



CAMPO AGROPECUARIO

AÑO 23 | N° 277 | JULIO 2024 | ASUNCIÓN, PARAGUAY

CALIDAD
PARA
EVOLUCIONAR
EL CAMPO

Día Internacional
de las Cooperativas

Séptima edición de
Cooprolanda



diesel
podium
PETROBRAS

PETROBRAS
EURO6

PETROBRAS
EURO5



ACADEMIA SEEDCARE

**Revolución en el
tratamiento de semillas**

MENOR COSTO
MAYOR PRODUCCIÓN
CON SILOBOLSAS


AgrinPlex®

 **Silox**

GMP
AGRO

Contáctenos a través de los **siguientes números**
o ingrese a nuestra web: www.cmpproductos.com.py

(0981) 253 081 | (0986) 906 766 | (0983) 846 825
(0981) 176 060 | (0983) 352 029 | (0982) 163 262

PETROBRAS
EURO5

SAC (021) 618 1000
www.petrobrasdistribución.com.py

Calidad
Controlada



ADITIVANDO LA ENERGÍA DEL CAMPO



COMPATIBLE
CON TODAS LAS
TECNOLOGÍAS



ADITIVACIÓN
DE MAYOR
CALIDAD



MENOR
COSTO DE
MANTENIMIENTO



MAYOR
VIDA ÚTIL
DEL MOTOR

BR **PETROBRAS**



28

**NOTA DE TAPA
ACADEMIA SEEDCARE DE
SYNGENTA: TECNOLOGÍAS
Y CONOCIMIENTOS EN
TRATAMIENTO DE SEMILLAS**



24

**ENCUENTRO
TECNOLÓGICO DE MAÍZ:
UNA VISIÓN COMPLETA DE
ÚLTIMAS INNOVACIONES**



40

**FARMER SHOW: LA
VITRINA DEL AGRO EN
NUEVA TOLEDO**



46

**COOPROLANDA 2024
SE CONSOLIDÓ COMO
LA GRAN MUESTRA
LECHERA**



60

**COOPERATIVAS: ALTA
CONTRIBUCIÓN DEL
MOVIMIENTO PARA LA
ECONOMÍA DEL PAÍS**

HERRAMIENTA PARA EL DESARROLLO Y CAMINO AL BIENESTAR

Paraguay se unió a otras naciones en celebrar el Día Internacional del Cooperativismo, conmemorado cada primer sábado de julio. Durante el acto, se recordaron los inicios del movimiento que surgió en respuesta al capitalismo salvaje de mediados del siglo XXI y como camino alternativo al comunismo. Esa naturaleza dió un concepto más social a una actividad económica, fortalecida con principios y valores.

Eso hace que sea una herramienta para el desarrollo, pero un crecimiento integral, en el apoyo mutuo y solidario. Pero al mismo tiempo, muestra ese camino posible a un bienestar general, en donde el beneficio abarque a todos y no se niegue a nadie. Es por eso que, mientras siga su naturaleza, está asegurado el éxito. Y, es también el desafío de no perder de vista sus virtudes y contaminarse con lo podrido de otras actividades.

Paraguay entendió la importancia de instituciones solidarias en su estructura y el cooperativismo devolvió con creces. De ahí la importancia que hoy tiene en la generación del Producto Interno Bruto, en la contribución al fisco, en los ingresos por exportaciones, en el nivel de industrialización y en otros aportes más. No en vano, es el segundo país más "cooperativizado" después de Alemania, según sus referentes. Ahora resta cuidar y preservarlo, incluso a través de la educación formal, lograda con la Ley 6999/22



PRODUCCIÓN GENERAL



Tte. Vera 2856 e/ Cnel. Cabrera y Dr. Caballero
Asunción, Paraguay

Telefax: (021) 612 404 - 660 984 - 621 770/1

Todos los derechos reservados

DIRECCIÓN

Nilda Teresita Riquelme de Romero
Cel.: (0982) 848 504 / direccion@artemac.com.py

EDICIÓN

Noelia Riquelme
editora@campoagropecuario.com.py
noeriquelme@hotmail.es

DEPARTAMENTO COMERCIAL

comercial@campoagropecuario.com.py

PUBLICIDAD

+595 986 363 780 / +595 982 848 504 / +595 981 821 094

DVA
GO FURTHER. TOGETHER

INCENTIA
BIOSCIENCE

**ASEGURÁ TU PRODUCTIVIDAD
DESDE EL INICIO**

PERFECTfull 3
TRATAMIENTO DE SEMILLAS

EXCELENTE GERMINACIÓN

STAND DE PLANTAS UNIFORMES

HOJAS COTILEDONALES Y
UNIFOLIARES SANAS

NODDVA
BIOSCIENCE

INCENTIA CoMo
BIOSCIENCE

BASTION
BIOSCIENCE



TECNOLOGÍA



www.dva.com.py
www.incentia.eco

DVA
GO FURTHER. TOGETHER

DVA Agro Py
 @DVAagropy
 DVA Agro Paraguay SRL



Exitosa cosecha de chía

El Instituto de Biotecnología Agrícola (Inbió) viene desarrollando su Programa de Sustentabilidad con varios productores. Un caso exitoso es el de Rubén Fariña, agricultor de la localidad de Mariscal López (Caaguazú), con el cultivo de chía. El Inbió viene impulsando la agricultura conservacionista con la introducción de productos de la biotecnología dentro de un esquema de producción planificado según las necesidades de cada suelo, infraestructura, maquinarias y posibilidades de mercado de cada productor. Según el testimonio de Rubén Fariña, actualmente están en plena cosecha del cultivo Chía, que está dando buenos rendimientos y del cual esperan buena rentabilidad. Fariña, quien forma parte de un comité de productores de unos 40 miembros, comentó con orgullo los resultados que están logrando con este cultivo, cuya cosecha está en pleno desarrollo. Además, celebró que muchos agricul-

tores de la región, quienes incluso no forman parte del comité, empezaron a emular el sistema de producción que fomenta el Inbió por los resultados obtenidos y están muy satisfechos. El esquema sustentable se fomenta con cultivos biotecnológicos, en parcelas bajo las Buenas Prácticas Agrícolas, que incluyen el Sistema de Siembra Directa y la rotación de cultivo. En el caso de Fariña, el cultivo precedente fue la soja. En tanto, la chía se implantó en diferentes etapas por lo que la cosecha se continuará unos meses aún. Los rendimientos alcanzados oscilan entre 800 y 1.000 kilogramos por hectárea y les dejará muy buena rentabilidad, indicó. A los buenos rendimientos alcanzados, se suman el mercado asegurado y, por sobre todo la óptima renta que alcanzarán, destacó. Además, mencionó que en total unas 300 familias estarán beneficiándose de la buena cosecha lograda gracias a la implementación de modelos productivos sustentables con productores de la agricultura familiar fomentada por el Inbió.

Inicio dinámico en envíos de maíz

Con un gran dinamismo un comenzaron en junio las exportaciones paraguayas de maíz zafra 2024, ya que fueron enviadas 59.759 toneladas más que lo embarcado en el primer mes de la zafra anterior, de acuerdo con el Informe de Comercio Exterior de la Cámara Paraguaya de Exportadores y Comercializadores de Cereales y oleaginosas (Capeco), según el material de divulgación dado a conocer por el gremio. Conforme a los datos, este dinamismo se debe a una mayor agilización logística en el cruce de camiones por las fronteras, ya que se han solucionado en gran parte las demoras, especialmente en la frontera entre Ciudad del Este y Foz de Iguazú. El informe destaca que en junio fueron exportadas 79.281 toneladas, mientras que en el primer mes de embarque de la zafra 2023 se habían enviado 19.522 toneladas.



Bioestimulante

VitaGrow

**El aliado ideal para
tus herbicidas**

Combate la
fitotoxicidad y
potencia
tus
cultivos



DETOXIFICANTE

Retorno del Congreso ALIM, 30 años después

Directivos la Cámara Paraguaya de Molineros (Capamol) anunciaron la realización de la 42ª Asamblea Anual de la Asociación Latinoamericana de Industriales Molineros (ALIM), que se realizará del 27 al 30 de octubre en Luque. De esta forma, este foro internacional retorna al país tres décadas después, según se indicó. En efecto, Johnny Hildebrand, presidente Capamol, anunció que “es un día muy especial porque presentamos el congreso de la industria molinera de toda América, con personas de Canadá, Estados Unidos y por supuesto Paraguay”. A su turno, Enrique Arrúa, vicepresidente de Capamol, expresó que “es muy importante para toda la industria y el país, porque vendrán más de 800 invitados internacionales, entre industriales e inversionistas. Este evento se realiza una vez por año en distintos países, nosotros presentamos la candidatura en 2022 cuando se hizo en Perú y tuvimos mucho apoyo de nuestro gobierno para esa presentación”. Añadió que habrá conferencistas internacionales, con invitados de Estados Unidos y toda Latinoamérica, así como charlas de economía, industria y el sector agrícola y muchas empresas multinacionales que forman parte del segmento. Arrúa explicó que “todavía hay disponibilidad de compra de tickets, también para aquellos que no estén relacionados directamente con la industria, porque el nivel de los conferencistas es algo que no se ve muy frecuentemente. Además, el primer sector de expositores está agotado, por lo que habilitamos el Pabellón Guaraní para las empresas locales que se quieran sumar. ALIM tendrá por sede el Hotel Gran Bourbon, que va a estar destinado exclusivamente al evento. Del lanzamiento, realizado durante la Expo Internacional de Mariano Roque Alonso, en el stand de



Capamol, también acompañó Víctor Chamorro, director de Turismo de Reuniones de la Secretaría Nacional de Turismo (Senatur). El funcionario remarcó que para la entidad a la que representa eventos como ALIM 2024 se reviste de gran importancia. Añadió que “es muy importante para el país, la industria y el turismo la recepción de toda esta gente, por eso apoyamos firmemente este evento, es nuestro compromiso desde el primer día. Con Capamol tenemos reuniones constantes para la organización. Los principales hoteles están reservados, con el sector del turismo estamos felices con este evento y cuentan con todo el apoyo”. Finalmente, en el cierre de la conferencia de prensa, Marcelo González, viceministro de Ganadería del Ministerio de Agricultura y Ganadería, destacó “esta iniciativa de Capamol con la realización de ALIM, que es muy importante para confirmar la salud que tiene el sector y la importancia desde el punto de vista económico para Paraguay y el continente”. **CA**

Favorable clima para el trigo

Las lluvias y el descenso de temperatura ayudan al desarrollo del trigo que se encuentra en etapa inicial en Paraguay. Las condiciones climáticas están favoreciendo al trigo, que hasta el momento muestra buen desarrollo de los cultivos, según informó la Unión de Gremios de la Producción (UGP). En efecto, en la zona Este de la región Oriental, los productores resaltaron que las heladas solo se registraron en algunos lugares y que, eventualmente, las parcelas cultivadas de manera temprana podrían ser las afectadas por las heladas fuertes. En tanto, las lluvias, favorecen a recargar niveles de humedad en el suelo. Similar situación se dio en la zona Centro, en donde el cultivo está en etapa inicial por lo que no presentan afectaciones. Además, existe buenas expectativas en la industria molinera por una buena producción. **CA**

Urgencia de plan maestro para navegabilidad

La Cámara Paraguaya de Procesadores de Oleaginosas y Cereales (Cappro) expresó su preocupación ante las proyecciones de la Dirección Nacional de Meteorología e Hidrología que alertan sobre una potencial bajante histórica del río Paraguay en 2024, similar o más grave que la de 2021. Ante este cuadro, el gremio consideró imperativo desarrollar un plan maestro de la hidrovía Paraguay – Paraná, que contemple el dragado, mantenimiento de canales, balizamiento, control de tráfico y tecnologías de facilitación de procesos. Asimismo, informó que está dispuesta a colaborar para mejorar la competitividad del comercio exterior a través de la hidrovía. Actualmente, el nivel en el puerto de Asunción está apenas un metro por encima del récord histórico, con tendencia a la baja que podría prolongarse hasta septiembre. **CA**

CRIPTON SUPRA, EN DEKALPAR

Cripton® 
Supra



La recaudación por derechos de exportación del campo creció 160% interanual

Entre enero y junio, el agro aportó un estimado de USD 2.660 millones en concepto de derechos de exportación (DEX), 160% más que en igual período de 2023. Dicho total es más del doble del aporte del sector en los primeros seis meses del año pasado, con un estimado de USD 1.153 millones en ese período, de acuerdo con un informe elaborado por la Bolsa de Comercio de Rosario (BCR).

Pese a la notoria recuperación interanual, si se compara con los años anteriores, este guarismo está por debajo de los USD 4.000 millones recaudados por esta vía en los primeros seis meses de 2021 y 2022. “Esto encuentra su explicación tanto en un mayor volumen de grano anotado para exportar en aquellos años, así como mejores precios de exportación.”, indicó la entidad. En el caso particular de la soja, en el primer semestre del año se llevan realizadas declaraciones juradas de venta al exterior (DJVE) por 16,2 millones de toneladas, considerando tanto poroto, harina y aceite, muy por encima de las algo más de 10 millones de toneladas de igual período del año pasado pero por debajo de los 18 millones de toneladas del primer semestre de 2022 y los 22 millones de toneladas del primer semestre de 2021.

Asimismo, los precios FOB oficiales del primer semestre de 2024 en poroto, harina y aceite de soja estuvieron respectivamente un 21%, 24% y 15% por debajo de los precios FOB promedio del primer semestre de 2023 y un 32%, 20% y 46%, respectivamente, por debajo del primer semestre de 2022.

La cosecha de soja aportará divisas por USD 20.000 millones

La cosecha de soja concluyó y aportará divisas por unos USD 20.000 millones, según un informe de la Bolsa de Cereales de Buenos Aires. El reporte indicó que se sembraron 17,3 millones de hectáreas y se produjeron 50,5 millones de toneladas. Esta cifra representa un aumento del 7% respecto de la campaña 2022/23 y del 3% con relación al promedio de las últimas 5 campañas (16,7 millones de hectáreas).

El rinde promedio nacional fue de 2.990 kilos por hectárea, el doble de la campaña anterior, en la que impactó con fuerza la sequía generada por La Niña y constituye un aumento del 24% con respecto al promedio de las últimas 5 campañas.

Por su parte, en el núcleo norte (sur de Santa Fe, suroeste de Córdoba y suroeste de Entre Ríos) se registró el mayor rinde promedio de la oleaginosa, con 3.850 kilos por hectárea.

LECHE

La producción bajó 14,5% en el primer cuatrimestre del año

Los efectos de la recesión en la caída del consumo no son ajenos al sector lácteo, que condicionado por la merma en la ventas registró un descenso del 14,5% en la producción de leche durante el primer cuatrimestre del año, de acuerdo a los datos aportados por el Observatorio de la Cadena Láctea Argentina (OCLA).

La caída de la producción está vinculada directamente a la caída del consumo, ya que las condiciones climáticas se normalizaron luego de la sequía de los últimos tres años. En este sentido, las ventas de lácteos al mercado interno acumularon en el primer cuatrimestre de 2024 un retroceso del 17,2% en volumen y del 13,7% en litros de leche equivalentes.

Ante este complejo panorama, el Gobierno decidió prolongar por un año más la suspensión de retenciones a las exportaciones de productos lácteos.

CARNE

Estiman que las cadenas ganaderas son responsables del 5% del empleo en Argentina

El Departamento de Informaciones y Estudios Económicos de la Bolsa de Comercio de Rosario realizó un análisis de las tres principales carnes en Argentina y su relación con el empleo en el país. Según el informe, las carnes vacuna, aviar y porcina fueron responsables de más de 887.000 puestos de trabajo a lo largo del año pasado, lo que equivale al 5% de la población ocupada a nivel nacional y muestra un crecimiento del 2,8% respecto del dato de 2022. A su vez, el estudio señala que las cadenas agroindustriales -en conjunto generaron 3,6 millones de puestos de trabajo en 2023, dentro de los cuales la ganadería participó en 1 de cada 4 empleos agroindustriales, con un 42% concentrado en el sector primario. “El sostenido progreso de las cadenas aviar y porcina tiene su correlato en el crecimiento del empleo generado por ambas. La producción al alza es también reflejo de la elevada demanda para consumo interno de estas carnes. Mientras la producción aviar sólo mostró caídas de producción en tres de los últimos 20 años, la producción porcina anotó en 2023 su decimotercer año de crecimiento consecutivo”, puntualiza la BCR.

semillas
agroceres



VTPRO₄

***TODO
TERRENO***

AG8701

EL HÍBRIDO TODO TERRENO

Tecnomyl.
Es más simple
con nosotros.



Nuestro compromiso es traer soluciones que brinden beneficios al productor paraguayo

HERNÁN PASSINI, CEO Y PRESIDENTE DE BAYER CROPSCIENCE PARA PARAGUAY Y BOLIVIA, destaca la importancia de Paraguay para la compañía y la evolución del productor. Haciendo una reflexión sobre la agricultura paraguaya, expresó que el agricultor fue clave para el salto productivo en el país. Anunció próximos lanzamientos para este mercado. “Nuestro compromiso es traer soluciones que brinden beneficios al productor paraguayo.

_ P. ¿Cómo te sentís al retornar a Paraguay y qué cambios observás en el perfil del productor con relación a hace 10 años?

_ R. Estoy muy contento de volver a Paraguay, es mi segunda casa. En cuanto al perfil del productor, encuentro que ha evolucionado mucho en estos últimos años. Está muy profesionalizado y tecnificado. La verdad, veo un productor muy compenetrado en las variables del mercado, de producción y en cuidar su campo y el ambiente.

_ P. ¿Cuáles son los objetivos principales de Bayer, en qué pone el foco?

_ R. Bayer CropScience en Paraguay trabaja en varios negocios. En soja, hemos lanzado las últimas biotecnologías del mercado, a su vez acompañamos con marcas de germoplasma que son líderes, tratando de aportar al productor nuevas formas de manejar el cultivo, que le permita simplicidad en el manejo, eficiencia en costos y aumentar la productividad.

También participamos fuertemente en el negocio de protección de cultivo, donde los fungicidas Cipton Xpro y Cipton Supra están siendo una herramienta fundamental para el productor y seguimos trabajando con nuestras marcas Premium de semillas maíz en el mercado.

Estamos orgullosos de poder ofrecer al productor una paleta de productos y soluciones que creemos aporta muchísimo al sector y al país.



HERNÁN PASSINI, CEO y Presidente de Bayer CropScience para Paraguay y Bolivia.

_ P. ¿Cuáles son las últimas innovaciones incorporadas en el mercado?

_ R. En los últimos años hemos lanzado productos en casi todos los negocios donde participamos. Hemos incorporado la biotecnología Intacta2 Xtend (i2x), que facilita el manejo en el cultivo de soja, principalmente de las malezas difíciles y amplía su cobertura en el control de insectos de la familia de las orugas. Además, estamos teniendo resultados excelentes en rendimientos de las variedades con la tecnología i2x. Este lanzamiento tuvo resultados increíbles.

En fungicidas tuvimos el lanzamiento de Cripton Supra con muy buena adopción por parte del productor y óptimos resultados.

También seguimos lanzando nuevas variedades de soja e híbridos de maíz. Nuestro compromiso es traer soluciones que brinden beneficios al productor paraguayo.

_ P. ¿Algunas próximas innovaciones pensadas para Paraguay?

_ R. Paraguay es el primer país del mundo donde vamos a lanzar Cripton Ultra, el más nuevo de los fungicidas que vamos a incorporar en el mercado y viene a complementar a toda la familia Cripton, para dar al productor alternativas para el manejo de la roya y las enfermedades de fin de ciclo, que tiene mucho impacto en el rendimiento del cultivo de la soja.

Seguimos constantemente lanzando nuevos híbridos de maíz. Nos caracterizamos por buscar un recambio y evolución en el portfolio de maíz y trabajamos con las nuevas variedades de soja. Además, tenemos la ventaja de operar con los distribuidores más importantes del país, que es clave para que el producto llegue a manos del productor de la mejor forma y con todo el soporte técnico necesario.

_ P. Acompañaste la evolución de la agricultura paraguaya en las últimas décadas. ¿Cuál fue el punto de inflexión para el salto productivo?

_ R. Para mí el punto de inflexión para el salto productivo en Paraguay fue el productor, porque decidió adoptar ciertas herramientas. Decidió adoptar la biotecnología y prácticas de manejos más sustentables en los campos de agricultura. El productor fue la llave para poder experimentar las nuevas tecnologías y sus resultados.

Mirando los resultados y lo que me tocó vivir en los últimos años en Paraguay, el salto productivo que tuvo el productor paraguayo es excepcional. Nosotros desde Bayer estuvimos premiando a productores que lograron cosechar más de 6.000 kilogramos por hectárea. Este salto productivo es el resultado de la experiencia del productor incorporando soluciones e innovaciones que permiten producir más con menos recursos.

_ P. ¿Cómo está avanzando la adopción de la tecnología i2x?

_ R. Es sorprendente la adopción de la Plataforma i2x en Paraguay.

La tecnología está mostrando el valor que vimos durante todos los años de desarrollo de productos en el campo con resultados excepcionales.

Estamos teniendo muy alta demanda de las variedades de soja con la Plataforma i2x por parte del productor. Este año habrá disponible para el productor 16 variedades de soja i2x que van a aportar diversas alternativas para distintos manejos del productor y para las distintas zonas.

_ P. ¿Cuál es el principal atractivo de las variedades de soja i2x?

_ R. Existe una combinación de factores. Por un lado, la simplicidad de manejo que ofrece la tecnología y la oportunidad que de usar el Herbicida XtendiMax 2 para el manejo de malezas difíciles en Pre-Emergencia. Además, la cobertura en el control de insectos es fenomenal, así como en el rendimiento.

Otro factor importante es que el modelo comercial ya es conocido por el productor, desde el momento en que decide utilizar la tecnología, no tiene ninguna sorpresa en el camino y esto es producto de la confianza construida con el productor durante muchos años en que este modelo viene funcionando.

_ P. ¿Cómo ve Bayer el trabajo en línea con la agricultura sustentable?

_ R. Es una línea de trabajo que se viene recorriendo hace varios años ante una necesidad global creciente de alimentos y de aumentar la productividad. En los últimos años Paraguay ha logrado aumentar la productividad en la misma superficie. Se hizo un montón, sin embargo, aún queda mucho por hacer.

Hoy estamos iniciando un camino de construcción de la agricultura regenerativa, que estamos convencidos es una parte importante de la solución hacia el futuro.

_ P. Bayer abre las puertas de su nueva oficina en Asunción. ¿Cuál es el motivo?

_ R. Estamos felices de habilitar nuestra nueva oficina en Asunción. En ella hemos diseñado y creado espacios buscando fomentar la colaboración donde podamos conectar entre todas las áreas y todos los equipos. Apuntamos a ser muchos más ágiles para brindar las respuestas lo más rápido posible a las necesidades que tengan los distribuidores y los productores. Celebramos la inauguración de este nuevo espacio en Bayer. **CA**

Buen desempeño semestral para las máquinas

El primer semestre cerró con desempeño positivo en el mercado de maquinarias agrícolas. Según los datos de la Cámara de Distribuidores de Automotores y Maquinarias (Cadam) al cierre del mes de junio se vendieron 849 tractores, 82 cosechadora y 36 pulverizadores. Los números demuestran un importante dinamismo en la comercialización de tractores, un segmento de maquinarias que actualmente ofrece amplia oferta a los productores. La preferencia por marcas, en tractores, John Deere cerró el primer semestre del 2024 ocupando el primer lugar en el mercado con el 43% de las ventas, Massey Ferguson está en segundo lugar con el 17% del mercado y New Holland obtiene el tercer lugar de ventas ocupando el 11% de la demanda.

En cosechadoras, John Deere también tiene el primer lugar ocupando 47% de las ventas del semestre. New Holland ocupa el segundo lugar con el 33% de las preferencias y el tercer lugar está Case IH con el 11% del mercado.

En pulverizadores sigue en la punta de las preferencias Jacto con el 36% de las ventas, en segundo lugar está John Deere con el 25 % y en tercera posición sigue New Holland con el 20% de las ventas.

De cara a la nueva campaña de soja las distribuidoras de maquinarias agrícolas han realizado diversos días de negocios creando oportunidad para la adquisición de máquinas y repuestos con precios y financiamientos más cómodos para los productores.

Máquinas vendidas (Hasta Junio de 2024)

Fuente: CADAM.



Tractores	
John Deere	370
Massey Ferguson	144
New Holland	94
Case	88
Valtra	87
Yto	25
Lovol	24
LS	13
FENDT	4
Total	849



Cosechadoras	
John Deere	39
New Holland	27
Case	9
CLAAS	3
Massey Ferguson	2
FENDT	2
Total	82



Pulverizadores	
Jacto	13
John Deere	9
New Holland	7
Massey Ferguson	4
Case	3
Total	36

Cotizaciones en Chicago (25-07-24)

Fuente: CBOT.

Soja

Mes	US\$/Ton
Ago-24	408
Set-24	393
Nov-24	395

Maíz

Mes	US\$/Ton
Set-24	159
Dic-24	165
Mar-25	170

Trigo

Mes	US\$/Ton
Set-24	197
Dic-24	206
Mar-25	214

Tracto

+595 983 514 453

/TractoSAE

@tractopyoficial



**PULVERIZADORA
AUTOPROPULSADA**

AVOLA

- » *Tracción 4x4*
- » *Sistema hidráulico*
- » *Capacidad de 2500 L*

 **BALDAN**

Liga i2x premió a los Campeones en Productividad en soja



LA SEGUNDA EDICIÓN DE LA LIGA i2x PREMIÓ A LOS CAMPEONES EN PRODUCTIVIDAD EN SOJA. El evento se realizó el 11 de julio en Asunción durante una emotiva celebración, ocasión en que también se destacó al primer miembro del Club 6000.

Durante la noche de premiación, el Ing. Agr. Hernán Passini, líder comercial de Paraguay y Bolivia de Bayer CropScience, destacó el gran salto a la productividad que logró la soja en Paraguay en las últimas décadas, refiriéndose a los rendimientos de 6.000 kilogramos por hectáreas alcanzados actualmente. Sebastián Ferreira, líder de marketing del negocio de soja para Paraguay y Uruguay de Bayer CropScience, comentó que esta es la segunda edición de la Liga i2x y esta superó las expectativas por la gran participación de los productores, que permitió más de 200 inscriptos en la competencia. Comentó que la competencia tuvo una gran difusión que resultó con la premiación de 8 productores del país. “Los premios para los productores ganadores fueron de una Camioneta 4x4 0km en la Categoría Mayor rinde País y un viaje técnico a Europa para las Categorías de mayor rinde por zona. Durante el viaje técnico irán a la sede central de Bayer en Alemania, donde recibirán charlas de especialistas. Además, conocerán varios lugares turísticos de Europa”, comentó. Felicitó a los productores que decidieron dar un salto a la productividad sumándose a la plataforma i2x. Agradeció a los productores y a los socios comerciales de Bayer CropScience que hicieron posible esta amplia competencia que fue coronada en la noche de premiación. Los productores premiados expresaron satisfacción por el aumento a la productividad, el principal propósi-

to de todos los agricultores. Claudir Reginato de Agrosilo Santo Antelo, productor de Colonia Mbarete, Alto Paraná, es el primer miembro del Club 6000, quien logró un rendimiento máximo de 6.458 kg/ha con la variedad M 6301 i2x, manifestó a Campo Agropecuario la satisfacción por el rendimiento logrado. “Es el resultado del trabajo y la búsqueda constante del aumento la productividad. Estamos muy contentos por Bayer que nos proveyó la genética e hicimos un buen trabajo para que la genética exprese su potencial”, comentó al reiterar su orgullo por el trabajo bien hecho y dedicar el premio a su abuelo quien migró a Paraguay hace 48 años.

Hernán Passini, líder comercial de Paraguay y Bolivia de Bayer CropScience.



PLANTADORA ARTICULADA

PST DUO



chasis articulado con opción de
líneas pantográficas o pivotadas

sistema de semilla

TITANIUM

separación

45cm

+595 981 364 050

/agrisa

@agrisapy

AGRISA
Eleva tu producción

DÍA DE NEGOCIOS TAPE RUVICHA

Maquinarias, vehículos y oportunidades de negocios



TAPE RUVICHA LÍDER EN LA REPRESENTACIÓN Y DISTRIBUCIÓN DE MAQUINARIAS AGRÍCOLAS Y VEHÍCULOS REALIZÓ SU DÍA DE NEGOCIOS EN HOHENAU, ITAPÚA, EL 28 DE JUNIO. La oportunidad fue propicia para exponer a los productores la amplia gama de maquinarias agrícolas New Holland, rodados Ford, ofrecer promociones especiales y concretar buenos negocios.

Este evento de oportunidades reunió a los clientes de Tape Ruvichá con la amplia gama de maquinarias para la agricultura y ganadería que la firma ofrece en el mercado. Además, los equipos de agricultura de precisión muy en auge por lo beneficios que ofrece y los diversos modelos de vehículos Ford.

Sin duda, el Día de Negocios Tape Ruvichá en el Sur del país fue un éxito rotundo, reafirmando el compromiso de la firma con la innovación y el avance del sector agrícola. Los asistentes por su parte se mostraron satisfechos por disponer de cerca las últimas tendencias y tecnologías, así como nuevas oportunidades de negocio.

Víctor Servín, gerente general de Tape Ruvichá, comentó a Campo Agropecuario la gran satisfacción que representa para la empresa realizar el Día de Negocios en esta región del país. “Elegimos un punto del país donde vinimos con todos nuestros productos Ford y New Holland e hicimos una oferta especial a los clientes que vinieron a conversar y cerrar negocios este día. En realidad, estamos muy contentos con la convocatoria que tuvimos”, expresó.

Entre las maquinarias, implementos, vehículos y otras tecnologías expuestas en la ocasión, el gerente general

de la empresa destacó cosechadoras y tractores New Holland, además de los equipos para ganadería de esta marca. De la marca Ford resaltó los pickups y los SUV.

Servín enfatizó además sobre los equipos de agricultura de precisión, una línea con la que Tape Ruvichá incursionó hace un par de años con notable éxito. “El área de Agricultura de Precisión se volvió muy importante, no creí que tan rápido haya en nuestro país por la facilidad que ofrece para la operación de las maquinarias y la optimización de costos. Esto está en Paraguay y para todos los productores, pequeños, medianos y grandes porque le permite ahorro de todos los insumos”, comentó.

Mencionó que Tape Ruvichá incursionó con los equipos de Agricultura de Precisión hace 3 años y en los últimos 2 años tuvo gran auge. “Crecimos en esta área trabajando no solo con nuestra marca, sino de todas las marcas”, enfatizó.

El directivo aprovechó la oportunidad para agradecer la preferencia de los clientes y recordó la presencia de Tape Ruvichá en Encarnación, Santa Rita, Ciudad del Este, Katueté, Loma Plata, Caaguazú y un nuevo punto de servicios y de repuestos en Alberdi para atender los productores de arroz de esa zona del país. **CA**

Juntos en todo momento

Mayor tecnología, mayor productividad



Tape Ruvicha



Casa Central Asunción: **Tel. 021 671 900** • Sucursal Encarnación: **Tel. 071 214 212/4**
Sucursal Ciudad del Este: **Tel. 061 578 800** • Sucursal Katuete: **Tel. 0471 234140**
Sucursal Loma Plata: **Tel. 0492-252-338 - 0492-252 343**

Sub Distribuidores:

AGRO NACUNDA S.A.

Tel: (595 - 673) 220108/9



Seguinos en:



VISITANOS EN
www.newhollandpy.com



EF

Heat[®]

Inhibidor
PPO

Es el herbi
de malez
en la des

CO

SOJA EN SU MÁXIMO
RENDIMIENTO

Herbicidas

Contundente y rápido control de malezas difíciles

Herbicida ideal para el control
de malezas de hoja ancha
antes de la siembra.

BASF

We create chemistry



DÍA DE NEGOCIOS TRACTO

Oportunidades para la innovación y buenos negocios en San Pedro

LAS OPORTUNIDADES PARA LA INNOVACIÓN Y LOS BUENOS NEGOCIOS FUERON LOS RESULTADOS DEL DÍA DE NEGOCIOS TRACTO EN SANTA ROSA - SAN PEDRO. El 20 y 21 de junio la empresa reunió a sus clientes en su sucursal del segundo departamento para ofrecerles tecnologías innovadoras y promociones especiales, además de compartir buenos momentos.

Durante dos días muy concurridos la empresa Tracto desarrolló el Día de Negocios en su sucursal de Santa Rosa, San Pedro. Fueron jornadas dedicadas a ofrecer herramientas innovadoras, promociones y descuentos exclusivos para sus clientes. El evento se destacó por su capacidad de impulsar buenos negocios y ofrecer oportunidades únicas para los productores agrícolas y ganaderas de la región y comunidades aledañas.

Jorge González, gerente de la sucursal de Santa Rosa, explicó que el objetivo del Día Negocios fue consolidar vínculos con los clientes, ofrecerles precios promocionales, y descuentos especiales en maquinarias, implementos y repuestos.

“Estamos hace 13 años presentes en esta región y logramos fidelizar muchos clientes con nuestros productos y servicios. Además, Tracto se caracteriza por su exce-

Jorge González,
gerente de la
sucursal de
Santa Rosa.



lencia en posventa con repuestos, logística y recurso humano calificado. Esto nos permitió consolidar una buena cartera de clientes”, dijo.

Entre la oferta de maquinarias ofrecida en la oportunidad mencionó el pulverizador Avola de Baldan, plantadoras Baldan, tractores Lovol y otras máquinas. Para la ganadería la enfardadora Mascar, mixer JF, embolsadora Richiger y otros.

También puso a disposición de los clientes la amplia gama de repuestos con precios promocionales y planes especiales que fue una gran oportunidad para los productores para abastecerse de estos insumos



con mira a la próxima campaña agrícola. Las dos jornadas fueron dinámicas y agradables, ya que además de los buenos negocios concretados los clientes, directi-

vos y funcionarios de Tracto compartieron amenos momentos de confraternización fortaleciendo así los lazos de amistad.

Agrisa con amplio portafolio y soluciones innovadoras en drones y equipos de siembra

Agrisa puso a disposición de los productores del norte su amplio portafolio de tecnologías innovadoras para sumar eficiencia en los campos. Esta firma, con trayectoria reconocida en el mercado, ofreció soluciones innovadoras durante el Día de Negocios en Santa Rosa -San Pedro con diversas herramientas para optimizar costos. Entre las innovaciones estuvo el dron agrícola DJI AGRAS T50 y la línea de plantadoras Tatu Marchesan.

Domingo Ruiz Díaz, responsable técnico comercial de la empresa, destacó que el objetivo de Agrisa en el Día de Negocios fue hacer conocer su amplio portafolio de productos en la región. "Estamos enfocados al 100% en la zona norte y ofrecemos soluciones acordes a las necesidades de los productores agrícolas y ganaderos de esta región", enfatizó. El entrevistado destacó entre su amplio portafolio la línea de agricultura de precisión Agres entre ellos piloto automático, hidráulico, control de pulverización y monitores de siembra. Con gran destaque estuvo presente el más innovador dron agrícola del mercado DJI AGRAS T50, una tecnología que eleva las operaciones agrícolas



Domingo Ruiz Díaz, responsable técnico comercial de Agrisa.

con drones a nuevos niveles con un depósito de 40 litro, anchura de pulverización de hasta 11 metros y un potente sistema de propulsión coaxial de doble rotor.

Otra novedad resaltada por Ruiz Díaz fue la nueva representación de la línea plantadoras de la marca Tatu Marchesan de la que dispone equipos de siembra de diversas líneas para responder a las expectativas de los productores de diversas escalas de producción.

El responsable de Agrisa valoró la oportunidad de concretar buenos negocios y agradeció a los agricultores por llegar hasta la sucursal Santa Rosa para aprovechar las oportunidades ofrecidas en la ocasión y concretar buenos negocios. **CA**





ENCUENTRO TECNOLÓGICO DE MAÍZ

Una visión completa de últimas innovaciones

El Encuentro Tecnológico de Maíz fue todo un éxito, gracias a la amplia participación de agricultores de la región y zonas aledañas. Los clientes, quienes acudieron en familia al Silo Agrofertil Fortuna, distrito de Hernandarias (Alto Paraná) se mostraron entusiasmados y con altas expectativas de profundizar en las mejores soluciones y estrategias para maximizar su productividad en el campo de ma-

LA EMPRESA AGROFÉRTIL, PERTENECIENTE AL GRUPO SARABIA, REALIZÓ SU ENCUENTRO TECNOLÓGICO DE MAÍZ, EN SU SILO EN FORTUNA (ALTO PARANÁ), EL MIÉRCOLES 5 DE JUNIO DE FORMA EXITOSA. El evento congregó a productores y destacados especialistas del sector, ofreciendo una valiosa plataforma para conocer y explorar las herramientas, servicios y soluciones innovadoras enfocadas a elevar el rendimiento del cultivo.

nera sostenible. Everson Cavalheiro Da Silva, coordinador de Semillas de Maíz de Agrofertil, fue uno de los voceros en la ocasión.

El evento no solo ofreció una visión completa de las últimas innovaciones en el cultivo de maíz, sino que también promovió activamente el intercambio de experiencias y conocimientos entre productores y técnicos. Esta interacción generó una plataforma de aprendizaje y diálogo que resulta clave para la implementación eficaz de las nuevas tecnologías y buenas prácticas agrícolas. Las charlas abarcaron temas desde estrategias para optimizar el rendimiento del maíz, incluyendo el consorcio maíz con Brachiaria, hasta el manejo integrado de plagas con un enfoque especial en la cigarrita.

Durante la jornada se hizo énfasis en las técnicas de siembra inteligente para garantizar una cosecha exitosa y sostenible. Las disertaciones estuvieron a cargo de destacados especialistas de Paraguay y Brasil, entre ellos, Tulio Gonçalo, experto en Producción Vegetal, Investigador de Grower Pesquisas, y Reginaldo Bernardini, más conocido como "Dr. Agro". Así, el primero abordó sobre manejo integrado de plagas, advirtiendo que sin esto aumentan las limitaciones para la producción, en este caso del maíz. Recordó el avance de plagas y enfermedades en los últimos años.

Así como señalar la incidencia del clima para incrementar las peligro-



sas presencias en los cultivos, afectando el resultado a final de cosecha. Instó a los productores a contar con estrategias certeras, así como aplicar las recomendaciones técnicas para garantizar el eficaz control o por lo menos minimizar los daños en las plantas. En tanto, ➔





Bernardini, “Dr. Agro” abordó el tema “Siembra inteligente, cosecha exitosa”, destacando que el productor u operario de los equipos y máquinas deben estar atentos al buen funcionamiento de las unidades.

Subrayó que, sin ajustes adecuados, las plantadoras o cosechadoras pueden arrojar perjuicios al agricultor. Tomar las precauciones evita pérdidas significativas, que podrían traducirse en altos costos económicos. Otro punto señalado en la oportunidad fue la necesidad de actualización del productor u operario de las maquinarias. “La gente debe entrenarse, recibir capacitación. Vemos que la tecnología avanza, pero la mano de obra no acompaña esa evolución, pasando a ser ‘no calificada’ por mantener un esquema de trabajo de 30 o 40 años”. Por eso valoró la actividad de empresas que ofrecen un espacio para el entrenamiento. “Precisamos ajustar no solo los equipos para que funcionen bien. También una falla grande es no invertir en la mano de obra, en los servicios de la gente, que precisamos igualmente ajustar. Las máquinas vienen con alta tecnología, por ello, lo que hace Agrofertil al entrenar, contribuye a reducir pérdidas. Es un punto crucial”, indicó al equipo de Campo Agropecuario Multimedia presente en la jornada con buena respuesta de participantes.

LANZAMIENTOS. En línea con la dinámica del encuentro se realizó el lanzamiento de la plataforma “YVY”, con el propósito de impulsar la agricultura digital, uniendo las raíces de la tradición con el futuro. La propuesta representa un avance importante hacia la digitalización del sector a nivel local, posicionándose como una herramienta fundamental para los agricultores, según un informativo institucional. Así, al otorgar acceso a datos precisos, análisis en tiempo real y recomendaciones personalizadas, se contribuye con información valiosa para la producción.

Además, todo ello está diseñado para optimizar la eficiencia operativa en la gestión del campo e incrementar la performance a campo en cada etapa del ciclo produc-

tivo. Eduardo Guimarães, gerente de Operaciones de Yvy, compartió más detalles. Recordó que se trata de una iniciativa del Grupo Sarabia, impulsado por su brazo tecnológico H2O Innovation. “Es una empresa tecnológica con vocación de ofrecer más digitalización al agro, proyectando un futuro más eficiente y sustentable. Se busca una transformación digital en el campo, porque vemos que el agro está poco digitalizado”, advirtió.

Consideró que además de llegar con máquinas y otros equipos, esta tecnología también puede proveer informaciones de interés, como la cuestión climática. “El agro paraguayo está con una cobertura digitalizada baja, por lo que puede incidir en la eficiencia, por eso es necesario que la gente conozca, que vea el beneficio en los campos”.

Otro de punto resaltante fue la presentación en parcelas demostrativas de los híbridos Agroeste, una línea de alta seguridad que brinda múltiples ventajas al agricultor que busca elevar su techo productivo.

Estos materiales, conocidos por su excelente genética y adaptabilidad, han sido desarrollados para aumentar la rentabilidad mediante un rendimiento superior del cultivo. En este segmento, igualmente hubo lanzamientos que añaden valor al portafolio de híbridos Agroeste, con lo cual la empresa Agrofertil reafirmó el compromiso de introducir continuamente insumos de calidad a nuestro mercado, contribuyendo así al crecimiento sostenido de la agricultura paraguaya. *Everson Cavalheiro Da Silva, coordinador de Semillas de Maíz de Agrofertil, también orientó en esta estación durante el recorrido.

“En el Encuentro Tecnológico brindamos varias informaciones técnicas, lanzamiento para siguiente zafra 2025 y otras novedades. En materiales Agroeste, el nuevo producto es el AS 1991 PRO4, que viene para brindar más productividad en el campo para la siguiente campaña. Al tener la tecnología VT PRO4 otorga mayor protección de hoja y mazorca, así como fortalece las defensas en la raíz. Además, vamos a tener novedades que luego daremos a conocer y que se suman a nuestro portafolio con híbridos destacados como AS 1844 PRO4, AS 1800 PRO3 o AS 1850 PRO4”.



Del AS 1991 PRO4 indicó que es un híbrido precoz, con más peso, de unos 415 gramos por cada 1000 granos, profundo, muy tolerante a cigarrita, buena sanidad y altísima productividad, posicionado para ambientes de media a alta fertilidad. “El lanzamiento tiene como concepto una alta productividad, mucha producción. Se va a escuchar hablar mucho porque está orientado para todas las zonas productivas”, comentó e invitó a los agricultores a probar en sus campos y ver la eficiencia al final de la temporada, al corroborar en la cosecha los buenos resultados.

MÁS NOVEDADES. La jornada igualmente incluyó otras estaciones con grandes novedades para los agricultores. En ese sentido, Rodrigo Gasparino da Silva, coordinador de Terrex, la propuesta de Agrofertil para una agricultura inteligente, resaltó sobre las soluciones para el manejo de maíz, desde la siembra a la cosecha, incluyendo fertilización y combate a plagas y enfermedades. “En la estación hablamos sobre dos temas: la buena siembra, distribución y buena performance y también del consorcio de maíz con brachiaria, expuesta en una parcela con nuestra aliada Braspasto, proveedora de semillas de alta calidad”, expuso.

Agregó que Agrofertil apunta a la mejor tecnología con semillas libres de nematodos que puedan hacer frente a malezas, con alto poder germinativo, además de complementar con otras acciones, desde Terrex, con el empleo de drones de alta definición o la posibilidad de realizar muestreos de suelo. “Terrex es un departamento de soluciones de la empresa dirigido a los agricultores y que presentamos en el Encuentro Tecnológico”. Añadió que por una cuestión de tiempo en la jornada no se realizaron demostraciones de dinámicas, pero que los participantes salieron satisfechos con las respuestas recibidas. Las parcelas demostraron el comportamiento del pasto, tanto en solitario como en consorcio, en un sector ampliamente visitado. En el mismo sector, Jhonny Stipp, coordinador técnico Terrex Exact Aplic, también compartió algunos comentarios. Resaltó que a su cargo estuvo desarrollar aspectos tales como la importancia de formar un buen caldo para aplicación. “Abordamos el foco en lo que es el cultivo de maíz, híbridos Agroeste, los más sembrados de Paraguay, como también la forma de combatir a enfermedades y plagas resistentes o tolerancia fungicidas”.

En este punto, subrayó las soluciones de Terrex Exact Aplic. “Nuestra tecnología disponible facilita poner en capas, en secuencias, los ingredientes del caldo para dar tiempo de agitación correcta y permitiendo una mezcla homogénea, rápida de trasposición, capaz de lograr hasta un 35 % más de rendimiento. Además, permite al operario protegerse más y trabajar de manera tranquila y segura”. En el segmento de coadyuvantes, citó el tanque diseñado especialmente para auxiliar al productor en la formulación de un caldo de fácil aplicabilidad.



Otro aliado de Agrofertil presente en el Encuentro Tecnológico fue Syngenta. Ysrael Machado, coordinador de Desarrollo Técnico de Mercado de esta compañía, comentó que se aprovechó la jornada para poner foco en el control de plagas y enfermedades, con hincapié en la cigarrita y reconfirmando el posicionamiento de la tecnología Plinazolin®, presente en el insecticida VERDAVIS, cuya comercialización exclusiva la tiene Agrofertil. Explicó que se notaron buenos resultados desde el lanzamiento del producto, tanto en maíz como en soja.

“Presentamos como gran novedad para el control de plagas como cigarrita. Vimos resultados desde hace dos años cuando se lanzó el producto, tanto en soja como en maíz, con un mejor control entre todas las opciones de insecticidas. Plinazolin® es un nuevo modo de acción, un nuevo grupo químico agregado, con el mejor resultado, siendo así una herramienta con características muy buenas, alto poder residual, alto control, eficiencia completa y amplio espectro”, sintetizó. Los buenos resultados siguen este año, pero se debe esperar al final de cosecha para una mejor evaluación, admitió.

De igual manera resaltó el evento agrotecnológico como un espacio para aclarar dudas y transferir conocimiento. Es una forma acertada para hacer llegar tecnologías al agricultor de manera a maximizar la producción, en este caso, el cultivo del maíz. Dejó como recomendación que el productor busque permanentemente las informaciones, pues tanto Agrofertil como Syngenta son compañías que invierten en tiempo y recursos para dar soluciones para una mejor producción en el campo. Finalmente, los participantes compartieron un almuerzo de confraternidad ofrecido por la organización. **CA**

ACADEMIA SEEDCARE DE SYNGENTA

Tecnologías y conocimientos en tratamiento de semillas



LA ACADEMIA SEEDCARE FUE UN ENCUENTRO CON EL CONOCIMIENTO PARA SUMAR EFICIENCIA AL TRATAMIENTO DE SEMILLAS. El entrenamiento promovido por Syngenta Paraguay se desarrolló en Yguazú, Alto Paraná del 4 al 7 de junio y estuvo dirigido a técnicos, distribuidores y productores. En la oportunidad se destacó como novedad el VICTRATO™ el único fungicida nematocida del mercado que llegó para revolucionar.



Cuatro días de entrenamiento intensivo sobre tratamiento de semillas se vivió durante la Academia Seedcare. Durante las jornadas que convocaron a los aliados estratégicos de Syngenta, la Ing. Agr. Claudia Guerrero, Product Manager en Syngenta Paraguay, explicó que el evento comprendió un recorrido por 7 paradas en las cuales se demostraron los diferentes factores que contribuyen al éxito del tratamiento de semillas. Como novedad se destacó VICTRATO™, el único fungicida nematicida disponible en el mercado paraguayo. Brinda protección contra enfermedades de suelo y nematodos, permitiendo a las plantas optimizar la absorción de agua y nutrientes, al tiempo que aumenta la tolerancia al estrés y el rendimiento. Reduce la presión de *Septoria* desde estadios tempranos, complementando a la aplicación de fungicidas. Su tecnología TYMIRIUM® permite proteger las raíces de las plantas y proteger contra las enfermedades de

principios de temporada. Fácil de aplicar, también es altamente compatible con una amplia gama de otros insumos para el cultivo. El uso de VICTRATO™ ayuda a preservar la biodiversidad y salud del suelo y asegura un cultivo limpio ➔





durante todo el ciclo con mayor rendimiento. Además, protege contra el Síndrome de Muerte Repentina (SMR) y contra todas las especies de nematodos fitoparásitos que afectan al cultivo de soja.

VICTRATO™ está diseñado para el tratamiento de semillas y es el único fungicida nematicida del mercado. Cuenta con tecnología TYMIRIUM®, altamente compatible con una amplia gama de otros insumos para el cultivo.

EL RECORRIDO. Las estaciones comprendieron: Calidad de semillas, Errores físicos y químicos, Manejo de productos y aplicación, Manejo de enfermedades y nematodos, Control de plagas iniciales, Digitruck y Herbicidas. En la estación Calidad de semillas se demostró los diferentes test que se realizan a las semillas y las distintas situaciones por las que puedan atravesar un material de

propagación. En la parada “Errores físicos y químicos en la siembra” se simuló los errores que se pueden encontrar en el campo. Estos muchas veces se confunden con equivocaciones en el tratamiento de semillas. En cuanto al Manejo de productos y aplicación, se realizó una dinámica simulando el tratamiento industrial de semillas versus el tratamiento convencional de semillas. Aquí se demostró la diferencia y se dio énfasis al nuevo producto de Syngenta incorporado al mercado VICTRATO™. El recorrido siguió con la estación Control de plagas iniciales donde se posicionó Fortenza, un insecticida de amplio espectro que protege al cultivo al inicio de la emergencia.

En la parada de Manejo de malezas se presentó tres propuestas de Syngenta que son: Dual gold (preemergente), Filafir para el manejo anticipado de malezas y Eddus, un preemergente para el cultivo de soja.

Seedcare de Syngenta representa una solución integral y avanzada para la protección de semillas, contribuyendo de manera significativa a la productividad y sostenibilidad agrícola. Con una combinación de tratamientos químicos, biológicos y estimulantes de crecimiento, Seedcare ayuda a los agricultores a enfrentar los desafíos actuales y futuros de la agricultura, brindando al mismo tiempo la seguridad y calidad de sus cultivos. Esta innovación continua refuerza el compromiso de Syngenta con un futuro agrícola más seguro y eficiente. **CA**





Plataforma Integral FGS

Consola versátil, comando para sembradora, fertilizadora, tractor y fumigador.



PILOTO AUTOMÁTICO HIDRÁULICO

AG 3000 MONITOR DE SIEMBRA



J. E. Estigarribia Tel.: (0528) 222 272 · (0528) 222 846 · agrosys@agrosystem.com.py

www.agrosystem.com.py



“CRIPTON XPERIENCES” Dekalpar cierra exitosa gira técnica, con proyección a próxima zafra

La iniciativa “Cripton Xperiences” comenzó el lunes 17 en Pedro Juan Caballero, continuando el martes 18 en Katueté y el miércoles 19 con una jornada doble: por la mañana en J. E. Estigarribia y por la tarde en Cruce San Alberto. El jueves 20, el evento tuvo lugar en Santa Rita y concluyó el viernes 21 en Bella Vista. Así, el recorrido abarcó eventos en los departamentos de Amambay, Canindeyú, Caaguazú, Alto Paraná e Itapúa.

Jorge Domínguez, coordinador de Desarrollo de Dekalpar, compartió con el equipo de Campo Agropecuario Multimedia que acompañó toda la gira. Se mostró satisfecho por el éxito logrado, destacando la buena

DEKALPAR ORGANIZÓ UN MARATÓNICO RECORRIDO DEL 17 AL 21 DE JUNIO, LLEGANDO A DIFERENTES PUNTOS ESTRATÉGICOS DE LA AGRICULTURA. Se posicionaron novedades de reciente lanzamiento, con orientaciones preponderantes para alcanzar eficiencia y ganar rentabilidad. El Dr. Eder Moreira especialista en fitopatología fue el disertante principal en las jornadas de la gira.

cantidad de participantes en todos los puntos del recorrido y las excepcionales orientaciones ofrecidas por el experto brasileño Eder Moreira, reconocido fitopatólogo, quien compartió sus amplios conocimientos. Esto permitió acercar experiencias prácticas del campo, identificar avances en los ensayos de fungicidas y expo-



ner soluciones innovadoras durante las jornadas, centrándose en el Cripton Supra, recientemente lanzado al mercado para la segunda aplicación, y el Cripton Xpro para la primera, ambos mostrando resultados positivos frente a la competencia. “El año pasado lanzamos Cripton Supra, con los activos Inpyrfluxam y Prothioconazol. Es un fungicida diferenciado que vemos con muy buenos ojos para el principal problema, la roya de la soja. Tiene un importante espectro de control para manchas foliares y enfermedades de fin de ciclo. Hemos avanzado en 46 ensayos de ‘macro-parcelas’ con manejo de productores,” explicó Domínguez.

Agregó que el Cripton Supra debe emplearse en la segunda aplicación, mientras que para la primera está el Cripton Xpro, compuesto por Bixafen, Prothiconazole y Trifloxistrobin. Asociado al multisitio, maximiza beneficios. El “Supra” presenta la tecnología INDIFLIN. “Estamos notando un aumento de rendimiento de más de 250 kg/ha a nivel país, en comparación con la competencia,” subrayó Domínguez, resaltando la alianza entre Dekalpar y Bayer. “Venimos trabajando juntos desde hace tiempo. Tenemos el portafolio más completo de soluciones en soja, maíz y toda la línea fitosanitaria. Contamos con Crop Protection, ofreciendo al productor seguridad en su inversión, garantizando calidad y respuestas a sus problemas. Bayer es una línea Premium consolidada, brindando seguridad, garantía de calidad y retorno económico,” afirmó.

Invitó a los agricultores a conocer y probar las tecnologías ofrecidas por Dekalpar, destacando los resultados positivos en sus cultivos. A su turno, Eder Moreira resaltó la importancia de una buena planificación previa a la temporada, especialmente considerando las condiciones climáticas que pueden generar inconvenientes si no se manejan correctamente.

“Podemos enfrentar episodios de muchas lluvias, lo cual es beneficioso para el cultivo de soja, pero también para las enfermedades. Por eso es crucial un buen diseño y planeamiento para asegurar la previsión necesaria y evitar enfermedades. Con los precios bajos de la soja,



Eder Moreira,
experto
fitopatólogo
brasileño.



Jorge Domínguez,
coordinador de
Desarrollo de
Dekalpar.



debemos minimizar errores para garantizar la cosecha y el lucro. Errar es caro, no podemos perder por falta de planificación,” explicó Moreira. Sobre la experiencia realizada, destacó el éxito alcanzado. “El objetivo de la gira fue traer información nueva sobre cómo encarar problemas previos a la aparición de enfermedades, asegurando el planeamiento de la zafra 2024-2025 y pensando en altas productividades. Trabajamos siempre en herramientas y ingredientes activos eficientes para un buen control de enfermedades.”

Por último, subrayó la importancia de que Paraguay reciba tecnologías novedosas y saber utilizarlas adecuadamente. “Aplicar en el momento correcto es crucial. No sirve tener la mejor molécula si llegamos tarde. Por eso trabajamos en emplear las tecnologías en los momentos adecuados, con máximo control, dentro de un manejo integrado o según variedades disponibles,” concluyó Moreira. **CA**



Formighieri se consolida en la vanguardia de perforaciones de pozos artesianos

La empresa Formighieri S.A. se consolida en la vanguardia de perforaciones de pozos artesianos con la incorporación de nuevas tecnologías que le permite ampliar la oferta del servicio a mayores dimensiones.

Vilmar Formighieri, director propietario de la empresa, comentó a Campo Agropecuario, que recientemente la compañía incorporó una nueva máquina que logra realizar perforaciones hasta 1.000 metros de profundidad y en grades diámetros “Realizamos esta inversión viendo el crecimiento de la demanda por sistemas de riego y pozos profundos. Adquirimos una máquina moderna, preparada para responder todo tipo de demanda del mercado paraguayo”, resaltó.

Comentó que esta empresa cuenta con más de 20 años de trayectoria en las perforaciones de pozos ar-

tesianos, presta servicio en todo el territorio paraguayo, sea en la región Oriental y Occidental. “Contamos con un mapa bien detallado de todos los rincones de Paraguay. Esto nos permite disponer de muchas informaciones”, dijo.

Informó que la firma también trabaja con un equipo de geólogo que se encarga de relevar informaciones de algunos lugares remotos, donde no hay mucho conocimiento. “Este equipo de geólogos va al lugar, realiza el estudio previo para determinar el tipo de agua disponible, a qué profundidades podemos llegar y qué tipo de acuífero podemos alcanzar”, comentó al resaltar que desarrollan todos los trabajos bajo todas las legislaciones vigentes en Paraguay.

El empresario comentó que en Paraguay existe una gran variedad de tipos de suelos y rocas. Para cada una



se aplica un método de perforación diferente. “Nosotros estamos preparados para responder a todas las necesidades del Paraguay en materia de perforaciones de pozos. Tenemos capacidad, conocimiento y material de punta para lograr esas perforaciones incluso en los lugares más extremos”, dijo.

DEMANDA CRECIENTE. La firma encara una demanda creciente por el servicio de perforación de pozos de diversos sectores como de las unidades de producción de cerdo y otras explotaciones ganaderas, además de la agricultura, el sector forestal y las industrias. “Somos una empresa preparada para todo tipo de perforaciones, contamos con varios equipos que nos permite responder a todos los requerimientos sin atrasar los servicios. Cumplimos con los plazos y podemos

responder a todos público en diferentes escalas”, dijo.

POSVENTA. Esta firma garantiza la posventa a sus clientes, cuenta con servicio de atención durante 24 horas para brindar asistencia a la hora que el cliente lo requiera, lo más rápido posible, para evitarles pérdidas.

INDUSTRIA METALÚRGICA. Formighieri cuenta con una fábrica de tanques metálicos para agua. Está instalada en Hernandarias, Alto Paraná desde donde atiende a todo el país produciendo tanques desde 10.000 litros hasta 1.000.000 de litros.

INNOVACIÓN. Esta empresa, en su afán de responder a las demandas que van surgiendo en el mercado, incorporó recientemente una innovadora máquina trituradora de malezas y madera con la cual ofrece facilidad para la limpieza de los campos. La misma sirve para triturar la vegetación no muy densa y al mismo tiempo dejar los campos limpios. “Puede triturar maderas de 35 centímetros de diámetro, dejándolas al nivel del suelo y todos los residuos se reutiliza como materia orgánica del suelo”, comentó. El directivo de la firma expresó que Formighieri reafirma su compromiso de ofrecer servicios innovadores con garantía de calidad a sus clientes y a todo el mercado. **CA**



EVENTO RIZOBACTER

Gira VitaGrow para explorar estrategias contra fitotoxicidad y estrés



El recorrido se inició el martes 2 de julio en Bella Vista (Itapúa); siguió en Santa Rita (Alto Paraná), el miércoles 3, y culminó el jueves 4, en Katueté (Canindeyú) para presentar VitaGrow, la nueva solución tecnológica en la línea de bioactivadores y bioestimulantes de la firma Rizobacter. Se aprovechó para explorar las estrategias clave para manejar las estrategias clave para manejar la fitotoxicidad y el estrés en los cultivos, apuntando a mejorar el rendimiento y la nutrición.

Los disertantes centrales fueron André Zabini, especialista en Nutrición Vegetal y Valentín Bastini, gerente global de la línea de Nutrición de Rizobacter. Justamente Bastini resaltó la triple jornada. “La experiencia fue buena, el nivel tecnológico de los productores locales asombra. Los vimos receptivos a nuestras propuestas y aplican esta

DEL 2 AL 4 DE JULIO SE DESARROLLÓ LA GIRA DE PROMOCIÓN DEL BIOESTIMULANTE DE CUATRO ATRIBUTOS PARA EL CULTIVO EN DIFERENTES ZONAS DE PRODUCCIÓN, EN ITAPÚA, ALTO PARANÁ Y CANINDEYÚ. Las jornadas organizadas por Rizobacter contaron con orientaciones de profesionales especialmente invitados para la ocasión y se compartieron experiencias e información con clientes y productores.

André Zabini,
especialista
en Nutrición
Vegetal.



tecnología que ya está presente en Brasil, Argentina, Uruguay y ahora Paraguay”.

Sobre VitaGrow resaltó los cuádruples beneficios que ofrece. Citó en primer lugar su efecto antiestresante, en respuesta a estrés químico, térmico o fitotoxicidad. Es multinutriente, porque contiene 16 macro y microelementos que ayudan al metabolismo integral de todo cultivo. También indicó que como bioestimulante, activa el metabolismo integral del cultivo aumentando también las defensas y, por último, su poder enraizante, con semillas.

Agregó que los momentos de aplicación sugeridos son en estadio vegetativo reproductivo, foliar, o mediante tratamiento de semilla. Finalmente, animó a los agricultores a probar la tecnología. “Que se acerquen al Departamento Técnico y Comercial, recibirán asistencia sobre dosis, forma de uso, momento de aplicación, compatibilidad de productos. Estamos en contacto con productores y distribuidores para tomar pautas que contribuyan a desarrollar nuevas tecnologías”.

A su turno, Zabini, socio director de laboratorios Agronómico en Paraguay, explicó que durante el ciclo de charlas en diferentes zonas de producción se discutió sobre la fisiología de cultivos y cómo afecta el estrés abiótico, sea ambiental o químico. “Esos impactos trabajan de manera negativa en la fisiología de la planta, sea soja o maíz y generan pérdida de productividad”, subrayó y añadió la preocupación de los agricultores en revertir la situación. “Lo que interesa a los productores es el resultado final, la cosecha, la producción de proteína, de alimento. Es el resultado de toda la interacción del suelo, la planta y el ambiente. Nuestra sugerencia para agricultores es que lleven el manejo del cultivo, del suelo, de la mejor manera posible, haciendo corrección buena del suelo, eliminando factores de estrés, como acidez, deficiencia o exceso de nutrientes”, dijo.

Añadió que también se deben asumir estrategias nutricionales y fisiológicas que se pueden aplicar en la parte aérea de la planta para mitigar los estreses abióticos que el cultivo puede pasar y con eso minimizar las pérdidas de rendimientos. “Los bioestimulantes, de una manera general, tienen la capacidad de activar esos mecanismos de defensa de las plantas, sea a través de expresión de enzimas o el aporte de alguna sustancia con efecto osmoprotector”.

De esta forma, continuó, contribuyen a minimizar el efecto dañino que una sustancia química, estresante a la planta, puede llevar a la pérdida de productividad, con sustancias químicas, tóxicas a las plantas (que pueden ser por ejemplo moléculas de herbicidas o de fungicidas). “Son sustancias que causan algún grado de estrés. En ese sentido, los bioestimulantes auxilian a las plantas



a activar sus mecanismos de defensa contra estos factores de estrés”, subrayó

Concluyó al recalcar la invitación a los agricultores a buscar la información que las empresas y los institutos de investigación generan y contar con el respaldo científico y técnico. “Acudir a los centros y lugares en donde se producen informaciones de calidad. Estos trabajos nos ayudan a tomar las mejores decisiones para tener un cultivo más productivo”, subrayó el especialista en Nutrición Vegetal.

EXCELENTE RECEPCIÓN. Ruth Caballero, de Asistencia Técnica y encargada de Marketing de Rizobacter, calificó de exitoso el recorrido. “Estamos contentos como empresa por la gira que tuvimos. Fueron tres días consecutivos con muy buena participación de productores, técnicos, amigos y representantes comerciales de cada región. Logramos desarrollar un espacio para todos y la recepción fue muy buena por los especialistas que tuvimos”, manifestó.

“Tanto Zabini, especialista muy reconocido en el país, como Bastini, jefe de productos de la línea nutribioestimulantes de Rizobacter, hablaron bastante sobre el estrés que sufren los cultivos y que, al ser abióticos, muchas veces no vemos, sino al expresar inconvenientes. Este tipo de jornadas abren la mente del productor para utilizar las herramientas que tenemos justamente en la compañía, como en este caso es el VitaGrow”.

Reiteró la recomendación a los productores de emplear el producto con cuatro beneficios y enfatizó en la respuesta antiestrés. “El porcentaje de pérdida que se tiene y la utilización es esencial para suplir esas necesidades que muchas veces no vemos, sino al final, con un menor rendimiento del esperado. Que los productores prueben VitaGrow, tenemos de manera foliar, en tratamiento de semillas. Un producto muy bueno, una herramienta muy buena”.

Por último, añadió que como compañía también están con asistencia técnica a campo para cada región, para cumplir con las expectativas del productor. Cuentan con representantes comerciales y técnicos. Cabe indicar que al final de todos los encuentros se realizaron sorteos para los participantes y se compartieron cenas especiales, así como otras actividades para amenizar las veladas a la par de explorar nuevas formas de transformar la agricultura. **CA**



Valentín Bastini, gerente global de la línea de Nutrición de Rizobacter.

PROGRAMA BELIEVE TOGETHER 3.0

DVA Agro Paraguay dio la bienvenida a los seleccionados

LA EDICIÓN 2024 DEL PROGRAMA BELIEVE TOGETHER 3.0 PROMOVIDO POR DVA AGRO PARAGUAY INCORPORÓ A 12 JÓVENES INGENIEROS AGRÓNOMOS EN EL STAFF. La compañía viene impulsando esta iniciativa desde el 2022 en Paraguay con el objetivo de promover la inserción laboral de profesionales agrónomos recién egresados. Los mismos cumplirán la función de Asistentes Técnicos de Ventas.



La tercera edición de Believe Together 3.0 dio la bienvenida a 12 ingenieros agrónomos que cumplirán un trabajo temporal en DVA Agro Paraguay. Los mismos quedaron seleccionados de 900 concursantes y compitieron profesionales de diversas regiones del país.

Ing. Agr. Enriquer Ferreira, gerente comercial de DVA Agro Paraguay, comentó que es el tercer año que la compañía lleva adelante el Programa Believe Together 3.0 que consiste en la contratación de ingenieros agrónomos recién graduados para realizar una pasantía o trabajo temporal en la compañía en la función de asistencia técnica a campo y la generación de demanda de productos DVA.

Destacó la gran cantidad de concursantes que tuvo la presente edición, ya que recibieron 900 curriculum, de los cuales fueron preseleccionados 30 y finalmente 12. El Programa ATV Believe Together está direccionado en todas las zonas agrícolas de nuestro país. En esta oportunidad abarcó los departamentos de Itapúa, Caaguazú, Canindeyú, San Pedro y Amambay.

Con ese Programa la compañía reafirma su apuesta por

la mano de obra nacional y brinda oportunidad a los jóvenes recién egresados de las universidades.

Ferreira expresó a los nuevos funcionarios éxitos y el anhelo de que asuman el compromiso de dedicación para aprender juntos y generar demandas. La compañía DVA reafirma su compromiso y apuesta por el fortalecimiento socioeconómico de este país brindando oportunidades a la nueva generación de profesionales. **CA**





ENCUENTRO NACIONAL DE SIEMBRA DIRECTA

PARAGUAY 2024

2º ENCUENTRO MUNDIAL DEL SISTEMA DE SIEMBRA DIRECTA

DISERTANTES



Dr. Ing. Agr.
Ademir Calegari



Prof. Dr. Ing. Agr.
Alencar Zanon



Dr. Ing. Agr.
André Zabini



Dr. Ing. Agr.
Cassio Tormena



Dr. Ing. Agr.
Emilio González



Productor
Erni Schindwein



Dr. Ing. EH
Fabricio Vázquez



Dr. Ing. Agr.
Federico Barreto



Dr. Ing. Agr.
Fernando García



Ing. Agr.
Geronimo Ortiz



Ing. Agr.
Héctor Cristaldo



Dr. Ing. Agr.
Hugo González



Dr. Ing. Agr.
João Carlos de Moraes Sá



Prof. Dr. Ing. Agr.
Juan Pablo Monzón



Dr. Ing. Civil y MA
Juan Pablo Nogués



Productor
Laercio Dalla



Productora
Maira Lelis



Dra. Biol.
Marie Bartz



Ing. Agr. MSc.
Martín Cubilla



Prof. Ing. Agr. MSc.
Ken Moriya



Prof. Mgtr. Ing. Quím.
Nubia Moreno



Técnico y Productor
Oskar Dickel



Prof. Dr. Ing. Agr.
Patricio Grassini



Ing. Agr. MSc.
Santiago Álvarez



Ing. Agr.
Sebald Hanh



Ing. Agr. MSc.
Sidinei Neuhaus



Prof. Ing. For. MSc.
Soledad Armoa



Dr. Ing. Agr.
Telmo Amado



Productor
Victor Dickel



Productor
Víctor Ramírez

CÓMO PARTICIPAR



PASO 1

Ingresa a la página web fepasidias.org.py/registro y rellena el formulario de Pre-inscripción con tus datos personales

PASO 2

Verifica tu correo con la confirmación de la Pre-inscripción. Allí recibirás los métodos de pago disponibles

PASO 3

Realizado el pago, envíanos el comprobante vía WhatsApp al **+595 972 69780 0** o al e-mail fepasidias@fepasidias.org.py

ORGANIZAN

APOYAN



+INFO Y CONTACTOS: **+595 972 697800 / +595 973 697800**

fepasidias.org.py



FARMER SHOW

La vitrina del Agro en Nueva Toledo

Durante tres días se desarrolló con éxito Farmer Show, la vitrina de innovaciones y tecnologías promovida por Farmer Green con el objetivo de presentar las últimas tecnologías disponibles en el mercado. La feria cumplió su objetivo, ya que además de exponer las innovadoras tecnologías del mercado agrícola, reunió a un público muy diversificado con

Con éxito se realizó la sexta edición de Farmer Show en Nueva Toledo, Caaguazú. La exposición se desarrolló del 27 al 29 de junio y reunió a unas 36 empresas de genética, insumos, servicios y maquinarias con gran cantidad de público ampliamente diversificado. La muestra destacó las tendencias en tecnologías agrícolas y capacitó para una agricultura sustentable.

informaciones de valor para desarrollar la agricultura sustentable. Gilmar Lorenzi, director Comercial de Farmer Green, comentó a Campo Agropecuario, que esta feria nació ante la necesidad de traer tecnologías. “La idea era traer todas las tecnologías relacionadas al agro en casa”, resaltó.

En la edición 2024 participaron 36 empresas entre genética, servicios, insumos, maquinarias e implementos que expusieron sus últimas novedades del mercado a un público diverso. “La feria está direccionada no solo al productor, sino a toda la familia. La idea es que todas las familias lleguen a compartir con nosotros”, dijo al celebrar este objetivo cumplido.

INNOVACIÓN. Entre las innovaciones resaltadas por el organizador estuvo el dron agrícola la DJI AGRAS T 50 una máquina con gran capacidad y autonomía que se presentó en estática y dinámica convirtiéndose en una gran atracción para el público.



Gilmar Lorenzi, director comercial de Farmer Green.



CAPACITACIÓN. La organización también presentó una calicata con la explicación de un experto sobre los beneficios de la materia orgánica para hacer una agricultura sustentable, que despertó mucho interés de los visitantes.

Lorenzi resaltó que Farmer Show busca fortalecerse en el futuro como la exposición que ofrece lo mejor para el sector agrícola, para que el productor tenga acceso a las tecnologías que realmente le permita desarrollar una agricultura eficiente y sustentable

En cuanto a Farmer Green comentó que se inició con un grupo de productores, quienes se organizaron para cubrir sus propias necesidades. Desde hace tres años se expandió y es una firma consolidada que provee insumos a los productores y acopia granos. ➔

YPF

MÁXIMA TECNOLOGÍA EN LUBRICANTES

CGS

Representante Oficial de **YPF**
 Av. Madame Lynch e/Santa Margarita Youville
 Tel.: (595 21) 673 395 - Telefax: (595 21) 684 002
 E-mail:ventas@cgs.com.py - www.cgs.com.py



Impulsando el desarrollo del Chaco



Agrisa presentó el dron agrícola DJI AGRAS T50

Agrisa formó parte de Farmer Show 2024. Durante esta exposición presentó como lanzamiento el dron agrícola DJI AGRAS T50 y la nueva línea de plantadoras de la marca Tatu Marchesan.

Oswaldo Cano, coordinador comercial de Agrisa, resaltó el amplio portafolio de la compañía al tiempo de valorar la muestra por realizarse en una región muy importante para la empresa por el vínculo que mantiene con los productores de la zona.

El entrevistado explicó que Agrisa incorporó los drones agrícolas en el mercado paraguayo en el 2019 y esta innovada versión, la DJI AGRAS T 50, cuenta con mejor radar, ofrece mejor lectura del terreno, dispone de mayor caudal de aspersión y se le puede agregar caudales adicionales. “El T50 ofrece un caudal de 16 litros por minuto y con los dos aspersores adicionales proporciona un caudal de 24 litros por minuto, viene



con tres baterías, ofrece una autonomía de vuelo de 10 minutos por batería, que da una cobertura de 3,5 a 4 hectáreas por vuelo. Aproximadamente puede realizar la pulverización de 150 y 160 hectáreas por día”, dijo.

En cuanto a la nueva incorporación, las plantadoras Tatu Marchesan, expresó satisfacción por el renombre y la calidad de esta marca que llega con Agrisa en nuestro mercado para sumar soluciones para los productores.

La máquina presentada en la ocasión fue la plantadora Duo Flex de 13 líneas, pero estará disponible también de 9, 11 y 17 líneas.

Cano resaltó en la oportunidad los precios promocionales e invitó a los clientes contactar con Agrisa para darles detalles de las ventajas que ofrece para renovar las maquinarias con miras a la próxima campaña de siembra.

Grupo Cotripa con destacadas propuestas de Valtra

Cotripa dijo sí a la sexta edición de Farmer Show donde destacó el tractor Valtra de 380 Hp con la nueva plantadora Momentum de Valtra. Lucas Alves, coordinador Comercial de la línea Valtra para Cotripa, explicó durante el evento que la plantadora está disponible de 18 y 24 líneas. “Se trata de la nueva Momentum que ofrece la tecnología para que el productor produzca más en la misma superficie”, indicó.

Asimismo, dijo que el tractor Valtra de 380 Hp es el de mejor transmisión del mercado, la transmisión variable

continúa. Cuenta además con el motor AGCO POWER con la mejor optimización de uso de combustible, que puede permitir un ahorro hasta el 30% de combustible. Comentó que para la región posicionan tractores desde 75 Hp hasta 380 Hp. También plantadoras de diferentes portes.

El Grupo Cotripa aprovechó la exposición para poner a disposición de los visitantes importantes promociones para facilitar la adquisición de las máquinas.

La compañía garantiza el servicio posventa con infraestructuras, repuestos y equipo humano capacitado. Cuenta con una sucursal en Campo 9 que es la central de Valtra en Paraguay de Cotripa. “Nuestros servicios están en constante evolución, que garantiza en optimización de costos para el cliente”, destacó Alves. ➔



LA CALIDAD NO TIENE COMPETENCIA



COMPETENCIA



 **Fortenza Maxx**



Distribuidor Exclusivo

 **GPSA**



 **Fortenza Maxx**

syngenta.

Tracto resaltó el pulverizador Avola de Baldan como novedad

Tracto formó parte de la sexta edición de Farmer Show y expuso como novedad el pulverizador Avola 2.500 de Baldan, la sembradora Agiflex también de Baldan, tractor Lovol y otros productos. Richard Silva, asesor comercial de Tracto para la sucursal Campo 9, enumeró las innovaciones que destacaron en esta feria desarrollada 27 al 29 de junio en Nueva Toledo, Caaguazú.

Explicó que el pulverizador Avola de la marca Baldan presentado en la ocasión en su versión de 2.500 litros también está disponible en 2.000 litros con barra de 27 y 30 metros. El innovador pulverizador autopropulsado cuenta además con corte de sección y motor MWM ELECTRÓNICO X12 de 4 cilindros de 190 CV que le otorga gran potencia de rampa y bajo consumo de combustible. El Avola también tiene tracción 4X4 con sistema hidrostático y suspensión neumática siempre activa, ofreciendo mayor comodidad al operador de la máquina durante las oscilaciones del terreno.

En su gama de ofertas de la ocasión estuvo además la plantadora Baldan modelo Agiflex, que viene en varias

versiones. La expuesta en la oportunidad fue de 19 líneas, una máquina full equipo, de corte de línea en línea, con monitor incluido. Tracto también destacó el tractor Lovol y otras máquinas e implementos de su representación, además de ofrecer promociones, planes de financiación y financiamiento de acuerdo a la disponibilidad financiera del productor, ofreciendo así plantas especiales.

La firma ofrece además posventa garantizada desde la entrega del equipo, con personal calificado y una gama completa de repuesto. En esta región cuenta con una sucursal en Campo 9 y el aval de una trayectoria de más de tres décadas en el mercado ofreciendo una amplia línea de maquinarias y repuestos.



Rainbow posicionó sus productos más innovadores

Rainbow formó parte de Farmer Show donde destacó soluciones innovadoras para control de malezas, enfermedades e insectos en los diferentes cultivos.

El Ing. Agr. Diego Ozuna, responsable de investigación y desarrollo de Rainbow Paraguay, comentó a Campo Agropecuario sobre el portafolio de soluciones que difundieron durante el evento.

Comentó que Rainbow tiene un portafolio muy amplio de herbicidas, una gran oferta de fungicidas para el manejo de las principales enfermedades en soja y otros cultivos, además de insecticidas.

En la línea de herbicidas comentó que Rainbow enfatiza sobre el manejo de las malezas en preemergencia, donde resalta uno de los últimos lanzamientos el Sunzone Plus, una mezcla de sulfentrazone + Metribuzin. “Es la herbicida mezcla del mercado con mayor espectro de control, ya que controla la mayoría de las especies más difíciles que existen hoy en Paraguay, como ser: Amaranthus, Bidens, Euphorbia, Conyza, Richardia, entre

otras. Es un producto para aplicación preemergencia, antes de la siembra de la soja o en la modalidad siembra y aplique”, enfatizó. En la línea de fungicida destacó el Silvzole Mixx, una triple mezcla de Clorotalonil + Tebuconazole + Difenconazole. Es un fungicida completo para el manejo de las principales enfermedades que viene con un multisitio incorporado, con una formulación líquida con la más innovadora tecnología que le permite menos lavado con la lluvia.

Ozuna aprovechó la oportunidad para agradecer a los productores quienes durante las tres jornadas se acercaron para conocer más sobre el portafolio de Rainbow.



GPSA estuvo en Farmer Show con el portafolio completo para el agro

GPSA dijo sí una vez más a Farmer Show. La oportunidad fue ideal para presentar una nueva propuesta de híbrido de maíz NK que destaca cualidades muy deseadas por los productores de la región.

También presentó los diversos componentes de su amplio portafolio entre ellos el fertilizante Brasfertil, productos de protección de cultivos de los aliados Sygenta, BASF, Surcos, de marca propia y la línea de foliares de GAMA.

El Ing. Agr. Rodrigo Vázquez, profesional de GPSA, explicó que el maíz experimental presentado en la ocasión exige alta fertilidad para que exprese su performance. También se destacó en la parcela demostrativa al NK 503 VIP 3 de alta tolerancia al estrés hídrico, de buenas raíces y supresor de nemátodos. “Son los dos híbridos que apuntamos en esta región y en todo el Paraguay”,



expresó el profesional. Durante la feria GPSA reforzó el posicionamiento del fertilizante organomineral Brasfertil. Este producto tiene muy buena aceptación y en la región muchos productores lo están utilizando el 100% de su área de cultivo.

Vázquez comentó que este fertilizante ofrece la ventaja que permite la incorporación de materia orgánica al suelo que le permite mayor retención de agua y plantas más sanas.

En la línea de productos para protección de cultivos resaltó las cualidades del insecticida Fensorax de Syngenta con tecnología Plinazolin, que tiene buena respuesta para el control de la cigarrita en el cultivo del maíz.

El profesional agradeció a los productores que visitaron la parcela durante la muestra organizada por Farmer Green, un aliado muy importante para GPSA.

Somax difundió innovada y amplia gama de productos

Somax acompañó la feria Farmer Show con su amplio portafolio de genética e insumos. Durante esta muestra realizada del 27 al 29 de junio en Nueva Toledo, Caaguazú destacó como novedad el fungicida Kejano. No pudieron estar ausentes los híbridos de maíz Nord y los productos químicos y biológicos para protección de los cultivos.

El Ing. Agr. Eduardo Luiz Zanatta, gestor de ventas de Somax, resaltó el fungicida Kejano, triple mezcla que combina carboxamida, triazol y multisitio y logra un

amplio espectro de control sobre las principales enfermedades fúngicas del cultivo de la soja: Roya, Septoria, Mancha Anillada, Cercospora, Oidio y Antracnosis.

No pudieron faltar los híbridos de maíces Nord, entre los que se destacó el B2702VYHR, por ser de mejor respuesta en la región, una propuesta para producción de granos. Es superprecoz, tiene buena calidad de granos, tolera a la cigarrita.

Otro híbrido destacado en la oportunidad fue B2741PWU, una propuesta para ensilaje grano húmedo y planta entera. Ambos híbridos vienen con la biotecnología que les permite la tolerancia hacia las principales orugas que ataca el cultivo de maíz. También cuentan con el tratamiento de semilla industrial de Corteva, que protege a la planta de hongos, insectos y nematodos.

En la línea de insecticidas se destacó Interceptor, un producto biológico con muy buena respuesta contra la cigarrita del maíz, principal plaga del cultivo.

Somax tiene un portafolio completo para todo el ciclo de los cultivos desde fertilizantes, tratamiento de semillas fungicidas, insecticidas, y semillas de maíz y soja.

Acompaña su robusto portafolio con asistencia técnica calificada en todas las regiones productivas de Paraguay. También cuenta con 10 silos de acopio de granos en distintas regiones del Paraguay y en breve sumará otro en la región de Caaguazú.

Zanatta agradeció a los organizadores de Farmer Show y a todos los productores de la zona de influencia por la preferencia por Somax. **CA**





Cooprolanda 2024 se consolidó como la gran muestra lechera

CONSOLIDADA COMO LA PRINCIPAL FERIA LECHERA NACIONAL, COOPROLANDA 2024 CONVOCÓ A MÁS DE 150 EXPOSITORES. La séptima edición que se desarrolló del 27 al 29 de junio en el local del Servicio y Asistencia a Productores de Leche (Saple), en J. E. Estigarribia reunió a 5.000 visitas registradas. La muestra puso en vitrina lo mejor de la genética de la cuenca Campo 9 e innovadoras tecnologías para acompañar el auge lechero en la zona.

Una gran concurrencia de diversificado público tuvo la séptima edición de Feria Cooprolanda. Organizada por la Cooperativa La Holanda Ltda. año tras año va ganando adeptos fomentando el crecimiento.

Dennis Klippestein, coordinador del evento, calificó el evento como la fiesta del sector lechero nacional refi-

riendo que Cooprolanda es una feria diferente porque está destinada especialmente a fortalecer al sector productivo de la cadena de producción de leche, tan importante en los últimos tiempos. “Nuestra visión como organización es promover un espacio de capacitación y camaradería, pero tenemos un lema base que nos caracteriza: “Lo hacemos bien o no lo hacemos’ y, en tal sen-



tido, en cada nueva edición estamos haciendo las cosas cada vez mejor para brindarles a ustedes excelencia en todo sentido”, indicó en la apertura.

Comentó que la feria se dividió en dos partes principales, el sector destinado para los expositores y la participación de los productores de leche con animales como una forma de promover una sana competencia para buscar la excelencia en el rodeo.

Destacó la presencia del jurado internacional, el mexicano Eduardo García Frias, quien se desempeña como referente oficial en competencias de Holstein del país norteamericano, con presencia en pistas de otras latitudes como Estados Unidos, Canadá, Australia o España. “Un jurado de lujo, una persona altamente experimentada”, comentó Klippenstein.

Mencionó que la organización incorporó mejoras y servicios para los expositores y público en general y resaltó la evolución que tuvo la feria desde su inicio hasta la última edición. “En la primera edición arrancamos con 50

expositores y ahora sumaron más de 150, de los cuales, unos 30 son los participantes para la competencia en pista y los 120 de diferentes empresas”, comentó.

Cooprolanda superó la barrera de los 5.000 visitantes. La calificación ganadera permitió mostrar la alta genética disponible en la región, que fue ponderado por el jurado internacional. También fue un escenario ideal para la venta de los ejemplares subastados.

La muestra cumplió sobradamente su objetivo de exponer el potencial lechero de la región de Campo 9 que se consolida como la principal del país con alta genética, tecnología y capacitación. ➔



Agrofertil destaca el portafolio de híbridos Agroeste en Cooprolanda

Agrofertil sumó una nueva participación en la Expo Cooprolanda, considerada la mayor feria de producción lechera del país. Esta ocasión fue propicia para dar visibilidad al amplio portafolio de híbridos de maíz Agroeste, resaltando sus atributos y valores agregados. Además, la empresa ofreció un espacio de interacción entre los técnicos especialistas y los clientes que visitaron el stand.

La empresa Agrofertil, perteneciente al Grupo Sarabia, ha tenido una destacada participación en la séptima edición de la Expo Cooprolanda, organizada por la Cooperativa de Productores de Leche “La Holanda” en el distrito de Dr. Juan Eulogio Estigarribia (ex Campo 9), departamento de Caaguazú. Este evento, el más importante para los productores de leche de la región, reunió a los principales actores del sector agrícola y pecuario, brindando un espacio para la exposición de innovaciones y tecnologías de vanguardia.

Agrofertil se enfocó en la presentación del robusto portafolio de híbridos de maíz Agroeste, con énfasis en el híbrido AS 1850 PRO4. El mencionado material, conocido por su doble propósito (producción de granos y ensilaje), cuenta con gran aceptación de los agricultores gracias a sus características superiores en términos de rendimiento y calidad.

HÍBRIDOS AGROESTE COMBINAN EXPERIENCIA Y CONFIABILIDAD. Entre las ventajas del AS1850 PRO4 se encuentran su alta calidad de ensilaje, excelente sanidad foliar y la incorporación de la tecnología VTPRO4, que ofrece mejor protección de hojas, tallo y raíces. Además, su alto contenido de almidón garantiza un mayor aprovechamiento del ensilaje, resultando en una elevada productividad.

A lo largo de tres dinámicas jornadas, Agrofertil también presentó otros híbridos incluyendo el AS 1800 PRO3, AS 1844 PRO4 y el nuevo AS 1991 PRO4. Este último lanzamiento promete actualizar el concepto de alta productividad en el campo, consolidando la posición de Agrofertil como líder en innovación y tecnología.

Cooprolanda 2024 fue un evento clave para Agrofertil, permitiéndole exponer los valores añadidos de sus diversas soluciones y líneas de productos al tiempo de facilitar la interacción cercana con los clientes de la zona, entendiendo sus necesidades y desafíos para entregar una recomendación segura que marque la diferencia en todas las etapas de la producción, desde la siembra hasta la cosecha.

El Grupo Sarabia es líder del agonegocio en Paraguay, actuando en otros países de América del Sur como Brasil y Bolivia, en los segmentos de producción y comercialización de defensivos agrícolas, fertilizantes y acopio de granos. A través de sus empresas Tecnomyl, Agrofertil, H2O Innovation, YVY, GS3, Agropecuaria Campos Nuevos y Agropecuaria Cataratas impulsa una agricultura innovadora y sostenible. Sus directivos, José Marcos Sarabia, Paulo Sergio Sarabia y Antonio Ivar Sarabia participan activamente en acciones de Responsabilidad Social Empresarial, promoviendo actividades en beneficio de los sectores más vulnerables y del cuidado del medio ambiente.





CMP amplió soluciones para el productor

Posicionada como una de las empresas líderes en el segmento de mercados de almacenamiento y otras soluciones, CMP Agro, incorporó novedades para el campo. En ese sentido, participó de la feria mayor de la lechería nacional con sugerencias pensadas para el tambor. Heriberto Lugo, gerente de la sucursal Minga Guazu de la compañía, resaltó la fuerte presencia de la firma con silobolsas de la marca Agrinplex, con más de 10 años en plaza local, y más recientemente con Silox, de Brasil, para garantizar la calidad de granos y forrajes. También resaltó la línea Exporplas, redes e hilos para enfardado de procedencia portuguesa, así como otras soluciones en precintos de seguridad para proteger el producto, y las bolsas de papel y de rafia, por citar algunas. No obstante, la novedad para el sector tamborero se centró principalmente en el componente nutricional de los animales. Se destacaron dos propuestas. Por un lado, las biosales de la marca Genofeed, de procedencia argentina, para elevar rendimientos en el rodeo, tanto cárnico como lechero.

Por otra parte, el inoculante para ensilajes y granos de la marca SupraSil, de origen paraguayo, fabricado por Bio-Tech PAR, en Itapúa, cuya alianza definió a CMP como la distribuidora exclusiva del producto en el país. Esta solución representa un aditivo para reservas forrajeras húmedas (tanto fibrosas como para granos), además resalta por su formulación y diseño biotecnológico, con el aval de resultados favorables tras realizar pruebas en diferentes zonas de producción, todo esto está dirigido para complementar la nutrición animal. “No nos podemos quejar de la región, pues tanto los productores de Sommerfeld y de Bergthal usan bastante nuestras soluciones. Hemos recorrido tambos y vimos que estamos cumpliendo las demandas locales. Solo resta agradecer por el permanente acompañamiento e invitamos a los clientes y amigos a seguir de cerca nuestras novedades en productos y soluciones”. También se pudo apreciar la participación de referentes de las empresas aliadas a CMP apoyando al equipo con orientaciones a los visitantes en el stand.

Dekalpar ofreció los híbridos más adecuados para el sector lechero

Dekalpar acompañó la séptima edición de Feria Cooprolanda. En esta ocasión, la compañía ofreció dos híbridos Dekalb adecuados para el sector lechero, atendiendo que la muestra apunta exclusivamente a la actividad tamborera. El equipo de profesionales asistió en todo momento a los visitantes en el stand, deseosos de conocer más detalles de las novedades. En ese sentido, por un lado, se destacó el DKB 360 PRO3, híbrido precoz de óptimo performance en todos los ambientes, sanidad foliar y de tallo y excelente calidad de granos. Por otra parte, el DKB 255 PRO4, que incorpora tecnología VTPRO4. Ambos presentan excelente calidad bromatológica para ensilaje, constituyéndose así en referentes para la actividad tamborera, de alto techo productivo, estables y con buen desempeño, incluso en un año difícil para la zafriña.

Los profesionales invitaron a los productores a acercarse y conocer más detalles de estos híbridos y luego animarse a probar en sus campos para obtener los mayores beneficios. ➔



Tracto llevó soluciones para agricultura y ganadería en Cooprolanda 2024

Tracto una vez más formó parte de Cooprolanda. En la edición 2024 desde su concurrido stand presentó soluciones para agricultura y ganadería de la mano de las reconocidas marcas de su representación.

Leandro Langer, gerente de la sucursal Tracto de Campo 9, destacó la sembradora Baldan con miras a la próxima campaña de siembra, el mixer JF y otros productos posicionados en la región.

Explicó que el mixer JF es de procedencia brasileña, autocargable, con mucha autonomía, ya que con un solo operador permite alimentar a un hato de ganado muy importante, por lo que brinda mucha facilidad al productor de leche y de carne.

La máquina cuenta con balanza que le permite una distribución exacta y proporciona una nutrición bien balanceada al ganado. Además, optimiza los costos para el productor, porque evita pérdidas indeseables y permite aprovechar mejor las raciones por realizar mezclas homogéneas. Comentó que esta máquina ya tiene una trayectoria reconocida en la región y durante la muestra



de Cooprolanda y que estuvo presente el representante para Latinoamérica de la fábrica JF, como muestra de la apuesta de la industria fabricante por este mercado.

“Este mixer es muy bien aceptado por los productores de la región y la fábrica constantemente incorpora innovaciones en ella para ofrecer mayor eficiencia a los productores”, expresó.

Otras máquinas expuestas por Tracto en esta feria de Campo 9 fueron las embolsadoras de granos Richiger, enfardadoras Mascar y varios otros equipos.

Tracto una vez más destacó su apuesta por la región conocida como Campo 9 y su área de influencia, ofrece asistencia desde su sucursal instalada en la localidad con el propósito de brindar servicio rápido y óptimo.

El entrevistado aprovechó la oportunidad para agradecer a todos los visitantes que pasaron por el stand para conocer más sobre las propuestas de Tracto para el sector agropecuario.

Grupo Cotripa ofreció lo mejor para el circuito ganadero de Campo 9

El grupo Cotripa acompañó otro año más la Feria Cooprolanda, que completó siete ediciones. Desde su stand instalado en una zona privilegiada en el sector de expositores a cielo abierto exhibió todo tipo de maquinarias y equipos, desde los más pequeños hasta los de mayor potencia. En ese sentido, Mario Bower, vendedor de la compañía para la región de Sommerfeld y Bergthal, colonias vinculadas a la cooperativa, compartió algunas novedades. “Estuvimos con la mejor propuesta para el circuito

ganadero. Todo lo que sea en producción animal de bovinos de corte y leche. Ofrecimos las soluciones para que el productor logre un alimento de la mejor manera para sus rebaños, con equipos y unidades de marcas de alto renombre a nivel mundial”. Cabe recordar que hace un par de años, la compañía cuenta con una sucursal en la zona.

Entre las opciones expuestas en la Cooprolanda 2024, el entrevistado destacó la enfardadora modelo Vari-pack, de la marca Krone, así como otros implementos y equipos de corte, para hilerado o henificado de la misma línea de origen alemán, con resultados probados y comprobados en todas las zonas productoras de Paraguay, según se destacó.

De igual forma, en distribución de alimentos para el ganado, se mencionaron las líneas Trioliet e Ipacol. En cuanto a la agricultura, Bower citó la marca Colombo, con máquinas para la producción de maní. “En la región se está encarrando mucho este cultivo. Caaguazú es el departamento en donde más se trabaja con maní en Paraguay, por lo que también estamos para atender esa demanda”.

La marca Valtra no pasó desapercibida, pues estuvo presente con tractores, sobre todo los destinados a las actividades del tambo. En destaque igualmente estuvo la plataforma GTS, como una opción para la cosecha de maíz, y una de las unidades que generó mucha atracción fue cortador de césped eléctrico de la marca Yto, con gran suceso por parte de los visitantes. ➔



CONCO *plus*
conocenos más

**CADA SOCIA
ES UN MUNDO
POR CONOCER**



Escaneá el código
QR y conocé acerca
de nuestra socia
UNICOOP



Tape Ruvicha destacó la tecnología artificial de los tractores New Holland y los equipos de henificación

Tape Ruvicha una vez más acompañó la feria lechera Cooprolanda. En esta oportunidad destacó como novedad la inteligencia artificial embarcada en los tractores New Holland, que se adapta muy bien a los implementos para la henificación de la marca New Holland que la representante está incorporando al mercado paraguayo desde Europa.

El Ing. Agr. Santiago Chávez, especialista de productos de Tape Ruvicha, comentó que con esta tecnología se garantiza la optimización del producto y la economía reduciendo los costos de operación de 15 a 20% por cada rollo hecho o por cada hora de trabajo.

Explicó que la tecnología ya viene incluida en cada unidad de tractor New Holland de la línea T7. “Desde 150 Hp ya cuentan con la tecnología de optimización de potencia. Esto posibilita dejar con las manos más libres al operador. El tractor puede girar solo, levantar el implemento y luego cuando está trabajando solo utiliza la potencia requerida”, dijo.



Los tractores New Holland T7 con inteligencia artificial están diseñados para ofrecer una combinación de potencia, eficiencia y tecnología avanzada. Estas características hacen que estos tractores New Holland sean una opción atractiva para los productores que buscan combinar la potencia y la eficiencia tradicional de los tractores con las ventajas de la tecnología avanzada y la inteligencia artificial.

ENFARDADORAS. En la oportunidad también se destacó la línea de enfardadoras New Holland de procedencia europea y tecnología innovadora, entre los que resaltó el humidímetro que orienta al operador si está haciendo de forma correcta o incorrecta el heno. Además, es una máquina que cuenta con la tecnología ISOBUS que permite una mayor integración, eficiencia y simplicidad en el manejo. Chávez recordó que Tape Ruvicha garantiza la asistencia posventa con personal capacitado, logística y piezas de reposición.

Marangatu Insumos Agrícolas destacó los maíces Ceres para la lechería y su amplio portafolio

Marangatu Insumos Agrícolas difundió su amplio portafolio durante Cooprolanda 2024. A tono con el escenario posicionó sus híbridos de maíz Ceres, ideales para la producción lechera.

Ricardo Gratieri, director de la firma, manifestó que Marangatu es un aliado de los productores y ofrece soluciones en sintonía con su slogan; “Porque el campo puede más”. En ese propósito, para la región lechera, Campo 9, llevó su propuesta para el alimento de los ganados con híbridos de alta bromatología para ensilado de calidad.

Se trata de Ceres 310 VIP3, un material con récord en rendimientos que ya alcanzó una producción de 53 toneladas por hectárea de planta entera en Paraguay. La otra propuesta fue Ceres 410 VIP3, otro material también con muy buena calidad bromatológica y calidad de grano, indicado para doble propósito. “Nosotros somos reconocidos en la región Oriental y Occidental por ofrecer maíces con alta bromatología y alta calidad de rendimiento en ensilados para que transformemos ese alimento en leche”, destacó.

Reiteró que Marangatu Insumos Agrícola es una empresa con trayectoria reconocida en provisión de insumos y asesoramiento técnico de calidad. Cuenta con su sede central en Ciudad del Este y sucursales en Katueté (Ca-

nindeyú), San Alberto (Alto Paraná) y Bella Vista (Itapúa). “Ofrecemos la solución completa al productor para todo el ciclo del cultivo, desde semillas, productos para tratamiento de semillas, manejo de malezas, bioestimulantes, protección de cultivo y por sobre todo un apoyo técnico bien capacitado”, dijo.

El entrevistado aprovechó la oportunidad para agradecer a los visitantes de su stand, espacio que para muchos fue una cita obligada por su entretenida presentación.



Tecnomyl llevó un “todoterreno” a Cooprolanda 2024

La firma Tecnomyl acompañó otra edición de la mayor feria del sector lechero nacional en J. E. Estigarribia (Caaguazú) con varias propuestas de la línea Agroceres, destacándose dos híbridos y uno de ellos, lanzamiento para la zona. Se trata de AG 8701 PRO4, un maíz de doble propósito, calificado como un “todoterreno” para dar soluciones al productor.

Dentro de la innovadora línea Agroceres, en la feria Cooprolanda 2024 estuvieron dos propuestas en destaque, el híbrido AG 9035 PRO3 y el “todoterreno” AG 8701 PRO4, en palabras de Osmar Zarza, asesor técnico de Tecnomyl para la cuenca de Campo 9. El evento se desarrolló del 27 al 29 de junio en el predio del Servicio y Asistencia a Productores de Leche (Saple), de la Cooperativa La Holanda Ltda., organizadora del certamen que completó 7 ediciones.

Zarza indicó que estos híbridos se suman en la paleta de soluciones que propone Tecnomyl, que representa Agroceres en Paraguay. Indicó que el “todoterreno” AG 8701 PRO4 es el lanzamiento para la zona y que ya arrojó excelentes resultados en otros puntos del país. “Estamos posicionándolo en la zona porque va a tener alta demanda por el mercado de granos y ensilaje”, sostuvo, resaltando así el doble propósito del maíz.



Adicionó que presenta alto techo productivo, tolerancia al complejo de achaparramiento y excelente calidad de granos. La otra propuesta destacada fue AG 9035 PRO3, alta caja productiva, super precoz, con excelentes resultados a campo y la tecnología VT PRO3 que contribuye a dar mayor productividad para una zafra diferenciada. Finalmente, invitó a los productores a probar y comprobar la eficiencia de estos híbridos en sus campos. **CA**

YPF
MÁXIMA TECNOLOGÍA EN LUBRICANTES

CGS

Representante Oficial de YPF
Av. Madame Lynch e/Santa Margarita Youville
Tel.: (595 21) 673 395 - Telefax: (595 21) 684 002
E-mail:ventas@cgs.com.py - www.cgs.com.py



Impulsando el desarrollo del Chaco





DÍA DE CAMPO DE COOPERATIVA BERGTHAL LTDA.

Trece empresas acompañaron jornada técnica con treinta híbridos

EL EVENTO AGROTECNOLÓGICO SE DESARROLLÓ EL JUEVES 4 DE JULIO, EN EL CAMPO EXPERIMENTAL DE LA COOPERATIVA, EN LA LOCALIDAD DE BUENA VISTA, DISTRITO DE RAÚL A. OVIEDO (CAAGUAZÚ). La organización agradeció el apoyo de empresas y del público asistente, en torno a 280 productores, quienes recibieron diferentes orientaciones y copiaron informaciones de los híbridos expuestos en las parcelas.

Puntualmente a las 8 arrancó el primer grupo de productores que inició el recorrido por catorce estaciones, de las cuales trece ofrecieron los híbridos destacados y algunos lanzamientos para la zona. Jonathan Altenhofen, responsable técnico del Departamento Asistencia técnica de la Cooperativa Bergthal Ltda., nuevamente fue el coordinador del evento y accedió gentilmente a una nota con el equi-

po de Campo Agropecuario Multimedia presente en la ocasión. Resaltó que se mantuvo la cantidad de 30 híbridos, más que nada por una cuestión de organización. Además, recordó que, para una correcta evaluación, todos los maíces recibieron el mismo trato, es decir idéntica fecha de siembra, el 1 de marzo, y una similar fertilización, en base de 300 kg/ha, con formulación 12-12-12, esto a cargo de la firma Ecop. Para la parte de cuidados culturales, la empresa Somax fue la responsable, con soluciones para manejo de insectos, enfermedades y malezas. Se realizaron seis tratamientos. El primero fue el 2 de marzo, el segundo el 12 de marzo, luego el 22 de marzo, seguido por el 27 de marzo, para luego completar dos más el 5 y el 19 de abril, respectivamente. Altenhofen reconoció que este año fue pesado para el cultivo del maíz, principalmente por la distribución de lluvias, con temperaturas medias que, en un momento dado, fueron muy altas. “Esta combinación fue afectando a los rendimientos de maíz”, dijo. Además, puntualizó que se debió enfrentar situaciones tales como la siempre presencia preocupante de la “cigarrita” y otras adversida-



des. “La ‘cigarrita’ volvió a ser una gran protagonista, pero también vimos este año en algunos híbridos presencia de enfermedades foliares y de tallo que afectaron severamente a los cultivos”. En tanto, una nota positiva fue la asistencia de la gente. “Estamos muy agradecidos a quienes pudieron asistir. En el último registro estuvimos con 275 participantes, pero creo que se superó”.

Recalcó que, pese a la solicitud de ampliar la cantidad de híbridos, por cuestiones de espacio, se mantienen 30 materiales. Subrayó que, si bien se mantiene el mismo protocolo, con las mismas bases y condiciones, con 20 hileras de material, con dos repeticiones, igual fecha de siembra y otros, se observa un mejor desempeño de algunos híbridos. Esto recién se confirmaría con la cosecha en los ensayos, cuando se tendrán las evaluaciones e informaciones correspondientes.

“La idea es hacer ensayos con una mayor similitud a campo, con mismas bases y condiciones. No hay sistema de riego o alguna preferencia en el tratamiento. Creo que le gusta a la mayoría de técnicos y agricultores y ahí puede ver y sacar las conclusiones de cuáles son los materiales que se destacaron en cada zafra”, concluyó. Al finalizar los recorridos, se compartió un almuerzo de confraternización, todo dentro de un día que acompañó con buen tiempo. ➔



Por tercer año consecutivo, híbridos Dekalpar están entre los mejores en Bergthal

La compañía Dekalpar acompañó otra edición más del Día de Campo de la Cooperativa Bergthal. Además de los materiales expuestos en la jornada, se destacó la preferencia de los híbridos entre los productores de la zona.

Selva Ávalos, coordinadora de desarrollo de la región Norte de Dekalpar, accedió a la nota con el equipo de Campo Agropecuario Multimedia, durante la jornada técnica de la Cooperativa Bergthal Ltda. que tuvo una participación de casi 280 personas que accedieron a las novedades ofrecidas por la empresa, que para esta edición ofreció tres híbridos. Sin embargo, se destacó previamente, la preferencia de los productores por los buenos resultados alcanzados en las tres últimas temporadas, según las explicaciones.

Según la profesional agrónoma relató, los híbridos Dekalpar se ubicaron, por tercer año consecutivo, entre los mejores, conforme los resultados a campo en la zona de influencia de la cooperativa. En efecto, entre 2021 y 2022, se destacó en los primeros lugares, incluso en el 2022, los materiales tuvieron el primer y segundo puestos. En tanto, el año pasado, cerró con el primer y tercer puesto, con más de 9.000 kg/ha. “Estamos con híbridos con un techo productivo muy alto y que ofrecen excelente estabilidad para la región de Bergthal”, dijo.

En tanto, para esta jornada técnica destacó tres híbridos. En primer término, el DKB 360 PRO3, híbrido precoz de óptimo performance en todos los ambientes, sanidad foliar y de tallo y excelente calidad de granos. De doble propósito, con 136 días a madurez, tanto para ensilaje como grano, posicionado para apertura y mitad de siembra, de muy alto techo productivo, con estabilidad y posicionado para ambientes de media a altas productividades. Los rindes estuvieron por encima del promedio de la región, algunos por arriba de 8.000 kg/ha.

También se puede subrayar su buena tolerancia a “ciga-



rrita”. El segundo híbrido mencionado fue el DKB 255 PRO4, que incorpora tecnología VT PRO4 y resalta por el alto potencial de rendimiento. El último citado, también con tecnología VT PRO4, fue el DKB 260 PRO 4, de alto techo productivo, “stay green” acentuado, presenta un padrón de espigas uniforme, una amplia ventana de siembra y de granos profundos. Ambos ofrecen igualmente estabilidad y con buena adaptación en la región. Las fechas ideales de siembra son desde la segunda quincena de enero, pero para esta jornada todos los materiales fueron sembrados el 1 de marzo, con buen desarrollo de los híbridos de Dekalpar. “Vimos que tuvieron un muy buen desempeño. Los tres materiales son de ciclo similares y llegan con una semana de diferencia para madurez”, subrayó y agradeció a la cooperativa y a los productores que acompañaron la jornada, invitando a los agricultores a seguir usando materiales Dekalpar en sus chacras para aumentar la productividad en el campo. ➔



Escuela Móvil

Enseñando con Amor

¿Ya conocés nuestra escuela móvil?

Agendá tu curso totalmente gratuito
Te llevamos conocimiento y sabor donde estés.



Para más información, escribinos.



@solblancapy



/SolBlancaPy



Productos
SOL-BLANCA
Pasta · Harina · Galleta Molida

Agrocereales, una genética diferenciada

Tecnomyl participó de la edición 2024 del Día de Campo de la Cooperativa Bergthal Limitada. Con su propuesta de híbridos de maíz, se destacaron dos materiales, uno con 3 años de buenos resultados y otro como lanzamiento para la región. Ambos pertenecen a la genética Agrocereales, la línea que trae Tecnomyl para el segmento de maíz, priorizando la alta calidad y seguridad al agricultor. La jornada agrotecnológica se desarrolló el jueves 4 de julio, en el campo experimental de la cooperativa, sito en la localidad de Buena Vista, distrito de Raúl A. Oviedo (Caaguazú). Carlos Vera, responsable técnico para la región Centro de la empresa, dio detalles de los 2 materiales presentados. El maíz AG 9035 PRO3 es un híbrido superprecoz con alta demanda en varias áreas productivas del país. Con 3 años en el mercado, se posiciona como uno de los preferidos, por sus respuestas para enfrentar las enfermedades transmitidas por la cigarrita. De alto techo produc-



tivo, muestra buena sanidad en tallo y raíz, lo que hace que siga aumentando su siembra en cada temporada. También se presentó en calidad de lanzamiento para la región de Campo 9, el AG 8701 PRO4. Se trata de lo último en biotecnología de híbridos del mercado, al contar con la tecnología VTPRO4, que le asigna cualidades de un material “todoterreno”. De ciclo precoz, se adapta bien a diferentes condiciones de suelo y responde ante situaciones extremas como falta de lluvia. “Por eso es un ‘todoterreno’ porque cumple con esas características que el productor busca”, dijo Vera. Y agregó que ambos híbridos fueron sembrados en el campo experimental el 1 de marzo y que, pese a la falta de lluvias, ambos materiales se comportaron muy bien.

Somax llevó lanzamiento Nord a Bergthal

La empresa Somax acompañó la jornada en donde destacaron dos maíces de la marca Nord, uno ya conocido y con buen desempeño en la zona y otro lanzamiento con resultados positivos en su primer año en el campo. El día de campo de la Cooperativa Bergthal Ltda. facilitó el posicionamiento de materiales para el productor. Por ello, en la localidad de Buena Vista y con una participación de casi 280 productores, la firma Somax Agro expuso dos híbridos de su aliada Corteva, propietaria de genética Nord. El primero, uno ya conocido en la zona, el B2702VYHR, con tecnología Leptra®, un superprecoz que se viene desempeñando de la mejor manera desde hace cuatro años en la región, por su estabilidad y calidad de grano.



Se posiciona por su alta adaptabilidad en cuanto a la ventana de siembra, para apertura normal y cierre y se puede trabajar con una población de 60 a 70 mil plantas por ha. En el mercado, fue el híbrido más vendido por Somax Agro, alcanzando el liderazgo por su demanda ante el potencial productivo y la estabilidad que ofrece. También se adapta a todas las regiones productivas, del Sur al Chaco, por lo que contribuye con la filosofía de la empresa de ofrecer al agricultor buenas herramientas y productos para el campo. El lanzamiento en la zona fue el B2741PWU, con tecnología PowerCore® Ultra, evento biotecnológico que cuenta con acción insecticida y confiere ayuda en la protección contra las poblaciones susceptibles de los principales lepidópteros que atacan al cultivo del maíz, además de otorgar al maíz la resistencia a la aplicación de los herbicidas glifosato y glufosinato de amonio, por lo que representa una opción específica y válida pensada para enfrentar enfermedades y plagas, según las indicaciones dadas a conocer. En su primer año comercial se destacó por su adaptabilidad a siembras de enero, con ventanas de siembra amenazadas por altas temperaturas y presentó buen desempeño frente a otros materiales, sembrados en idénticas condiciones. También se resaltó que Nord ofrece al productor híbridos de doble propósito para granos o ensilaje, con rindes muy buenos en la región, como los compartidos en la ocasión y que, si bien enfrentaron problemas de clima, demostraron destacarse frente a la adversidad, una vez más este año, se explicó finalmente.

Agrofertil posicionó cuatro híbridos de Agroeste en día de campo de Bergthal

Agrofertil ofreció materiales para una ventana que va desde apertura hasta cierre de siembra para la zafriña de maíz. Roney Cardoso da Silva, desarrollista comercial de Agrofertil para la zona de Campo 9 que abarca varias comunidades de Caaguazú, resaltó que para el Día



de Campo de la Cooperativa Bergthal, la compañía llevó cuatro híbridos de su aliada Agroeste que se destacan y posicionan desde apertura hasta cierre de siembra. También indicó que, para esta jornada, todos los materiales debían unificar su fecha de siembra al 1 de marzo. Los híbridos demostraron un buen desempeño, incluso a pesar de las condiciones climáticas adversas.

“Vimos mucha gente participando y eso nos permitió mostrar la realidad del campo. Fue un año difícil, por el clima, la falta de lluvias al inicio. El agricultor que vino a la jornada pudo ver la realidad de cada material y cómo se expresó”. En la ocasión, Agrofertil llevó las propuestas AS 1844 PRO4, AS 1850 PRO4, AS 1991 PRO4 y AS 1800 PRO3, como opciones para el productor, siendo AS 1991 PRO4 la novedad y lanzamiento para la zona para la próxima campaña, anticipó y con expectativas favorables de lo que podría aportar al campo paraguayo.

Del portafolio mencionado, explicó que AS 1850 PRO4 está posicionado más para apertura por presentar un ciclo más largo, es conocido por su doble propósito, para ensilaje y producción de granos, y con gran aceptación entre los agricultores. Siguen AS 1844 PRO4 y AS 1991 PRO4. Para cerrar, usar AS 1800 PRO3, el más precoz del mercado, con alto techo productivo y buena sanidad. Finalmente agradeció a los clientes y amigos que pasaron por el stand, así como a la cooperativa por permitir mostrar los materiales, augurando más novedades el año próximo.

Agrotec brindó tecnología Pionner

Agrotec acompañó la jornada técnica dentro de su filosofía de dar a conocer las nuevas tecnologías en maíces aprovechando eventos como los días de campo, para mostrar el desarrollo de los cultivos en los “plots” para que el agricultor vea directamente cómo es el desempeño de los híbridos y ayudarlo a decidir cuando tenga que optar por algún material de su preferencia. Vinicios Mattei, gerente para la unidad de Campo 9, en el área de influencia de la Cooperativa Bergthal, organizadora del encuentro, explicó sobre las novedades y las propuestas de la firma. El gerente comentó acerca del portafolio presentando en el día de campo. “Participamos del evento agradeciendo a la cooperativa por el espacio y a los productores por el interés en nuestros materiales y su preferencia a la hora de optar por alguno. En esta oportunidad presentamos dos híbridos. Por un lado, el P3282 VYH con tecnología Leptra® y, por otra parte, el P3322 PWU, con tecnología PowerCore® Ultra, este último, como lanzamiento para la zona. Ambos son de Pionner, que lleva con Agrotec más de 20 años de alianza”.

El P3322 PWU se apunta a ofrecer más precocidad y calidad de granos, además de resaltar su gran adaptación a cualquier zona. La tecnología PowerCore® además de brindar control de orugas, ofrece resistencia a los herbicidas glifosato y glufosinato de amonio. “Es un material con alto techo productivo y entrega excelente calidad de granos”, explicó. Igualmente se resaltaron resultados logrados con otros híbridos tales como P3707 VYH, P4285 VYHR, P3310 VYHR y el ya mencionado P3282 VYH. Mattei invitó finalmente a seguir de cerca las novedades Agrotec. **CA**



DÍA NACIONAL DEL COOPERATIVISMO PARAGUAYO E INTERNACIONAL DEL COOPERATIVISMO

Reafirmación de alta contribución del movimiento para la economía del país

EL SÁBADO 6 DE JULIO SE REALIZÓ EL FESTEJO DEL SECTOR COOPERATIVO EN EL SALÓN MULTIUSO DE LA COOPERATIVA NARANJITO LTDA., EN EL DISTRITO DE SAN RAFAEL (ITAPÚA). La ocasión fue propicia para reafirmar la contribución del movimiento a todo el país. De igual forma, se insistió en defender el modelo frente a ideologías que promueven antivalores y destrucción, así como puntualizar cómo las instituciones solidarias contribuyeron al crecimiento de las comunidades.



El acto fue organizado una vez más por la Federación de Cooperativas de Producción (Fecoprod) Ltda., en esta oportunidad, en coordinación con su asociada local, la Cooperativa Naranjito Ltda. Del encuentro participaron autoridades nacionales y principales referentes del movimiento en Paraguay. Cabe recordar que esta conmemoración cuenta con el respal-

do legal, consagrada en la Ley 6124, promulgado el 23 de julio del 2018, con la idea de difundir y resaltar los principios y valores que caracterizan al sector, celebrando así el Día Internacional del Cooperativismo y Día Nacional del Cooperativismo Paraguayo.

Según un informativo de Fecoprod, en esta actividad, se resaltó el papel fundamental de las cooperativas en Paraguay, que durante mucho tiempo han fortalecido el crecimiento económico del país, jugando un papel importante en la integración social y el fortalecimiento de las comunidades locales. La bienvenida estuvo a cargo de Nilmar Schorr, presidente de la Cooperativa Naranjito Ltda. Indicó que el cooperativismo “brinda la fortaleza de la unidad, la resiliencia para adaptarnos a los cambios y la capacidad de enfrentar juntos cualquier obstáculo”, subrayó el dirigente, en el inicio del evento, en la fresca mañana.

Aprovechó para relatar el impacto positivo de la cooperativa para el desarrollo de toda la comunidad.

También insistió en cuidar este modelo de importancia social y económica. “Hoy, más que nunca, mantener y fortalecer el cooperativismo sigue siendo una prioridad esencial. Enfrentamos desafíos comerciales cada vez más complejos, amenazas a nivel socio-político y socioeconómico, diversas adversidades que de manera individual serían muy difíciles de afrontar”, advirtió. En esa misma línea, la intervención del presidente de Fecoprod, Alfred Fast, recordó cómo surgió el cooperativismo en respuesta al capitalismo y en contra del comunismo.

“Estamos convencidos de que el cooperativismo es el mejor sistema de desarrollo que tenemos, dentro de un mercado libre, con respeto a la propiedad privada y donde el individuo tiene la libertad de expresarse y crecer”. Aprovechó para rendir, una vez más, homenaje a hombres y mujeres pioneros en sentar la “piedra angular sobre la cual descansa la filosofía del cooperativismo”. De igual forma, recordó el impacto positivo que tienen las cooperativas en Paraguay, con una participación en torno al 18 % de las finanzas del país, entre otros aportes. Rechazó igualmente la intención de algunas ideologías que promueven antivalores y destrucción.

Entre los representantes del sector público hicieron uso de la palabra, el presidente del Instituto Nacional de Cooperativismo (Incoop), Carlos Romero, y el titular del Ministerio de Agricultura y Ganadería (MAG), Carlos Giménez, quién ratificó el apoyo oficial al movimiento. Además, se disfrutó de un momento artístico. Entre otros puntos destacados, se señaló que Paraguay es el segundo país a nivel mundial más cooperativizado, por detrás de Alemania. También la unidad de todo el movimiento paraguayo evidenciado con la presencia de autoridades de las dos confederaciones y de otras organizaciones intermedias y de base.

Durante el acto se pudo apreciar la participación de directivos y referentes de distintos puntos del país, representados por las cooperativas de base y organizaciones de segundo y tercer niveles para demostrar la amplia difusión del movimiento en todo el territorio patrio. No pasó desapercibida la presencia de las dos presidentes de las confederaciones paraguayas, Ana Riquelme, de Concoop; y de Simona Cavazzutti, de Concopar, reafirmando así la unidad de todo el sector. Entre los presentes, el titular del Instituto Nacional de Cooperativismo (Incoop), Carlos Romero, también expuso algunas reflexiones.

Enfatizó que se está forjando “el mejoramiento de la calidad de vida de los paraguayos y de la producción, en un país eminente cooperativista gracias al trabajo del sector”. Indicó que en los 17 departamentos existen 639 cooperativas que aglutinan a unos 1.960.000 afiliados. Cada empresa solidaria está categorizada según el volumen de patrimonio en A, B o C. Anticipó que el Incoop trabaja en un plan estratégico de afianzamiento del sector, apuntando a mayor tecnología e integración para un control más eficiente. Como mensaje final invitó a seguir



trabajando paso a paso por desarrollar este modelo ejemplo a imitar.

También participó la representante de las cooperativas de producción ante el consejo del Incoop, Marta Méndez de Bareiro, quien comentó que aprovechó la semana para realizar un recorrido y visitar varias cooperativas. “El sector de producción es importante dentro de la economía. Más de USD 3 millones de activos están en las cooperativas tipo A, además de aportar al crecimiento del PIB”, añadió que mantuvieron reuniones con el Ministerio de Economía y Finanzas (MEF) sobre el anteproyecto del presupuesto para el 2025. “Presentamos el borrador y conversamos sobre las acciones, pues para mejorar la institución, necesitamos recursos”.

DESDE EL CHACO HASTA EL SUR.

Entre algunos referentes de cooperativas de producción líderes estuvo Ronald Reimer, presidente de Chortitzer Ltda., desde el Chaco central. Indicó que el evento estuvo muy interesante y motivacional, además de permitir la actualización de datos y el intercambio de experiencias y de coyunturas con los demás dirigentes del movimiento. De su entidad solidaria, indicó que actualmente está con 8.300 socios, con un gran ➔



crecimiento, además de la recuperación de producciones como el rubro lechero, después de unos años de reducción, indicó. También resaltó el avance agrícola en la zona, así como las exportaciones cárnicas.

En tanto, el veterano dirigente de la Cooperativa Colonias Unidas, Agustín Konrad, aprovechó para felicitar a los cooperativistas en su día y para la reflexión de la situación actual. “La producción en los últimos tiempos avanzó con tecnología, pero persisten las dificultades que debemos seguir superando, como las enfermedades, el clima. El maíz no rindió lo que se esperaba, pese a las variedades buenas y la tecnología. El trigo, el año pasado también se vio afectado, por eso la agricultura no es fácil y debemos seguir trabajando. Como cooperativistas debemos estar unidos en el mundo. Es uno de los mejores sistemas que tenemos que copiar”, concluyó.

Instan a seguir poniendo en alto los principios del movimiento

Uno de los mensajes centrales del Día Internacional de Cooperativismo y Día Nacional del Cooperativismo Paraguayo celebrado en Naranjito (Itapúa) fue la importancia de transmitir los valores del movimiento como los que mejor contribuyen al desarrollo de las personas y de las comunidades. En ese sentido, el presidente de la Federación de Cooperativas de Producción (Fecoprod), Alfred Fast, recalcó los elementos positivos que promueve el sector frente a ideologías y movimientos que denominó “de destrucción y muerte”.

“Hace más de 100 años, el cooperativismo empezó en las ciudades de Inglaterra y en los campos de Alemania. Surgió no para liquidar el capitalismo que es la única forma de generar riqueza, sino para que, mediante la idea cooperativa, se humanice el capitalismo salvaje. La cooperativa ve los lados negativos del capitalismo,

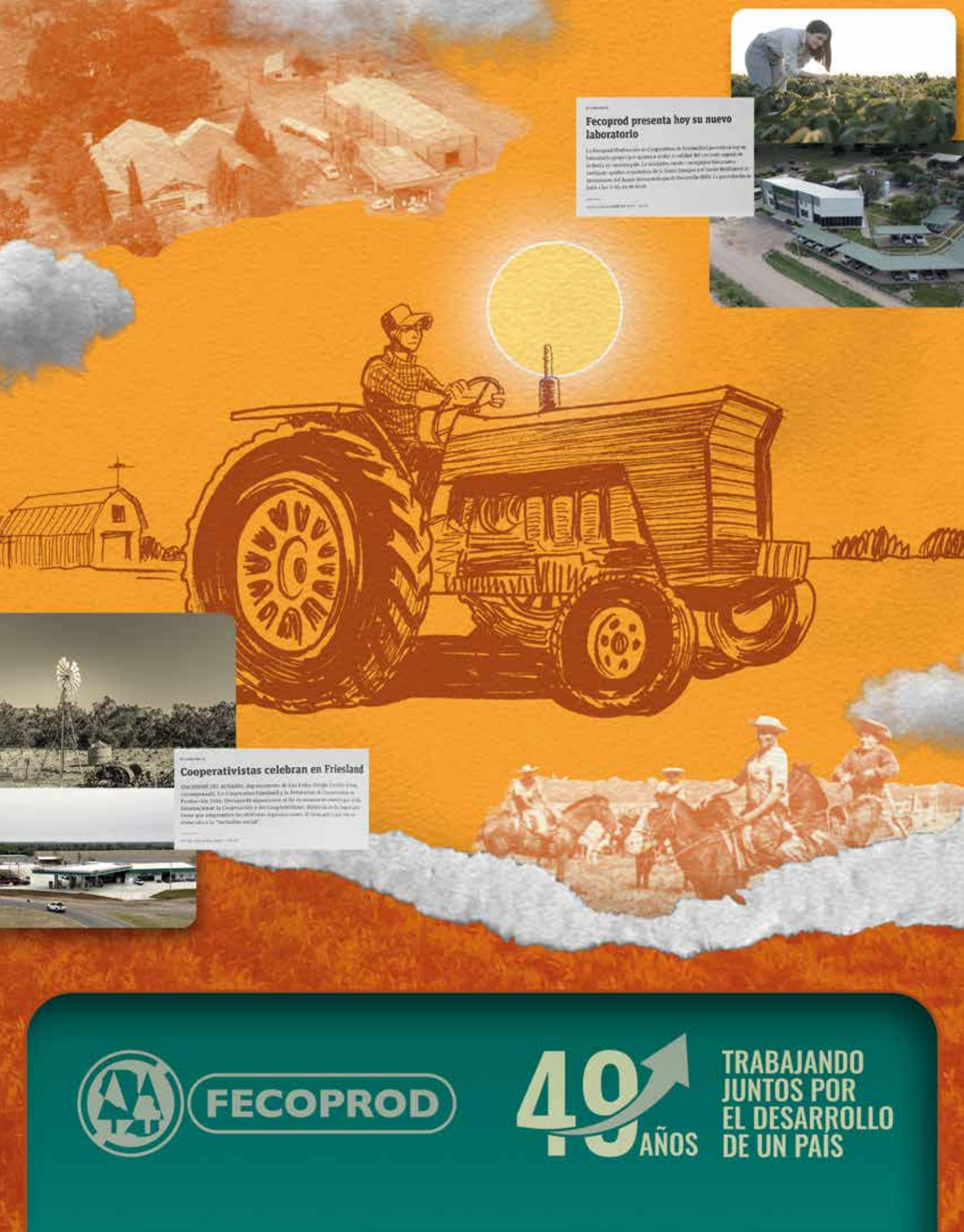
pero reconoce que no puede sin capitalismo, por ello, los cooperativistas se unen y contrarrestan esos factores negativos aprovechando lo bueno que también trae el capitalismo. Es lo que hizo que todo sea diferente”, dijo.

Instó a seguir con los ideales del movimiento, poner en alto sus principios, de la autogestión, de la iniciativa propia, del control democrático, “un voto, una persona, eso es demasiado importante”, recalcó; de la defensa de la vida, de la familia, de la propiedad privada, del mercado libre. “Es importante y tenemos que seguir peleando por eso, para que el país progrese y que todos los paraguayos vivamos mejor”, subrayó. Igualmente, festejó la unidad del cooperativismo paraguayo, reflejado en la presencia de los principales dirigentes nacional durante el acto. Siguiendo con su reflexión, instó a preguntar “qué hubiera sido del Paraguay, sin el cooperativismo. Podemos también volver más atrás y preguntar qué hubiera sido del mundo sin el movimiento que surgió hace más de 100 años, para contrarrestar el capitalismo salvaje, pero sin llegar al comunismo que destruye estructuras, iguala para abajo y termina en dictaduras, antes brutales, hoy más suaves”, expuso. Actualmente el mundo enfrenta ideologías de destrucción y muertes y que están copando organismos incluso a nivel internacional, indicó.

Sobre el impacto del sector cooperativo a nivel país, por citar un punto, recordó que maneja el 18 % de las finanzas. “Eso es tremendo. Hicimos algunos cálculos de las 34 cooperativas socias de Fecoprod, con 170 mil socios. Solo ellas son responsables del 9 % del PIB y, si juntamos todo el impacto que generan los asociados, sería el doble de incidencia y un cuarto de lo que el país hace y exporta. Además, esos 170 mil afiliados representan un alto porcentaje de la población económicamente activa. 1 de cada 4 es miembro de una cooperativa”. ➔

Alfred Fast,
presidente de
Fecoprod.





Fecoprod presenta hoy su nuevo laboratorio

La Facultad de Ingeniería de Cooperativas de Fecoprod, presenta hoy su nuevo laboratorio que cuenta con 100 m² de superficie y un total de 100 m² de superficie de trabajo. La nueva planta cuenta con equipos de última generación que permiten realizar análisis de laboratorio de alta calidad. El nuevo laboratorio de Fecoprod, ubicado en la Av. 10 de Agosto, en la ciudad de San José, Costa Rica, cuenta con una capacidad de 100 m² de superficie de trabajo y un total de 100 m² de superficie de trabajo.



Cooperativistas celebran en Friesland

El día 10 de mayo de 2018, se celebró el aniversario de la Federación de Cooperativas de Fecoprod, en la ciudad de Friesland, Holanda. La celebración contó con la presencia de representantes de las cooperativas y de la Federación de Cooperativas de Fecoprod, quienes compartieron experiencias y conocimientos en torno a la actividad agrícola.



FECOPROD

49 años

TRABAJANDO JUNTOS POR EL DESARROLLO DE UN PAIS

El cooperativismo contribuye con el desarrollo de Naranjito

Durante el festejo por el Día Internacional de las Cooperativas y Día Nacional del Cooperativismo Paraguayo celebrado el sábado 6 de julio en la cooperativa Naranjito Ltda., ubicada en el distrito de San Rafael del Paraná, el presidente de esta empresa solidaria, Nilmar Schorr, aprovechó la ocasión para resaltar el impacto positivo que tuvo el sector para desarrollar a toda la comunidad. Igualmente, agradeció la presencia de autoridades nacionales y del movimiento, sumándose así a una celebración mundial y nacional, que incluyó el apoyo de la Federación Paraguaya de Cooperativas (Fecoprod) Ltda. “Es un honor y orgullo poder organizar el Día Internacional del Cooperativismo, en conjunto con

Fecoprod. Es muy especial poder festejar con todo lo que significa el modelo cooperativo. No hay duda que es muy fuerte a nivel nacional y mundial y da las condiciones para que el pequeño y mediano productor puedan ser parte de la cadena productiva. Da capacitaciones, entrenamientos, informaciones y contribuye para que el pequeño pueda integrar y tener una actividad que sea económicamente sostenible y pueda seguir en el campo, haciendo lo que sabe hacer. Por eso, Naranjito impulsa mucho al pequeño productor”.

Recordó que la cooperativa surgió en 1991 y en 33 años de historia contribuyó con el desarrollo de la comunidad. “Contamos con todos los servicios, tales como combusti-



Nilmar Schorr, presidente de Naranjito.

bles, insumos agrícolas, financiación y asistencia técnica al campo. Nuestra producción fuerte es la agrícola, en forma general, soja, trigo, canola, maíz. También desarrollamos con asociados y productores un poco de carne. La producción de leche es otro rubro, con 15 mil litros por día, procesadas en la planta láctea ‘Los Colonos’. Actualmente, contamos con 400 socios. La facturación anual ronda entre 18 y 20 millones de dólares, en total, con todos los rubros.

Concopar se prepara para serie de actividades para el segundo AIC

La asamblea general de las Naciones Unidas declaró al 2025 como Año Internacional de las Cooperativas (AIC), con el lema “Las cooperativas construyen un mundo mejor”. Este será el segundo AIC de la organización mundial; el primero fue en el 2012, resaltando el rol del sector para promover el desarrollo sostenible. Nuestro país se prepara activamente para acompañar la serie de actividades a realizar, informó Simona Cavazzutti, presidente de la Confederación de Cooperativas Rurales del Paraguay (Concopar), quien además integra importantes cargos en el movimiento a nivel global.

“Cada primer sábado de julio festejamos a lo largo de todo el mundo el cooperativismo. Este año estamos con más orgullo cooperativo porque la Organización de Naciones Unidas declaró el 2025 como AIC. Sabemos que, en todas partes, las cooperativas, sea del tipo que sea, producción, servicios, consumo, financieras, vi-

viendas, etc., son importantes en el desarrollo de las comunidades, de los territorios. Integro el Consejo Mundial de la Alianza Internacional Cooperativa (ACI) y ya nos estamos preparando con una serie de actividades, llegando a lugares críticos porque trabajamos para la paz”.

Lamentó que en el mundo existan tantos conflictos, por lo que el AIC2025 debe enfocarse en contribuir para la pacificación. “Las cooperativas llevan la voz de paz, de trabajo, de esperanza. Que la gente pueda unirse para desarrollarse”. Agregó que seguirán con iniciativas de promoción positiva y que la Concopar igualmente se prepara para dar esa voz de aliento y de esperanza. La confederación lleva 7 años de vida y está conformada por varias organizaciones entre 1 federación y ocho centrales, con casi 100 cooperativas asociadas y más de 530 mil afiliados a nivel global. Cavazzutti también expuso sobre la situación en el campo.



Simona Cavazzutti, presidente de Concopar.

Recordó que las cooperativas de producción en Paraguay son una parte muy importante del país y que este fue un año peculiar porque los cultivos de verano tuvieron suerte dispar y con una distribución irregular de lluvias. “El tiempo acompañó por regiones. En algunas salió bien el cultivo, pero en gran parte del país faltó, con sequías que complicaron el panorama. Por eso las cooperativas son importantes para dar soporte a la producción”, dijo. Finalmente agradeció el acompañamiento de las autoridades también en momentos difíciles e instó en la necesidad que el productor se organice porque es difícil para el independiente salir adelante.

Conpacoop avanza con trabajos previos para implementar educación cooperativa en escuelas

La presidente de la Confederación Paraguaya de Cooperativas (Conpacoop), Ana Riquelme, participó igualmente del Día Internacional de las Cooperativas y Día Nacional del Cooperativismo Paraguayo, ocasión en que celebró el aporte del movimiento para el desarrollo de las personas y, a través suyo, de las comunidades. Una de las iniciativas más fuertemente impulsadas desde el sector recientemente fue la de incorporar la educación cooperativa a la malla curricular en establecimientos de enseñanza, tanto en públicos, como privados. Esto se logró con la promulgación de la Ley 6999/22. Adelantó que, según el avance observado, en lo que queda del segundo semestre del 2024 se intensificarán las pruebas de validación con el equipo del Ministerio de Educación y Ciencias (MEC). De seguir el cau-

ce normal de las acciones, para el próximo año se tendría el plan piloto desarrollado en algunos departamentos del Paraguay y, sin ajustes o modificaciones en el proceso, “tenemos la visión que para el 2026 estaríamos implementando en todas las escuelas del país”, estimó. Ahora está la siguiente fase, la de trabajar para su implementación gradual, de manera cumplir con lo estipulado en la normativa.

Se apunta a abarcar desde el primer grado de la Educación Escolar Básica hasta el tercer curso de la Educación Media. “Trabajamos con el MEC. Vamos a tener un evento con sus autoridades y de las confederaciones para informar cómo sería el trabajo. Cómo arrancaríamos con el primer grado, para que la Ley 6999/22 de inclusión del cooperativismo en la educación formal sea una reali-



Ana Riquelme, presidente de Conpacoop.

dad, que se pueda enseñar no desde la memoria, sino de una reflexión de los valores, incorporar los principios del cooperativismo. Las tareas están avanzadas. Estamos con capacitaciones a docentes, pero somos conscientes que es un proceso”, admitió. Sobre el festejo desarrollado en la Cooperativa Naranjito Ltda., resaltó la contribución del modelo para desarrollar una comunidad y cómo esta se empodera a partir de la cooperativa. También destacó que se recordaron ideales del cooperativismo, la esencia doctrinaria y el compromiso de transmitir ideales.

Coopeduc reafirma compromiso con desarrollo y educación

La Cooperativa Coopeduc Ltda. igualmente acompañó el festejo del Día Internacional de las Cooperativas y Día Nacional del Cooperativismo Paraguayo, realizada el sábado 6 de julio en Naranjito (Itapúa) en donde reafirmó su compromiso de contribuir con el desarrollo y la educación. Su presidente, Mirna Lovatti de Aquino resaltó los logros del primer semestre y la importancia de una buena intermediación financiera, incluso para ofrecer servicios no financieros. “Para poder seguir ofreciendo servicios no financieros, hay que trabajar con una buena intermediación financiera. Vemos un 2024 fructífero para Coopeduc y estamos satisfechos por los resultados y agradecidos por la confianza”. También puntualizó el apoyo a la Ley 6999/22 que “Incorpora la Educación Cooperativa a la malla curricular de la educación pública y privada desde el primer grado de la Educación Escolar Básica hasta el tercer

curso de la Educación Media”, por considerar una medida importante para la consolidación nacional. “Acompañamos muy de cerca. Coopeduc tiene su origen en los educadores del Guairá. Nuestras raíces están en la educación”.

“Nos sentimos comprometidos en acompañar el desarrollo y la educación cooperativa en el plan. Hace falta y siempre apostamos por la educación. También instalamos la academia de líderes transformadores, en Villarrica, desde donde impartimos cursos, jornadas, por más que seamos de ahorro y crédito, también estamos en el movimiento de producción y asistencia técnica a los que trabajan la tierra”, explicó. En ese sentido, es de recordar que actualmente la dirigente es titular de la Central Regional de Cooperativas Cerecoop Ltda. “La central se creó por una necesidad de algunas cooperativas para fortalecer y acercar más los servicios. Está integrada por



Mirna Lovatti, presidente de Coopeduc.

Coopeduc, de Villarrica; y por “Ycua Bolaños” y “Capiibary”, ambas de Caazapá. Estamos creciendo como intermediación financiera, pero también fortalecer la producción”. Indicó que como Coopeduc cuenta con un área específica de agricultura y ganadería, cría de ovinos, cultivo de mburucuyá y producción láctea. En este sentido, subrayó que lograron desarrollar dos cuencas lecheras, en Paso Yobái. Finalmente, como mensaje final subrayó que el “cooperativismo es el mejor camino para lograr el desarrollo de las comunidades”. En tanto, Cerecoop, con más de cinco años, está integrada por más de 100 mil asociados. **CA**



Distribuidor Nacional



El nuevo líder en fungicidas para Soja

Descubre la fuerza SUPERIOR

Kejano



Kejano está redefiniendo las expectativas sobre lo que un fungicida de amplio espectro puede hacer. Al proporcionar mayor eficacia y un sólido manejo de resistencia, Almada está abriendo un nuevo camino para los productores de soja que buscan controlar mejor la mancha objetivo, la roya y otras enfermedades.

Listen - Learn - Deliver

ADAMA.COM



SERIE S + MOMENTUM



*Consultar planes que aplican.

LINEAS
24 - 30 LINEAS

CHASIS
FLEXIBLE

NEUMÁTICOS
DUALES

MOTORIZACIÓN
370 CV • 295 CV

TECNOLOGÍA
VALTRA CONNECT
TELEMETRÍA INTEGRADA

SISTEMA HIDRÁULICO
205 LITROS/SEG

TRANSMISIÓN
CVT - MODO
AUT. O MANUAL

TECNOLOGÍA DE
SIEMBRA V-DRIVE

0% DE SUPERPOSICIÓN
DE SEMILLAS

ENTREGA INMEDIATA

Tasas desde
6,50%*

6 Hasta
años de
plazo

SUDAMERIS

Casa Central: Av. Artigas N° 1945, Asunción Tel.: (021) 214.114 - Suc. Ciudad del Este: Km 5 Av. Monseñor Rodríguez Tel.: (061) 572.316/78 - Suc. Encarnación: Ruta 6 Km. 10 Tel.: (071) 218.2900

Suc. Loma Plata (Chaco): Av. Central 1315 Tel.: (0492) 253.180 / 253.267 - Suc. Santa Rita: Ruta 6 Km. 212.5 Tel.: (0673) 221.045 / 220.151 - Suc. Katuelé: Av. de las Residentes Km. 355 Tel.: (061) 597.4000



WWW.VALTRA.COM.PY



VALTRA - RIEDER & CIA



VALTRA RIEDER

VALTRA

GRUPO **RIEDER**



CALIDAD EN POZOS ARTESIANOS

PERFORACIONES EN TODO EL PAÍS

Bombas Submergibles • Tanque para Agua • Asistencia Técnica



Avda. Monseñor Rodríguez, Ruta 7 Km 4,300 Calle 1 Y 2, Ciudad del Este - Paraguay
Sucursal: Supercarretera KM7 - 65, Hernandarias - Paraguay
Tel. Matriz: +595 (61) 578 730/1 - Tel. Suc.: +595 (21) 328 0968 - Celular: +595 (983) 693 400
formighieri@formighieri.com