológicos

Simbiose Paraguay presentó innovaciones en insumos biológicos y brindó asesoramiento técnico a productores, destacando su portafolio de nematicidas, fungicidas e insecticidas biológicos orientados a una agricultura más sostenible. La principal novedad fue la semilla de *Brachiaria ruziziensis* tratada con biotecnología BIO GRASS y tecnología REGENERE protection plus, diseñada para optimizar sistemas

productivos, especialmente en cultivos consorciados con maíz. Según explicó el agrónomo Joani-



Ison Prestes, esta semilla cuenta con tratamiento biológico industrial, alta calidad genética y sanitaria, 99 % de pureza y 90 % de valor cultural, lo que asegura una excelente implantación y desarrollo, además de protección frente a nematodos. Durante la jornada también se abordó el uso de solubilizadores de nutrientes, reafirmando el compromiso de Simbiose Paraguay con la innovación y el manejo biológico para mejorar la productividad y sustentabilidad agrícola.

Somax reafirma apuesta por propuestas integrales



Durante el evento presentó un portafolio diseñado para atender las necesidades específicas de los agricultores de la zona y de toda la región. Entre las novedades, se

destacó el insecticida biológico Intercepter para el control de cigarrita, trips y mosca blanca. Se remarcó su rol dentro de un manejo integrado de plagas, combinando so-

luciones químicas y biológicas. En semillas resaltó el crecimiento de la marca Soymax con genética GDM y alta aceptación entre productores. En maíz, se destacó el híbrido B 2702 VYHR, el más sembrado del país. También se presentaron avances en híbridos con tecnología AQUAmax. En representación de la compañía, Fernando Ventura, gerente de Especialidades para la Zona Sur de Somax, destacó los 16 años de trayectoria de la empresa y su fuerte presencia en zonas estratégicas como Campo 9, reafirmando la apuesta por propuestas integrales para el campo. ➔

Agrotec posicionó materiales exclusivos pensados para la región

Agrotec posicionó materiales exclusivos pensados para la región, destacándose durante la jornada dos variedades de soja, la M 6202 I2X, de ciclo intermedio y alto potencial productivo,

y la 64IX64 I2X, destacada por su estabilidad, sanidad y elevados rendimientos. En maíz, se exhibió el híbrido P 40537 PWU, un lanzamiento con muy alto techo productivo y buena aptitud para

ensilaje. También se mostraron soluciones innovadoras para el cultivo de maní, rubro en expansión en los campos locales. Las propuestas se complementaron con alternativas para nutrición vegetal durante todo el ciclo. Vinicios Mattei, gerente de Agrotec Campo 9, resaltó la relevancia estratégica de la zona y la presencia de la empresa con un portafolio integral. Subrayó el perfil innovador de la empresa y reafirmó el compromiso de la compañía de seguir acercando soluciones tecnológicas al productor.



Dekalpar exhibió su amplio portafolio de soluciones

Dekalpar presentó un portafolio integral de soluciones para soja, maíz y sorgo, además de biológicos para el manejo sanitario. En soja, se destacaron LG 60263 IPRO y LG 60159 IPRO, tolerantes a altas temperaturas. También se expusieron M 6155 I2X y Nexus, ya posicionadas en la región. En maíz, sobresalieron DKB 360 PRO3, DKB 255 PRO4 y DKB 260 PRO4, híbridos con alto potencial productivo. En sorgo, llevó propuestas de Advanta con tecnologías Igrowth y Aphix, tanto para grano como ensilaje. En biológi-

cos, se destacaron Bombardeiro (biofungicida) y Biokato (bioinsecticida). Bombardeiro se utiliza desde la aplicación cero y en tratamientos posteriores. Biokato se posiciona como alternativa para

cigarrita en maíz y mosca blanca en soja. Selva Avalos, coordinadora de Desarrollo de la Región Norte, concluyó recordando: “En Dekalpar tenemos las mejores soluciones para el campo”, finalizó.



Nutri.Coop marcó protagonismo en el segmento de nutrición animal

Nutri.Coop, la línea de balanceados de la Cooperativa Sommerfeld, acercó soluciones de nutrición animal a socios y productores en general. Se destacaron el balanceado Pre-parto y el núcleo Pre-parto, lanzamientos orientados a vacas lecheras en una etapa crítica. Estos productos apuntan a prevenir problemas sanitarios y productivos asociados a deficiencias nutricionales. Para el sector lechero, el portafolio in-



cluye unas 14 líneas específicas. En total, Nutri.Coop dispone de 27 productos entre balanceados,

minerales, sales y núcleos. Actualmente, la fábrica opera a máxima capacidad en un turno, con planes de expansión. José Luis Contreras, técnico de la empresa, explicó que se busca cubrir las necesidades alimenticias de distintas especies. Si bien su fortaleza está especialmente en bovinos, también cuenta con opciones para monogástricos. Finalmente, resaltó el compromiso de Nutri.Coop de ofrecer productos de calidad.

Tape Ruvicha con soluciones en maquinarias

Tape Ruvicha presentó sus soluciones en maquinarias agrícolas orientadas a mejorar la productividad del productor. Durante el evento, Germán Cardozo, responsable de Marketing de New Holland para Tape Ruvicha, destacó la satisfacción de participar y de mostrar el portafolio completo de soluciones pensadas para el trabajo diario en el campo, con foco en la eficiencia y el rendimiento. Cardozo subrayó que Tape Ruvicha

acompaña a sus clientes con tecnología de última generación, respaldo técnico y un servicio cercano, pilares fundamentales para el desarrollo del sector agrícola. En esta ocasión, la empresa hizo hincapié en tres equipos clave: los tractores New Holland T7 260, T6 130 y el modelo 6630, reconocidos por su confiabilidad y adaptación a diversas tareas. Asimismo, reafirmó el compromiso con los productores de la Colonia Sommerfeld y la región,



destacando la importancia de la sucursal en Campo 9 para brindar respuestas rápidas y eficientes. Finalmente, agradeció a la Cooperativa Sommerfeld por la organización del Día de Campo.

Tecnomyl llevó híbridos de maíz y varias innovaciones

Tecnomyl acompañó el evento con diversas propuestas, entre ellas, híbridos de maíz Agroceres con muy buen desempeño productivo. El AG 9035 PRO3 se destacó por su ciclo precoz y altos rendimientos en grano y ensilaje. También se expuso el AG 8701 VT PRO4, orientado al doble propósito, ya consolidado en la región. Como novedad, se presentó el AG 8606 VT PRO4, disponible comercialmente y con

excelente sanidad. Carlos Vera, Asesor Técnico Comercial de la empresa, resaltó la versatilidad y



estabilidad de estos materiales. Además de semillas, se difundió el portafolio de insumos químicos y biológicos, para un manejo integral y sustentable de los cultivos. El entrevistado destacó la posibilidad del intercambio técnico entre productores y asesores, además de compartir experiencias de campañas recientes. Finalmente, Vera reafirmó el compromiso de Tecnomyl con el desarrollo tecnológico del sector.

Tracto y Agrisa con soluciones tecnológicas



Las empresas Tracto y Agrisa exhibieron maquinarias, implementos y tecnologías innovadoras orientadas a mejorar la productividad de los sistemas agrícolas y lecheros de la región. Jorge Villaverde, gerente de Tracto en Campo 9, explicó que la pro-

puesta estuvo enfocada en brindar soluciones integrales acordes a las principales actividades regionales. Entre los equipos destacados se presentó el pulverizador Baldan Avola 2500, con barra de 30 metros, siete cortes de sección y piloto automático, que permite

mayor precisión y eficiencia en las aplicaciones. También se mostró el distribuidor de cal y fertilizantes Baldan, con más de 12.000 litros de capacidad, pensado para trabajos de alta demanda. Para la producción lechera, Tracto exhibió el mixer JF y el vagón forrajero CFH, equipos que facilitan las tareas diarias y mejoran la eficiencia operativa. Por su parte, Agrisa presentó soluciones en drones DJI Agriculture, destacando el modelo de 70 litros y anunciando la disponibilidad del dron de 100 litros, con respaldo técnico y comercial. Finalmente, Tracto reafirmó su compromiso con la región de Caaguazú, acercando tecnología e innovación al productor. **CA**



ENCUENTROS TECNOLÓGICOS AGROFÉRTIL 2026

Transformar conocimiento en alta productividad

EL TRADICIONAL EVENTO AGROTECNOLÓGICO SE CONSOLIDA COMO UNA DE LAS PRINCIPALES PLATAFORMAS DE DIFUSIÓN, INTERCAMBIO Y ACTUALIZACIÓN DEL SECTOR EN EL PAÍS, AL FINALIZAR SUS ENCUENTROS CORRESPONDIENTES AL 2026, EN LOCALIDADES DE ALTO PARANÁ. Nuevamente la iniciativa de la compañía del Grupo Sarabia reunió a productores, especialistas y actores claves del sector en jornadas dinámicas pensada para compartir conocimiento técnico e innovación al servicio del campo, además de ofrecer propuestas para toda la familia.

Agrofertil desarrolló con gran éxito los Encuentros Tecnológicos 2026 que, en conjunto, convocaron a más de 900 participantes en un espacio

destinado a mostrar los últimos avances y las mejores herramientas para impulsar la producción sostenible del cultivo de soja. De vuelta, sus unidades ubicadas en

Fortuna y Naranjal (Alto Paraná) fueron los lugares elegidos para darse cita con lo más nuevo en tecnología agrícola a través de diferentes estaciones técnicas y

recorridos guiados, que permitió a los asistentes acceder a información generada en condiciones reales de producción, abarcando todo el ciclo del cultivo.

Se abarcó desde planificación previa a la siembra hasta estrategias para maximizar rendimiento en cosecha. Se enfatizó en soluciones integrales, combinando genética, buenas prácticas de manejo, nutrición, sanidad, agricultura de precisión, además de las propuestas de aliados estratégicos. Fabiano de Jesús, gerente de Desarrollo de Productos de Agrofértil, mencionó que el objetivo de los encuentros fue “acercar al productor información técnica confiable, obtenida bajo las mismas condiciones que enfrenta en su campo, para que pueda aplicar ese conocimiento de manera más efectiva y así lograr mejores resultados al final de la zafra”.

Explicó que los campos demostrativos permitieron evaluar de cerca distintos materiales de soja, de ciclos cortos y largos, sus tolerancias a plagas, enfermedades y otros factores de impacto en la productividad. Uno de los ejes centrales del Encuentro Tecnológico Agrofértil fue la presentación de nuevas variedades de las marcas **Neogen** y **Agroeste**, incorporadas al portafolio más completo del mercado. De **Neogen**, se hizo foco en la **NEO 661 I2X**, para apertura de



siembra, grupo de maduración 6.5, para suelos de media a alta fertilidad; y en la **NEO 600 i2x**, del grupo de maduración 6.0, ideal para cierre de siembra, de elevado potencial productivo.

El objetivo de los encuentros fue acercar al productor información técnica confiable, obtenida bajo las mismas condiciones que enfrenta en su campo, para que pueda aplicar ese conocimiento de manera más efectiva.

En tanto, **Agroeste** marcó presencia con el lanzamiento de tres nuevos materiales con tecnología Intacta 2 Xtend, desarrollados para ofrecer una combinación de productividad, sanidad y adapta-

bilidad. El **AS 3626 I2X**, de robusto paquete foliar y elevado potencial productivo; el **AS 3633 I2X**, de excelente sanidad foliar y óptimo desempeño en ambientes restrictivos; y el **AS 3640 I2X**, de alto potencial de rendimiento, rusticidad y estabilidad sanitaria. Además, Agrofértil expuso importantes innovaciones en el área de semillas a través de su marca **Star Seeds**, orientadas a mejorar la eficiencia desde el inicio del ciclo productivo.

Entre las novedades, se presentó el tratamiento **TSI Black**, que combina polímero y polvo secante grafitado de alta calidad para garantizar una distribución más precisa y uniforme en →



JORNADA DE CAMPO



las semillas. Dheyson Raimundi, coordinador de Semillas Soja/Trigo, indicó que esta tecnología optimiza el desempeño de las semillas en la siembra mediante una formulación que favorece la fluidez, el recubrimiento uniforme y la protección adecuada. Este nuevo esquema de tratamiento aporta mejoras significativas con

relación a versiones anteriores, al mejorar la adherencia de los insumos y la interacción de los componentes sobre la semilla, puntualizó. Paralelamente, Raimundi anunció la incorporación de un nuevo formato de comercialización, basado en la venta por cantidad de semillas. El esquema contempla las si-

guientes presentaciones: **big bags de cinco millones de semillas** y **bolsas de 200 mil semillas**, para una mayor precisión en la planificación permitiendo al productor ajustar la compra a la necesidad real de cada lote y contribuyendo a una gestión más eficaz de los recursos en cada campaña. Los encuentros también incluyeron estaciones dedicadas al manejo integrado de plagas y enfermedades, control de nematodos, uso de biológicos para elevar el rendimiento y nutrición vegetal. En servicios, **Terrex Agricultura Inteligente** desplegó su amplia gama de herramientas y soluciones que acompañan la evolución del campo haciendo frente a los desafíos del productor como su aliado en cada jornada. Como parte del ecosistema de soluciones, fue presentado **Amaru Centro de Diagnóstico para el Agro**, la nueva empresa del Grupo Sarabia, una herramienta clave para respaldar la toma de decisiones en el campo. Mediante análisis de sue-





los precisos y confiables, Amaru aporta información técnica fundamental para mejorar la gestión y el uso de insumos, maximizando el rendimiento productivo.

En este marco, **YVY Agricultura Digital**, en conjunto con **Terrex Exact Aplic**, impulsaron el denominado **“Semáforo de Pulverización”**, enfoque que combina variables técnicas, ambientales, climáticas y operativas para evaluar el momento adecuado de aplicación. Su objetivo es optimizar procesos, reducir riesgos y favorecer aplicaciones eficientes, sustentables y económicamente viables. Otro espacio destacado en ambas jornadas fue **“Mujer con Valor”**, iniciativa exitosa de Agrofertil para fortalecer e im-

pulsar el rol femenino en el campo y que generó una activa participación y un valioso intercambio de experiencias.

Para la edición 2026 el tema fue **“Claves Financieras para Familias Rurales”**, abordado por la economista Adriana Franco Lugo, quien brindó herramientas prácticas para una mejor organización, planificación y toma de decisiones financieras en el entorno familiar y productivo. La iniciativa reafirmó una vez más el compromiso de Agrofertil con el liderazgo femenino y el desarrollo integral de las personas vinculadas al agro. También estuvo el espacio destinado para los chicos, con dinámicas y juegos, generando así jornadas para toda la familia. Los presentes

también compartieron un almuerzo de confraternización.

Finalmente, es de recordar que el **Grupo Sarabia** es líder de los agronegocios en Paraguay, actuando en otros países como Brasil y Bolivia, en los segmentos de producción y comercialización de defensivos agrícolas, fertilizantes y acopio de granos. A través de sus empresas Tecnomyl, Agrofertil, H2O Innovation, YVY, GS3, Agropecuaria Campos Nuevos y Agropecuaria Cataratas impulsa una agricultura innovadora y sostenible, además de desarrollar acciones de Responsabilidad Social Empresarial, promoviendo actividades en beneficio de los sectores más vulnerables y del cuidado del medio ambiente. **CA**



Santa Teresa fortaleció la transferencia tecnológica en su exitoso Día de Campo

LA COOPERATIVA SANTA TERESA COMPLETÓ 17 EDICIONES DE SU EVENTO DESARROLLADO ANUALMENTE EN EL DISTRITO DE MARISCAL LÓPEZ (CAAGUAZÚ), EL 9 DE ENERO. La organización salió satisfecha del resultado obtenido que para esta ocasión logró convocar a más de 250 productores y técnicos. La jornada permitió acercar innovaciones en soja, maíz y sorgo, con la participación de 20 empresas proveedoras.

La Cooperativa Santa Teresa desarrolló la nueva edición de su tradicional Día de Campo, consolidado como un espacio de referencia técnica para la región. Durante la jornada, los asistentes recorrieron parcelas demostrativas donde se expusieron variedades de soja, maíz y sorgo, tanto para la zafra principal como para la zafriña. La propuesta permitió observar el comportamiento de los cultivos en condiciones reales y analizar distintas alternativas de manejo productivo. En esta ocasión participaron 20 empresas proveedoras, que presentaron soluciones integrales para el manejo de los cultivos. El cuidado de las parcelas estuvo mayormente a cargo de cada proveedor, con el acompañamiento de los organizadores en tareas de mantenimiento general. El gerente general de la cooperativa, Carlos Galeano, destacó que el principal objetivo del Día de Campo es acercar las novedades tecnológicas directamente a los socios. “Buscamos traer innovaciones en semillas, productos químicos y fertilizantes más cerca del productor, prácticamente en su casa, para que puedan lograr me-



jores resultados”, señaló. Resaltó que la cooperativa se encuentra con buenas perspectivas para la campaña actual. Indicó que la soja está próxima a cosecharse con expectativas positivas de rendimiento, favorecida por un comportamiento climático adecuado. En paralelo, la proyección inmediata está enfocada en la zafriña de

maíz, que representa una oportunidad clave para los productores. En cuanto a la participación, el gerente estimó que el evento reunió entre 320 y 330 personas, considerando productores, proveedores y equipos técnicos, lo que refleja el interés y la confianza en este tipo de encuentros. Según explicó, el impacto principal que se busca generar en los productores es económico, apuntando a cultivos más rentables y sostenibles. Al mismo tiempo, estas actividades contribuyen a fortalecer la imagen institucional de la cooperativa y su rol como aliada estratégica del productor. Finalmente, reafirmó el compromiso de Santa Teresa de continuar organizando este tipo de jornadas, apostando cada año a más innovación y a nuevas herramientas que acompañen el crecimiento del campo y el desarrollo productivo.



CARLOS GALEANO, GERENTE GENERAL DE LA COOPERATIVA.

Dekalpar mostró su portafolio integral y destacó genética de alto potencial

Dekalpar exhibió su oferta genética y soluciones en protección de cultivos para soja, maíz y sorgo. En híbridos de maíz, sobresalieron el DKB 260 PRO4 por su estabilidad y

alto rendimiento, y el DKB 360 PRO3 como opción doble propósito. En soja, se presentaron las variedades LG 60263 IPRO y LG 61059 IPRO. Además, se expusieron esquemas de mane-

jo sanitario intensivo y se adelantaron nuevos materiales en evaluación, con especial posicionamiento del biofungicida Bombardeiro, de triple mezcla de Bacillus. ➔





Agrofertil llevó novedades en maíz y soja Agroeste

Agrofertil participó con un fuerte enfoque en transferencia tecnológica, destacando la genética **Agroeste**. En maíz, se destacaron los híbridos **AS 1800 PRO3** y **AS 1844 PRO4**, precoces,

de alto potencial productivo y buen perfil sanitario. En soja, se resaltó el crecimiento del portafolio, con cinco variedades y se lanzaron **AS 3626 I2X** y **AS 3633 I2X**, orientadas a diferentes am-

bientes productivos y con buen comportamiento sanitario. En manejo, se subrayó la innovación en insecticidas y fungicidas para el control de plagas y enfermedades.

Somax posicionó novedades de soja y orientó con manejo tecnológico

Somax presentó variedades de soja con destacados resultados a campo y múltiples novedades para la campaña. Sobresalió la Soymax DM 59IX61 I2X por su ciclo ultra corto, porte bajo, alto peso de mil semillas y buen desempeño productivo. También se destacó el portafolio con tolerancia a nematodos, adaptado a distintos niveles de fertilidad. Como lanzamiento, se presentó la Soymax DM 65IX67



I2X, de genética Don Mario, con proyección para próximas campa-

ñas. Además, se expuso un manejo sanitario intensivo.

Agrotec promovió variedades de soja y tecnologías biológicas

Agrotec participó por quinta vez de la jornada técnica, reafirmando su rol en la difusión de genética y manejo agrícola. La firma presentó dos variedades exclusivas de soja, 64IX64 I2X y M 6202 I2X, con buena adaptación, sanidad y alto peso de grano. Mientras la M 6202 I2X avanza en fase de pruebas con proyección para 2026, la 64IX64 I2X mostró resultados destacados en la región. Además, se

presentó la tecnología biológica Utrisha para fijación de nitrógeno en soja y maíz. Finalmente,

Agrotec valoró el espacio brindado por la cooperativa y el interés de los productores. **CA**



Productos
SOL BLANCA
Pasta · Harina · Galleta Molida

¡NUEVO PRODUCTO!

**Harina 000
FIDEERA 50 KG**



SEGUINOS EN NUESTRAS REDES

 SolBlancaPy  solblancapy

UN PRODUCTO CON LA CALIDAD DE:


COOPERATIVA
SOMMERFELD



CAMPO
GANADERO



Histórico primer Compartimento Sanitario Porcino del país

LA MEDIDA RECONOCE EL ALTO ESTATUS SANITARIO DE LAS UNIDADES PRODUCTIVAS Y ABRE NUEVAS OPORTUNIDADES PARA EL ACCESO A MERCADOS INTERNACIONALES, FORTALECIENDO LA CADENA PORCINA NACIONAL. La entrega simbólica del estatus sanitario a representantes de la Cooperativa Colonias Unidas Ltda. y de la empresa Unión de Productores de Itapúa S. A. (UPISA) se realizó durante un acto el jueves 8 de enero, en la sede del Servicio Nacional de Calidad y Salud Animal (Senacsa), en San Lorenzo.

En el salón “Hugo Idoyaga” del Senacsa y con presencia de autoridades oficiales, dirigentes del ámbito productivo, funcionarios, técnicos y representantes de la Cooperativa

Colonias Unidas Ltda. y de UPISA, así como invitados especiales, se realizó la entrega simbólica de la Resolución N° 20, por la que quedó aprobado el primer Compartimento Sanitario de Ganado Por-

cino del Paraguay. La resolución reconoce oficialmente el estatus sanitario de las unidades productivas involucradas, certificándolas como libres de Peste Porcina Africana (PPA), Peste Porcina Clá-

sica (PPC) y Fiebre Aftosa, constituyendo un hito histórico para la producción porcina nacional.

Durante la ceremonia, los mensajes expuestos coincidieron en destacar que no solo se trata del primer caso aprobado en el país, sino que también es uno de los pocos a nivel regional, lo que posiciona a Paraguay con altos estándares de bioseguridad y control sanitario. El presidente del Senacsa, José Carlos Martín, señaló que este proceso se inició en el año 2021 e implicó la contratación de profesionales especializados, el desarrollo del Sistema Informático de Gestión de Oficinas Regionales (SIGOR), la implementación de programas de control de residuos y el fortalecimiento de las medidas de bioseguridad en toda la cadena productiva. Aclaró que la implementación será gradual.

En una primera fase incluye diez granjas, una planta de alimentos balanceados, una Unidad de Producción de Lechones (UPL) y el frigorífico UPISA, todos ubicados en el departamento de Itapúa. Añadió que el sistema no implicó grandes modificaciones para la industria de UPISA, pero sí exigió importantes ajustes en granjas y en la fábrica de balanceado, incluyendo restricciones de convivencia con otras especies,

normas de bioseguridad para el personal y medidas que se extienden incluso al ámbito familiar de los trabajadores. Recordó que la compartimentación es una herramienta estratégica reconocida por la Organización Mundial de Sanidad Animal (OMSA).

Además, puntualizó que es especialmente relevante para Paraguay, donde la regionalización sanitaria resulta compleja. En ese sentido, destacó que este modelo permite aplicar controles estrictos en unidades productivas

La cadena porcina paraguaya viene experimentando un proceso sostenido de crecimiento, con inversiones que generan oportunidades para las familias rurales y permiten transformar granos y materias primas en proteína animal de alto valor.

específicas, con altos niveles de bioseguridad y un registro detallado de todas las acciones realizadas en granjas e industrias. Por su parte, el gerente de Producción y Abastecimiento de la Cooperativa Colonias Unidas, Eduardo Dietze, expresó su satisfacción por el reconocimiento oficial, destacando que el compartimento sanitario garantiza a los mercados interno y externo que las granjas participantes están libres de enfermedades de alto impacto a nivel mundial.



EDUARDO DIETZE, GERENTE DE PRODUCCIÓN Y ABASTECIMIENTO DE LA COOPERATIVA COLONIAS UNIDAS.

Subrayó que el reconocimiento oficial agrega valor a la producción porcina, fortalece la confianza de los compradores y representa una herramienta clave para la apertura y diversificación de mercados internacionales. Puntualizó que la cadena porcina paraguaya viene experimentando un proceso

sostenido de crecimiento, con inversiones que generan oportunidades para las familias rurales y permiten transformar granos y materias primas en proteína animal de alto valor. Asimismo, recordó que la propia cooperativa viene invirtiendo fuertemente en la cadena productiva porcina.

Explicó que, si bien se tiene la certificación de país libre de Fiebre Aftosa con vacunación, el compartimento sanitario permite a las granjas alcanzar un estatus superior, reconocido por la OMSA y aceptada por varios países importadores. Enfatizó que la aprobación de la medida implica un compromiso, ya que las medidas de bioseguridad deberán mantenerse y ser auditadas de forma permanente, tanto por el ente sanitario nacional como por los mercados compradores. Finalmente, se reconoció que, con este paso, se da un salto cualitativo en sanidad porcina y consolida una herramienta estratégica para el crecimiento, la competitividad y la proyección internacional de la cadena porcina nacional. **CA**



Agenda 2026 presenta menos cantidad de auditorías pecuarias que el año pasado, pero con más foco en el sistema productivo y sanitario

LA PRODUCCIÓN DE CARNE PARAGUAYA SE PREPARA PARA UN 2026 MARCADO POR AUDITORÍAS TÉCNICAS INTERNACIONALES ESTRATÉGICAS, ORIENTADAS A CONSOLIDAR MERCADOS YA ABIERTOS Y AVANZAR EN NUEVOS DESTINOS, HABÍA ADELANTADO EL PRESIDENTE DEL SERVICIO NACIONAL DE CALIDAD Y SALUD ANIMAL (SE-NACSA), JOSÉ CARLOS MARTIN. La misión turca cerró la primera verificación del año al sistema ganadero paraguayo, en una temporada con menos visitas previstas, se informó desde el servicio veterinario oficial local.



Israel, prevista para la primera quincena de marzo. Martin explicó que el país busca ajustar fechas, atendiendo la relevancia de Israel como cuarto destino de la carne paraguaya y a sus elevados niveles de exigencia sanitaria. El año pasado el mercado israelí importó más de 33,8 mil toneladas, por un valor FOB superior a USD 225,5 millones.

Además, el alto funcionario reconoció que, en el caso de Israel, se podría ampliar el interés hacia el sector ovino, aunque el eje principal de la evaluación seguiría centrado en la carne bovina,

Con una reunión de cierre final, culminó la visita oficial de los técnicos de Turquía, la primera del 2026, en un año marcado por una menor cantidad de auditorías, según confirmó el presidente del Senacsa, José Carlos Martín. El titular del ente sanitario había anticipado antes de su viaje que en los próximos meses los trabajos se enfocarán más en la consoli-

dación del sistema productivo y sanitario, muy diferente a lo que fue el 2025, que incluyó cerca de 14 auditorías internacionales realizadas durante ese periodo de tiempo, reconoció.

Culminada la misión turca, entre las próximas evaluaciones confirmadas para el primer trimestre se encuentra la auditoría de México, mientras que se ultiman detalles para la visita técnica de



rubro clave de exportación para Paraguay. En cuanto a Asia, el presidente del Senacsa adelantó que están previstas reuniones técnicas en los próximos días para continuar el proceso de acercamiento sanitario y comercial para avanzar con Japón, uno de los objetivos prioritarios del Gobierno Nacional, indicó.

Otra misión que podría definirse sería con Corea del Sur, pero para el segundo semestre del año. Si bien se analiza esta posibilidad, aclaró que aún no existe confirmación oficial. Finalmente, subrayó que la política sanitaria paraguaya apunta a ofrecer previsibilidad y confianza a los mercados, apoyada en instituciones técnicas sólidas, incluso en contextos de cambios políticos en los países socios, como ocurre actualmente con Chile, donde se prevé retomar conversaciones con las nuevas autoridades.



Con respecto a Turquía, la misión cumplió con su agenda prevista del 26 al 30 de enero, en el marco del proceso de habilitación para la exportación de carne bovina y ganado bovino en pie. La misión incluyó inspecciones a laboratorios, regiones sanitarias, unidades zonales,

puestos de control de tránsito de animales, puntos de ingreso al país, establecimientos ganaderos y frigoríficos de exportación, entre otras visitas. La delegación concluyó su tarea oficial con la reunión desarrollada el viernes 30 en la sede del Senacsa, en San Lorenzo. **CA**

YPF
MÁXIMA TECNOLOGÍA EN LUBRICANTES



CGS

Representante Oficial de **YPF**
Av. Madame Lynch e/Santa Margarita Youville
Tel.: (595 21) 673 395 - Telefax: (595 21) 684 002
E-mail:ventas@cgs.com.py - www.cgs.com.py

Impulsando el desarrollo del Chaco



Sem Agro mostró el comportamiento de nuevas variedades de soja



SEM AGRO S.A. REALIZÓ UNA NUEVA EDICIÓN DE SU TRADICIONAL DÍA DE CAMPO DE SOJA, UN EVENTO ORIENTADO A PRESENTAR A PRODUCTORES, TÉCNICOS Y ESTUDIANTES LOS MÁS RECIENTES AVANCES EN GENÉTICA Y BIOTECNOLOGÍA APLICADAS AL CULTIVO. La jornada tuvo lugar el 9 de enero en el campo experimental ubicado en J. Eulogio Estigarribia, departamento de Caaguazú, y convocó a alrededor de 400 asistentes, consolidándose como uno de los encuentros técnicos más relevantes de la región.

Durante la jornada se exhibieron 38 variedades de soja pertenecientes a 11 empresas obtentoras, sembradas en dos épocas (10 y 25 de

septiembre), lo que permitió una evaluación comparativa más amplia. La tendencia predominante fue la de los materiales I2X, que totalizaron 25 variedades, aun-

que también se presentaron materiales IPRO y RR1, reflejando la diversidad tecnológica disponible para el productor. El Ing. Agr. Ramón López, coor-



dinador técnico de Sem Agro, explicó que estos ensayos experimentales permitirán, al finalizar el ciclo del cultivo, evaluar el rendimiento y comportamiento agronómico de cada variedad. “Estos resultados serán clave para recomendar posteriormente los materiales más rendidores y adaptados a la región”, señaló. Asimismo, López destacó la importancia del día de campo como un espacio de transferencia de tecnología, donde los asistentes pueden conocer de primera mano las innovaciones en genética de soja y dialogar directamente con los técnicos de las empresas obtentoras para aclarar dudas sobre manejo y posicionamiento de variedades. La fertilización de las parcelas estuvo a cargo de la empresa Agrotec, mientras que los tratamientos fitosanitarios fueron realizados por Agrofertil, empre-

sas aliadas que acompañaron la iniciativa. Según los técnicos, los cultivos en la región presentan un buen desarrollo, lo que genera expectativas favorables en cuanto a los rendimientos finales. Por su parte, Alfred Penner, gerente general de Sem Agro S.A., resaltó la amplia participación de productores tanto de la zona como de otros puntos del país.



RAMÓN LÓPEZ, COORDINADOR TÉCNICO DE SEM AGRO.

“Sem Agro apuesta constantemente a las tecnologías más avanzadas para responder a las exigencias del productor moderno”, afirmó. En ese sentido, destacó el tratamiento industrial de semillas, que garantiza uniformidad y calidad, así como la disponibilidad de un depósito con cámara fría, destinado al almacenamiento adecuado de semillas para asegurar un mejor vigor y poder germinativo. Penner agradeció especialmente a los productores, obtentores y empresas aliadas que hicieron posible la jornada, subrayando que este tipo de eventos refuerza el compromiso de Sem Agro con la innovación y la transferencia de tecnología, integrando genética, biotecnología, fertilización e insumos al servicio de una producción agrícola más eficiente y sostenible.

BASF

BASF destacó dos variedades de soja más representativas para la región centro del país. Durante la jornada, el Ing. Agr. Guillermo Villamayor, desarrollista de mercado de BASF para la región centro, destacó explicó que la ST 644 IPRO es un material con amplia trayectoria en el mercado nacional, reconocido por su gran adaptabilidad a diferentes tipos

de suelo y su estabilidad productiva en diversas regiones del país. La otra propuesta fue a CZ 26B41 I2X, una variedad desarrollada

para la apertura de siembra a partir del 10 de septiembre, posicionado para suelos de media a alta fertilidad. ➔



JORNADA DE CAMPO



Dekalpar

Dekalpar llevó su portafolio de variedades de soja adaptadas a las condiciones productivas de la región. Durante el evento, Ricar-

do Mena, asesor comercial de Dekalpar, presentó las variedades LG 60159 IPRO, reconocida por su buena sanidad, y LG 60263 IPRO, recomendada para apertura de siembra del grupo 6.3. Asimismo, se dio a

conocer la variedad Monsoy M6155 I2X, tolerante al nematodo de las agallas *Meloidogyne* spp. y la NE-XUS I2X, un material indicado para apertura de siembra, con alto techo productivo y óptima sanidad.

Somax

Somax presentó sus variedades SOYMAX. Leucir Zanella Junior, coordinador de semillas de soja de la compañía, dio a conocer tres lanzamientos estratégicos como la SOYMAX 60IX64 I2X, de ciclo corto, que sobresale por su alto potencial de rendimiento y su tolerancia al nemátodo de agalla (*Meloidogyne* spp.).

Otro de los materiales presentados fue la SOYMAX 50IX61 I2X,

caracterizada por su altísimo techo productivo, posicionándose como una alternativa clave para ambientes de alta productividad y

la SOYMAX 65IX67 I2X, una variedad especialmente desarrollada para condiciones de altas temperaturas y estrés hídrico.



Agrotec con fertilización y variedades

Agrotec se encargó de la fertilización y presentó genética de soja. Ever Benítez, consultor técnico de negocios para la zona, explicó que se utilizó el fertilizante Mosaic 27-34-12. Este fertili-

zante se caracteriza por contener nitrógeno, fósforo y potasio en un mismo grano, además de azufre elemental.

En cuanto a genética presentó la 64I64 I2X, una variedad exclusiva

de Agrotec, reconocida por brindar respuestas consistentes y óptimos resultados productivos en distintas condiciones de manejo. También se destacó la variedad M6202 I2X, un material que ha demostrado excelente comportamiento y estabilidad en la zona.





Agrofertil con manejo fitosanitario y variedades

Agrofertil fue responsable del manejo fitosanitario integral de la parcela experimental y, además, presentó un completo portafolio de variedades de soja con materiales **Neogen** y **Agroeste**.

Stefan Rogalski, encargado de Desarrollo de la Región, informó que el tratamiento de semillas se realizó con TOP BOX LEP 4, Pla-

nix y un solubilizador de fósforo. El programa de fungicidas aplicado incluyó: Erradicur Bio, Apego, Aplauso, Éxito, y Spyrale. El manejo de insectos se realizó con la aplicación de **Verdavis**, con muy buen control de chinches, ácaros y trips; Agresor Premium y Naval. De las variedades **Neogen** presentó **Neo 620 IPRO**, **Neo 610 IPRO**, y **Neo 600 I2X STS** y de

Agroeste: el **AS 3626 I2X**, de ciclo 6.2 y **AS 3606 I2X** de alto techo productivo. **CA**



YPF
MÁXIMA TECNOLOGÍA EN LUBRICANTES



CGS

Representante Oficial de **YPF**
Av. Madame Lynch e/Santa Margarita Youville
Tel.: (595 21) 673 395 - Telefax: (595 21) 684 002
E-mail: ventas@cgs.com.py - www.cgs.com.py



Impulsando el desarrollo del Chaco





Volendam renovó el protagonismo de la soja en el Norte del país

EL DÍA DE CAMPO DE SOJA 2026 DE LA COOPERATIVA VOLENDAM SE DESARROLLÓ CON GRAN CONVOCATORIA EN CHORÉ (SAN PEDRO), EL MIÉRCOLES 14 DE ENERO Y CONFIRMÓ EL POTENCIAL DE LA OLEAGINOSA COMO EJE PRODUCTIVO DEL NORTE DE LA REGIÓN ORIENTAL. Más de 180 productores participaron de una jornada técnica que permitió evaluar 23 variedades de soja, intercambiar conocimientos y proyectar una recuperación sostenida tras campañas climáticamente adversas.



La actividad fue en la parcela del productor Manfred Martens y se consolidó como uno de los eventos agrotecnológicos más relevantes del Norte. Desde tempranas horas, productores, técnicos, asesores y representantes de empresas vinculadas al agro recorrieron los ensayos, analizando el comportamiento de los materiales en condiciones reales de campo. En total, se presentaron 23 variedades

de soja, incluyendo materiales pre-comerciales, pertenecientes a 12 obtendores, con el acompañamiento de dos firmas auspiciantes. La jornada ratificó la importancia de la soja como alternativa rentable y adaptable, incluso luego de cuatro campañas marcadas por sequías y estrés térmico, según indicó Pedro Viveros, encargado técnico del Servicio de Asistencia Técnica de la cooperativa y uno de los responsables del Día de Campo. El entrevistado detalló que la siembra se realizó el 6 de octubre, con un manejo nutricional a cargo de la firma Ecop. La fertilización incluyó una base 02-18-18 + Micro y una aplicación posterior de cloruro de potasio al voleo a los 30 días.

En cuanto al clima, se registraron 620 mm de precipitaciones entre julio de 2025 y enero de 2026. El manejo sanitario estuvo a cargo de Agrofertil, con tres aplicaciones estratégicas realizadas entre noviembre y diciembre, asegurando

un buen control de malezas, plagas y enfermedades. La primera aplicación (Control Max+Haloxifod+Fluidmax) fue el 5 de noviembre; la segunda (Cash+Erradicur Bio+Algabio+Fluidmax), entre 8 y 10 días posteriores. La tercera y última (Apego+Verdavis+Predator+Potak+Fluidmax) fue el 18 de diciembre.

Se expusieron 23 materiales →



PEDRO VIVEROS, ENCARGADO TÉCNICO DEL SERVICIO DE ASISTENCIA TÉCNICA DE LA COOPERATIVA.



JORNADA DE CAMPO

de diferentes obtentores en parcelas de varias empresas (Agrofértil, Semillas Pires, Agrotec, Alag, Dekalpar, Glymax, GPSA, Importadora Alemana, La Casa del Agricultor, Bayer, Planagro y Somax), con una densidad variada en rangos de 10,8 a 14,6 plantas por metro. Además, Ecop contó con un stand para orientaciones previas al recorrido. El encuentro cerró con un almuerzo de camaradería y sorteo de premios, reforzando el espíritu de cooperación y capacitación que caracteriza a la Cooperativa Volendam.

ASISTENCIA TÉCNICA

Norbert Weichselberger, coordinador del Servicio de Asistencia Técnica de Volendam Ltda., resaltó que el Día de Campo ya es una tradición en la zona y valoró el interés de los productores por conocer nuevas genéticas y tecnologías. Subrayó que detrás de cada jornada hay meses de planificación y trabajo conjunto entre productores, empresas y la cooperativa. Finalmente, destacó que la actual campaña muestra señales alentadoras, con una recuperación del campo para volver

a invertir en el suelo, mejorar el manejo y proyectar a futuro.



NORBERT WEICHSELBERGER, COORDINADOR DEL SERVICIO DE ASISTENCIA TÉCNICA.

Ecop destacó su línea Gold y apoyó con fertilización de ensayos

Ecop acompañó el evento proveyendo la totalidad de los fertilizantes utilizados en los ensayos. Ramón Gauto, responsable comercial Región Noreste, destacó la línea Premium Ecop Gold, caracterizada por alta concentración de nutrientes y fósforo y magnesio de liberación

inmediata y gradual. Con fuerte posicionamiento en la zona (cerca del 50% de lo comercializado por la cooperativa), las formulaciones incluyen 9 elementos

esenciales entre macro y micronutrientes, para mayores rendimientos. Además, anunció nuevas formulaciones para próximas campañas.



Somax con su marca Soymax y genética Don Mario

Somax presentó su marca de semillas de soja, Soymax, orientada a productos de alto rendimiento adaptados a la región. Durante la jornada fueron posi-

cionadas variedades de genética Don Mario, la Soymax DM 60IX64 I2X y la Soymax DM 65IX67 I2X, destacándose esta última por su excelente adaptación y tolerancia

al calor y la sequía. Leucir Zanella Junior, coordinador de Semillas de Soja de la empresa, destacó la estabilidad, la rusticidad y el alto potencial productivo, con buen desarrollo radicular y sanidad de los materiales.





Agrofertil destacó desempeño de materiales

Agrofertil tuvo una participación destacada como auspiciante del evento tecnológico y fue responsable del manejo sanitario del área, con tres aplica-

ciones que demostraron la eficacia de sus soluciones. Durante la jornada, técnicos de la empresa presentaron herramientas como las estaciones climáticas **YVY**

y servicios de análisis de datos y suelos. En genética de soja, se destacaron variedades de **Neogen** y **Agroeste**, como **NEO 661 I2X**, **NEO 590 I2X** y **AS 3626 I2X** por su rendimiento y tolerancia a enfermedades y nematodos.

Agrotec exhibió dos materiales exclusivos de alto potencial

Agrotec presentó dos variedades exclusivas de soja con tecnología I2X, destinadas a distintos ambientes productivos. La M 6202 I2X se destacó por su alto potencial de rendimiento, amplia ventana de siembra y elevado peso de mil semillas. La 64IX64 I2X sobresalió por su gran

adaptabilidad regional y buenos resultados realizados incluso en ensayos en el Chaco. Ambas variedades muestran alta sanidad, rusticidad y buen porte de planta.

Los técnicos Fabiola Otazú y José Molas orientaron a los presentes y resaltaron el buen panorama de la campaña.



Dekalpar ofreció variedades tolerantes al estrés hídrico

Dekalpar presentó dos nuevas variedades de soja de la línea Limagrain. La LG 60263 IPRO y la LG 60159 I2X. Ambos materiales se destacan por su tolerancia al estrés

térmico e hídrico, clave ante las dificultades climáticas recientes. Fueron evaluados previamente en parcelas experimentales con resultados positivos incluso en condicio-

nes severas. En la actual campaña ya se están sembrando de manera comercial en distintas zonas del país, indicó Octavio Olmedo, asesor comercial de la compañía. **CA**





Somax Agro inauguró nuevo silo Raúl Peña

SOMAX AGRO CONTINÚA FORTALECIENDO SU PRESENCIA EN EL PAÍS CON LA INAUGURACIÓN DE UN NUEVO SILO EN LA ZONA DE RAÚL PEÑA, ALTO PARANÁ, REAFIRMANDO SU COMPROMISO DE CERCANÍA Y ACOMPAÑAMIENTO AL PRODUCTOR. El evento fue el 22 de enero y reunió a directivos, funcionarios, clientes e invitados especiales.

Somax Agro inauguró oficialmente su nuevo silo en la zona de Raúl Peña, en un evento que reunió a aproximadamente 200 invitados, entre pro-

ductores locales, clientes y directivos de la empresa. Durante el acto, el gerente del silo, Diego Orlandini, dio la bienvenida a los presentes y presentó

al equipo operativo que tendrá a su cargo la atención de la zona. En



FABIO BEDIN, DIRECTOR PRESIDENTE DE GRUPO SOMAX AGRO S.A.



su discurso, destacó que Somax Agro pone a disposición de los productores un equipo de ingenieros agrónomos altamente capacitados, enfocados en brindar soporte técnico permanente y acompañamiento cercano en cada etapa productiva. Seguidamente, Fabio Bedin, Director Presidente de Grupo Somax Agro S.A., realizó una presentación institucional en la que repasó el crecimiento y la expansión del grupo a nivel nacional,

Bedin presentó BLEND, la nueva industria de agroquímicos de Somax, posicionada como la más grande y moderna de Latinoamérica.

detallando la red de sucursales y silos distribuidos en todo el país. En ese marco, presentó BLEND, la nueva industria de agroquímicos de Somax, posicionada como la más grande y moderna de Latinoamérica. Bedin remarcó que la estrategia de expansión responde a la política insti-

tucional de estar cada vez más cerca del productor, acompañando su desarrollo y fortaleciendo el sector agropecuario. La inauguración oficial culminó con el tradicional corte de la cinta tricolor, acompañado por directivos de la empresa. Posteriormente, los asistentes compartieron un asado de camaradería, amenizado por un grupo musical, en un ambiente distendido que marcó una jornada de celebración y encuentro. **CA**

Interceptor

Isaria fumosorosea 1296

Eficacia y precisión en la gestión de la cigarrita del maíz







Escanee el QR Code y
obtenga más información
sobre Interceptor.

Exclusiva CEPA 1296 que proporciona una acción prolongada en el campo, con una buena residualidad y más posibilidades de alcanzar a los insectos migratorios, además de no causar resistencia a las plagas.



Registro del SENAPE: 6219

    somaxagro



Distribuidor Exclusivo
en Paraguay



Koppert

koppert.com.py



SERIE S294 + MOMENTUM 20 LINEAS

El conjunto que lleva la siembra a otro nivel de precisión.



HASTA **6 AÑOS** DE PLAZO

TASAS DESDE **6,50 %**

1 AÑO DE GARANTÍA
sin límite de hora

PALA CARGADORA L936H



POTENCIA
141 HP



CAPACIDAD DE LEVANTE
3.500 KG



TAMANO DE PALA
2.1 M3



RIEDER & CIA.

VALTRA



Casa Central: Av. Atigar N° 1945, Asunción Tel.: (021) 214 114 - Suc. Encarnación: Ruta 6 Km. 10 Tel.: (071) 218 2900

Suc. Loma Plata (Chaco): Av. Central 1315 Tel.: (0492) 253 180 / 253 267 - Suc. Santa Rita: Ruta 6 Km. 212,5 Tel.: (0673) 221 045 / 220 151

*Consultar planes que aplican.

MÁS CARGA MENOS TIEMPO

Tracto 
f  

STOCK DISPONIBLE



diámetro de tubo 450 mm
sinfines cementados
doble eje

 **MONTECOR**
TOLVA GRANELERA

Contactanos hoy mismo al
 **+595 981 300 080**

40
AÑOS
ACOMPANANDO AL CAMPO