



ACTUALIDAD DEL

CAMPO 20 AÑOS

AGROPECUARIO

AÑO 21 | N° 247 | ENERO 2022 | ASUNCIÓN, PARAGUAY

TU CAMPO DE PRIMERA
AHORA EN TUS MANOS

La Cigarrita del maíz

Jornada de soja y maíz



JORNADAS ÁREA POLO

Innovadas soluciones



@bayer4cropspy



ADAPTABILIDAD
PRECISIÓN EFICIENCIA
RESULTADOS

Una máquina diseñada para satisfacer, en cada detalle, las necesidades del productor.



Casa Central
Ruta VII - km 219
Campo 8 - Caaguazú
Telefax: 0528 222 699 - 222 799
Cel.: 0971 401 750



Casa Central
Super Carretera - km 25
Hernandarias
Telefax: 0631 22335
www.ciabay.com



Casa Central
Av. Mcal. López y Super
Carretera Itaipú - Hernandarias
Telefax: 0631 22267 - 23502 - 23503
retamozo@retamozo.com.py



Casa Central
Ruta VI - km 205
Santa Rita (Alto Paraná)
Telefax: 0673 220 414 - 220 997
unijet@unijet.com.py

MERIDIA 200

¡Combinamos **robustez**
y **tecnología** punta
para propiciarle la más
ALTA productividad!

Distribuya semillas y fertilizantes en la cantidad y el espaciamiento correctos con la Sembradora **Meridia 200**: compuesta de máquinas rígidas y articuladas y amplitud de 25 grados que se adaptan perfectamente a las condiciones de suelo y relieve de su cultivo y pueden configurarse con **12 a 15 líneas de siembra**.

Y más: gran disponibilidad de trabajo, excelente rendimiento del flujo de rastrojo y tecnología punta para garantizar la máxima calidad en las operaciones de siembra.



¡Utilice el código QR de la lateral y redescubra el arte de sembrar con la **Meridia 200!**



AGRICULTURA
INTELIGENTE

LA TRANSFORMACIÓN DE SU CAMPO A TRAVÉS DE AGROSOLUCIONES.



Fertilice su suelo de forma
inteligente y potencialice
su producción.



Agrofertil

- 📍 Avenida San Blas esq. Pablo Neruda, Km 6,5 - Ciudad del Este - Alto Paraná, Py.
- ☎ Tel.: (061) 572.871 - Fax: (061) 572.182 -
- ✉ SAC: Tel.: 0800 115 100 - sac@agrofertil.com.py
- 🌐 agrofertil@agrofertil.com.py
- 🌐 www.agrofertil.com.py

SILOS Y SUCURSALES

- Silo y suc. Morenari (0983) 580 740
- Tolva Ynambu (0983) 581 671
- Silo y suc. Naranjito (061) 572 182 / (0984) 102 204
- Sucursal Bella Vista (0767) 240 692
- Silo y suc. Tirol (0983) 222 999
- Silo y suc. Inakua (0983) 440 366
- Silo y suc. Naranjal (0986) 755 928 / (0985) 510 176
- Silo y suc. San Cristóbal (061) 572 182 / (0986) 404 702

- Silo y suc. Santa Rosa del Monday (0983) 417 060
- Suc. Juan E. Estigarribia (Campo 9) (0528) 222 946
- Silo y suc. Nueva Durango (0983) 631 210 / (061) 572 871
- Silo y suc. Liberación (0431) 200 553/2
- Silo XT Ypejhu (0983) 616 056
- Silo Minga Guazú Km 27 (0981) 900 604
- Silo y suc. Santa Fe del Paraná (061) 572 871 / (0983) 656 171
- Silo Pikyry (061) 572 871 / (0983) 581 602

- Silo y suc. Fortuna (0973) 887 022
- Silo y suc. Fortuna II (0983) 580 226
- Silo y suc. General Díaz (0983) 153 735
- Silo y suc. San Alberto (021) 328 0945
- Silo Lapacho (0983) 440 237 / (0985) 717 384
- Silo y suc. Colonia 8 de Diciembre (Troncal 3) (0983) 310 870
- Silo y suc. Nueva Esperanza (Troncal 4) (0464) 20 040/41 / (0984) 274 021
- Silo y suc. La Paloma (0985) 646 767 / (0983) 203 633



Agrofertil SA



46

NOTA DE TAPA

INNOVADAS SOLUCIONES DE SOMAX AGRO

Somax Agro organizó jornadas de innovaciones en sus Áreas Polo. El 15 y 16 de diciembre fue en Bella Vista, Itapúa y se realizó en horario nocturno que permitió una gran concurrencia. El segundo evento fue el 12 enero en Katueté, Canindeyú. Ambas oportunidades permitieron conocer las propuestas tecnológicas de esta empresa y las orientaciones oportunas de los profesionales de la firma anfitriona y de las compañías aliadas.

AÑO 21 | N° 247 | Enero 2022



24

INICIATIVA DE JACTO CON BANCO REGIONAL



26

ENCUENTRO TECNOLÓGICO AGROFÉRTIL



70

INSECTOS POLINIZADORES



72

GPSA ABRIÓ SU CENTRO DE INVESTIGACIÓN Y DESARROLLO



BOX EMPRESARIAL

- 16 Primer Concurso de Ensayos USC 2021
- 18 Agroceres, la nueva línea de Tecnomyl
- 22 BALPAR S.A provee básculas pesa camiones a la empresa El Fogón S.A del Grupo Llano
- 32 ProSoil presente en el día de campo de la Cooperativa Santa Teresa
- 36 Sorgo una alternativa de producción para el cultivo posterior a la soja lo que se conoce como "zafriña"

JORNADA DE CAMPO

- 42 Insumos agrícolas de alta calidad en la Jornada de Agrotec
- 56 Tecnologías y recomendaciones a tono con las circunstancias
- 76 Rainbow promueve su línea de herbicidas con énfasis en el Fomeflag Plus

NOTA TÉCNICA

- 24 La cigarrita del maíz *Dalbulus Maidis* y el complejo del achaparramiento del maíz
- 30 Control biológico de plagas en pepino bajo cubierta
- 38 Cultivo de soja y plagas a la vista!

EVENTOS

- 52 AgrosHOW copronar ante un escenario desafiante

ENTREVISTA

- 14 Las dificultades logísticas van a estar de la mano con toda la coyuntura de la zafra

LANZAMIENTO

Ir más allá con la protección:
combinar la tecnología *Bt*
con Dermacor®



Dermacor®

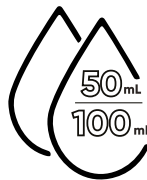
TRATAMIENTO DE SEMILLAS

Dermacor® + Bt: la combinación perfecta para alcanzar la máxima expresión de la productividad.

Quien protege desde el inicio, cosecha más al final. Gracias a la unión de **Dermacor®** con la tecnología **Bt**, el cultivo estará protegido contra plagas de suelo y plagas foliares iniciales, como la oruga elasmó y la oruga cogollera, proporcionando importantes beneficios, entre ellos un excelente mantenimiento del stand de plantas.



PROMEDIO
+120 kg/ha



DOSIS Flexibles

Dosis flexibles de 50 mL a 100 mL por 100 kg de semillas, dependiendo de las plagas.

DERMACOR®
PROTECCIÓN PARA QUIEN PIENSA EN GRANDE.

Aumentos en la productividad y rentabilidad fueron observados en campos experimentales, en los que fueron utilizados los productos siguiendo correctamente las recomendaciones de dosificación y aplicación.
Aumentos en la productividad y rentabilidad también dependen de otros factores, tales como condiciones climáticas, suelo, manejo, estabilidad de mercado, entre otros.

ANTE ESCENARIO COMPLICADO, MEDIDAS OPORTUNAS

Ano minimizar. Cuanto menos, es inquietante la situación. Estamos en un año agrícola complicado en sus primeros meses, en donde se define no solo lo que será el desarrollo de la principal zafra, sino que está en juego gran parte de la economía nacional toda, dada la alta dependencia por los cultivos de verano en la generación del PIB.

Es por ello que conviene sacar bien las puntas de los lápices para los cálculos y hacer estimaciones lo más fino posible. Un error mínimo, puede provocar grandes perjuicios. Por ello, es prudente ver los escenarios posibles y plantearse salidas adecuadas. A la par, es importante que se concreten medidas oportunas.

No es la primera -ni será la última vez- que el agro pasa por un mal momento. En las dos últimas décadas tuvimos por lo menos dos episodios similares con sequías y golpes a la producción. No es la primera experiencia de dos "Niñas" de seguido y, aunque sea difícil de evitar, es necesario contar con acciones de contingencia.

Y es lo que no solo el productor, sino también las autoridades deben entender. Y por ello, desde el sector se aplaudieron algunas decisiones ya adoptadas en materia financiera para favorecer al agricultor con márgenes que le permitan flexibilizar y acomodar sus obligaciones y cumplirlas, como siempre lo hizo.

Sobre todo por llegar en forma adecuada y oportuna. Sin embargo quedan otras, como la necesidad de acordar facilidades para desalijar la producción que, poca o mucha, todavía no avizora una salida vía fluvial, sin complicaciones. Es fundamental que se vean mecanismos que permitan dar una respuesta en el momento preciso.

Por lo demás, habría que ver cómo favorece el escenario a corto plazo en cuanto a mercados, ya que el golpe es para toda la región que tiene su importancia en la oferta mundial de commodities como la soja y el maíz. Año complicado, sí, pero que puede sobrellevarse con medidas oportunas.



PRODUCCIÓN GENERAL



Tte. Vera 2856 e/ Cnel. Cabrera y Dr. Caballero
Asunción, Paraguay
Telefax: (021) 612 404 – 660 984 – 621 770/1
Todos los derechos reservados

DIRECCIÓN

Nilda Teresita Riquelme de Romero
Cel.: (0982) 848 504
direccion@artemac.com.py

EDICIÓN

Noelia Riquelme
editora@campoagropecuario.com.py
noeriquelme@hotmail.es

DEPARTAMENTO COMERCIAL

comercial@campoagropecuario.com.py



MASSEY FERGUSON

Descubrí como sería el playlist de tu vida si usas lubricantes de Massey Ferguson

Otros Lubricantes



Lubricantes Massey Ferguson by Shell



Shell Lubricants

Para que tus máquinas siempre funcionen al máximo y con el mejor rendimiento, te recomendamos usar los Lubricantes Genuinos de Massey Ferguson.

DE LA SOBERA



Sucursal E. Ayala (595) 21 202 913/15

Encarnación (595) 71 203 026

Bella Vista (595) 767 240 273

Katuete (0985) 908 725

Campo 9 (0985) 909 687

Santa Rita (595) 471 234 006

Loma Plata (595) 492 252 890

Hernandarias (595) 631 201 190

Guayayví (595) 431 200 302

Concepción (595) 331 241 018

SEGUINOS EN



www.delasobera.com.py

Más de 20 empresas con cultivos demostrativos en Innovar

Más de 20 empresas presentarán cultivos demostrativos en Innovar 2022, según un informativo institucional dado a conocer. En efecto, la feria organizada por la Unión de Empresas Agropecuarias (UEA), prevista para los días del 15 al 18 de marzo, en Yguazú (Alto Paraná), contará con la participación de las firmas especializadas en proveer las semillas que actualmente requiere el campo, y que son las empresas que enarbolan la bandera de la búsqueda tecnológica y la innovación. Los profesionales que brindarán su servicio a los interesados mostrarán la tecnología disponible para todos los cultivos y brindarán el asesoramiento necesario. Se destaca el trabajo de mejoramiento y las novedades tecnológicas en genética vegetal, así como la ba-

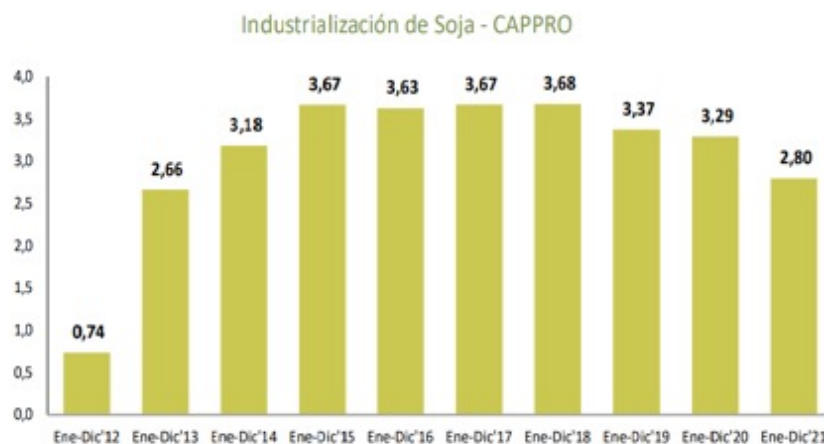


tería de insumos para la agricultura. Como propuesta además se adelantó la tecnología digital aplicada a los agronegocios, ofreciendo lo último en “Ag-Tech”. Los participantes podrán acceder a una nueva aplicación para celulares, disponible en las plataformas IOS y Android, que informará sobre todas las actividades de Innovar. La UEA está compuesta por más de 50 empresas de primera línea del sector, que incluye a importantes industrias nacionales, importadoras, prestadoras de servicios y proveedoras del ramo agropecuario. Las entradas generales para asistir a la feria cuestan G. 15 000. Las comitivas extranjeras podrán inscribirse a través de la página web www.innovar.com.py, señaló el informativo, en otro párrafo.

Caída por tercer año consecutivo

Durante el 2021 se han procesado en total 2.830.992 toneladas de oleaginosas, el registro más bajo que se ha obtenido desde las 2,76 millones de toneladas que se habían industrializado en el 2013, informó la Cámara Paraguaya de Procesadores de Oleaginosas y Cereales (Cappro) a través de su boletín mensual correspondiente a diciembre del año pasado. Según el material dado a conocer, este dato implica también una reducción del 19 % en comparación con el promedio de los últimos tres años y de cerca de 500 mil toneladas con respecto al ejercicio anterior. De esta forma, el gremio de aceiteras resaltó en el boletín que, siguiendo la tendencia que se registró a lo largo del año, el procesamiento total de diciembre fue inferior al del mismo mes del 2020, como sucedió en 10 de los 12 meses del mismo año. La molienda de soja es la que marca la tendencia indi-

cada, ya que en el acumulado de los demás granos (apenas 1,2 % del total) se consiguió una leve mejoría con relación al 2020, aunque no se consiguió alcanzar el promedio de los últimos tres años. Estos datos terminan por validar las expectativas negativas de las que se venían hablando para este año, dado los constantes cambios en las reglas que afectan la competitividad de esta industria, que debe competir en desventaja con las fábricas de otros países para conseguir la materia prima necesaria, concluyó el reporte sobre la molienda de granos en las aceiteras. **CA**



Elaboración propia. Fuente: CAPPRO. Cifras en MM Ton.



AHORA TUS COMPRAS

**+ FÁCILES,
SEGURAS
RÁPIDAS**



- 1** Ingresa a www.tiendanaranja.com.py
Accede a Categorías de Productos
Luego a Tiendas Oficiales
y allí encontrarás a **Kurosu y cia.**
- 2** Selecciona los
productos que
más te gusten
- 3** Paga con una
tarjeta de
crédito o débito
- 4** Recibí el producto
en la comodidad
de tu hogar



Menos soja por merma en el campo

La merma en la producción de la última campaña de soja influyó en la caída de envíos del 2021, informó la Cámara Paraguaya de Exportadores de Cereales y Oleaginosas (Capeco). En efecto, hasta diciembre fueron embarcadas 6.3 millones de toneladas de soja en grano, una reducción de 288.822 toneladas, con respecto al 2020. El informe, basado sobre datos proporcionados por la asesoría de Comercio Exterior del gremio, recordó que durante la última temporada se enviaron 6.329.457 toneladas, una disminución del 4 %, con relación a las 6.618.279 toneladas movilizadas en el 2020. Sonia Tomassone, asesora de Comercio Exterior de Capeco, señaló que la caída de las exportaciones se debió a la merma de la producción de la oleaginosa. Según las estimaciones, la producción de soja zafra 2020/21 fue de 9.4 millones de toneladas, unas 836.000 toneladas menos que la campaña anterior, debido a las condiciones agroclimáticas adversas que lastimosamente se están agudizando en la presente zafra. Si bien esta disminución en la producción se tradujo en un menor volumen de exportación y procesamiento, los envíos del complejo de soja (granos, aceites y pellets de



soja) permitieron un ingreso adicional de USD 1.115 millones por la mejora en los precios internacionales. En el año 2021 las exportaciones de soja en grano generaron USD 2.975 millones, una diferencia de USD 828.7 millones (39 %), respecto a los USD 2.146,3 millones registrados en la temporada anterior. En tanto, hasta diciembre del año pasado ingresaron USD 621.2 millones por 561.841 toneladas enviadas de aceite de soja. En lo que respecta a pellets de soja, los envíos alcanzaron 1.880.883 toneladas por un valor de USD 764.2 millones. Así, al cierre del año pasado, las exportaciones del complejo de la soja generaron USD 4.360.501.602, un aumento del 34 %, en comparación con el 2020, cuando los ingresos fueron de USD 3.245.475.053. El año igualmente cerró con Argentina como el principal destino del grano, con el 72 % del total exportado. En tanto que Rusia se posicionó como el segundo mejor destino (12 %), seguido de Brasil (12 %) y Perú (1 %). A su vez, con relación al ranking de exportadores, Cargill encabezó el listado con el 14 % del total de granos enviados, mientras que muy de cerca estuvo Sodrugestvo, que se posicionó en el segundo lugar, con el 14 % de participación.

Diciembre con más de 13 mil focos de calor

Según monitoreos del Instituto Forestal Nacional (Infona), durante el mes de diciembre se detectaron 13.666 focos de calor en todo el territorio nacional, siendo los departamentos más afectados: Boquerón con 2.643, Alto Paraguay con 1.149, Presidente Hayes con 4.538 y San Pedro con 928 focos, informó la oficina pública a través de su plataforma digital. Una vez más, se recordó que al decir focos de calor se refiere a aquella anomalía termal que detecta un satélite en la tierra y no significa necesariamente que en ese lugar haya un incendio forestal. Ya en declaraciones a la prensa,



la titular del Infona, Cristina Goralewski recaló este concepto. Expuso que para el caso de las zonas urbanas, los incendios se originan por la quema de basura, mientras que en áreas rurales, en la mayoría de los episodios se da por quemazón de pastizales y la acción de cazadores furtivos. La presidente pidió a la ciudadanía tomar conciencia e instó al cuidado del ambiente, de lo contrario podrían generarse varios problemas de salud en la población, advirtió.

PROVITTA SEED PACK TS

AQUÍ COMIENZA EL ÉXITO DE SU CULTIVO

curasemillas
BELLATOR
Tiofanato metílico 30% **ULTRA FS**
Fludioxonil 5%
Trifloxystrobin 5%

curasemillas
HURACAN 25 FS
Fipronil 25%

REGULATOR *TM*
Fisioactivador
Zinc (0,01%)
Molibdeno (0,01%)
Cobalto (0,01%)

QUALYTUS PLUS *TM*
Fertilizante Líquido
Boro (0,2%)
Cobalto (0,2%)
Molibdeno (8%)
Níquel (0,8%)



PROVITTA NOD
Inoculante
Bradyrhizobium japonicum



**TRATAMIENTO
PARA 1.000KG
DE SEMILLAS**

**Bio-estimulación y Equilibrio de la nutrición
Proteja su cultivo para minimizar pérdidas**



tecnomyl



Sequía: las pérdidas ascienden a USD 2.930 millones

La Niña hizo mucho daño en la primera parte del verano. El profundo estrés hídrico determinó un recorte en las proyecciones realizadas por la Bolsa de Comercio de Rosario (BCR) para la cosecha de maíz y soja, de 8 y 5 millones de toneladas respectivamente. Paralelamente, la entidad semana que la pérdida de ingresos netos del sector productor rondaría los USD 2.930 millones. El informe estima en un 14% la caída del maíz en relación a las proyecciones de diciembre, cuando se sostenía que era posible alcanzar 56 M t. De esta manera, la estimación ubica ahora el volumen de cosecha en 48 Mt.

A la vez, la BCR indica que como consecuencia de la falta de lluvias y la baja humedad el rinde de maíz cae 10 quintales respecto a 2021.

Respecto de la soja, el informe estima una proyección productiva de 40 millones, frente a los 45 millones de toneladas pronosticadas previamente. Los números de soja y maíz quedan debajo del dato que está manejando el USDA.

Sigue cayendo la faena de bovinos

En el último mes de 2021, la industria frigorífica faenó un total de 1,134 millones de cabezas de hacienda vacuna, es decir 5,6% menos que en diciembre de 2020 (-12,2% cuando se corrige por el número de días laborables), señaló la Cámara de la Industria y Comercio de Carnes y Derivados de la República Argentina (CICCRA).

De esta manera, se registró la duodécima caída interanual en trece meses. Considerando los números de diciembre, en 2021 se faenaron 12,967 millones de cabezas, 7,4% menos que en 2020, marcando el nivel más bajo de los últimos cuatro años. En relación a 2020 se faenó un millón de cabezas menos.

La participación de las hembras en la faena total quedó próxima al límite superior del rango compatible con el sostenimiento del stock vacuno (44,7%).

Trabajosa siembra de la cosecha gruesa

La incorporación de cuadros de maíz con destino a grano comercial continuó en sectores que aún cuentan con humedad en los primeros centímetros del perfil. La falta de precipitaciones ha hecho más lentas las labores en el norte y sur del área agrícola nacional. A la fecha ya se logró sembrar el 86,4% de las 7,3 millones de ha proyectadas, que equivale en números absolutos a más de 6,3 M ha. Por otro lado, parte de los planteos tempranos del cereal transitaron el período crítico bajo condiciones de déficit hídrico.

En el cultivo de soja, la proyección de superficie para la campaña 2021/22 cae a 16,4 M ha según la Bolsa de Cereales de Buenos Aires. El ajuste de superficie se explica por la imposibilidad de culminar los planes de siembra en sectores del extremo sur de la región agrícola ante la falta de humedad registrada hasta que las lluvias reaparecieron tardíamente después de la primera mitad de enero.

TRIGO

Nuevo récord de producción

Se ha dado por finalizada la campaña de trigo 2021/22, registrando un nuevo récord de producción nacional de 21,8 Mt, señala la Bolsa de Cereales de Buenos Aires.

A pesar de haber transitado el ciclo bajo un escenario impactado por La Niña, una favorable distribución de las precipitaciones, la inversión en tecnología por parte de los productores y el clima seco que impidió el desarrollo de enfermedades y agilizó la cosecha, permitieron que en promedio una de cada tres hectáreas sembradas supere sus máximos rindes históricos. De esta forma, la campaña finaliza con un rinde récord de 3.440 kg/ha a escala nacional, apenas por encima a la marca histórica de 3.430 kg/ha registrada durante la campaña 2010/11.

GIRASOL

Se recuperaron las exportaciones en 2021

Según datos del Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca de la Nación, la siembra de girasol alcanza un total de 1,77 millones de hectáreas, con un incremento del 5,8% respecto de la campaña anterior, y una producción estimada en 3,57 millones de toneladas. La mayor producción traería como consecuencia una molienda más abultada respecto del año pasado y mayores stocks finales, destacó la Bolsa de Comercio de Rosario.

Si bien ha perdido terreno a lo largo de los años en materia de superficie sembrada, el girasol argentino se mantiene como un actor clave a nivel internacional, y para el ciclo 2020/21 se ubica en el tercer puesto como exportador por detrás de Ucrania y Rusia. Tras la caída de 2020, en 2021 se registró una clara recuperación en las toneladas exportadas en todas las categorías, excepto en los envíos de semilla. Por los mayores precios internacionales y la recuperación en volumen, en 2021 se superaron los USD 1.400 millones por exportaciones del complejo girasol argentino, principalmente aceites y pellets, que representaron un alza de 77,4% interanual y el mayor valor de los últimos nueve años.

Se espera que la demanda de harina de girasol y expellers para alimentación animal se mantenga elevada, de la mano de una disminución de los stocks mundiales de la oleaginosa, sumado a los precios al alza de los aceites vegetales en 2022.

CEBADA

Concluyó la recolección con un incremento del 22%

La cebada también dio por concluida las labores de recolección, informando un rendimiento medio nacional de 4.545 kg/ha y una producción acumulada de 5.000.000 toneladas. Dicha producción representa un incremento interanual del 22% (producción campaña 2020/21: 4.100.100 t) luego de una expansión interanual del 27,8% del área implantada (superficie sembrada campaña 2020/21: 900.000 ha).



Menos Paradas
Más Producción

VALTRA ENGINE PREMIUM



Ahorra con el único lubricante
aprobado para **600 horas en el campo**

Encontranos en

CDE: 061-572316/8 – Santa Rita: (0673) 221 831/2 – Katuete: 061-5974000

– Encarnación: 071-2183950 – Loma Plata 0492 253 180

VALTRA

📍 valtra.rieder 📞 0971 214 114

RIEDER & CIA.

HUGO PASTORE. DIRECTOR EJECUTIVO DE CAPECO

Las dificultades logísticas van a estar de la mano con toda la coyuntura de la zafra

Ingeniero agrónomo de profesión, actualmente ocupa el cargo de director ejecutivo de la Cámara Paraguaya de Comercializadores y Exportadores de Cereales y Oleaginosas (Capeco), Hugo Pastore, compartió con el equipo de Campo Agropecuario Multimedia (CAM) esta entrevista en donde expone inquietudes y perspectivas sobre la realidad agrícola local, en un año que arranca con proyecciones a la baja en producción de granos.

_ CAM. ¿Qué tan difícil está esta campaña agrícola?

_ Pastore. Estamos teniendo un año muy complicado. En estos ciclos climáticos, tenemos una segunda “Niña” en secuencia y esta viene particularmente dura. Los efectos sobre el campo están siendo muy importantes. Si bien se registra alguna que otra lluvia son puntuales, pero ayuda a mejorar el ánimo, a pensar tal vez en una “zafriña”, tanto de soja como de maíz y, quizás, lo que quede por cosecha mejore la calidad del grano. Pero en rendimientos ya está definido. No hay mucho por hacer. Solo que el grano mejore, que tenga mayor tamaño y alcance los tenores habituales, o por lo menos cercanos, en cuanto a tenores de aceites y de porcentaje de proteína.

_ CAM. ¿Hay que pensar ya en la “zafriña”?

_ Pastore. Va a haber posibilidad de hacer resiembra. Pero va a depender de la disponibilidad de semillas. Quizás esa sea la variable más difícil, conseguir semilla. No hay suficiente para lo que el productor quiere sembrar. Lo que se está cosechando ahora, eventualmente tampoco tiene calidad para uso propio. Por ejemplo, habíamos consultado a una cooperativa y nos dijeron que podrían tener simientes. Tiempo después, la misma cooperativa dijo que se terminó todo y también estaba en búsqueda. Depende también de la



Ing. Agr. Hugo Pastore, director ejecutivo de Capeco

región y de las lluvias. Con algunas, la gente puede volcarse masivamente. Estamos a tiempo para una “zafriña” de soja y, en maíz, tenemos de todo febrero.

_ CAM. ¿Cómo evalúan algunas medidas financieras adoptadas por el gobierno recientemente para ayudar al sector por la sequía?

_ Pastore. En lo que hace al Banco Central del Paraguay (BCP), celebramos que hayan actuado con tanta rapidez. En ocasiones anteriores, estas medidas llegaban mucho más tarde, en abril o mayo. Ahora, en enero, salieron las medidas que marcan las reglas del juego para lo que son las refinanciaciones, renovaciones o reestructuraciones de créditos. Las tres “R”. La banca privada ya pasó por experiencias similares, ya sea por quiebre de zafra o caídas muy abruptas de precios y ya se sabe que el productor requiere un poco de tiempo. El productor paga. Las cuentas se pagan. Se honran, se necesita tiempo y condiciones para que él tenga los insumos necesarios para volver a las labores en el campo

_ CAM. ¿Cuáles son las perspectivas en materia logística para esta temporada?

_ Pastore. Las dificultades logísticas van a estar de la mano también con toda la coyuntura de la zafra. Vamos a analizar tanto la fluvial como la terrestre. La fluvial, seguimos con serios problemas. El río Paraná está sin condiciones de navegación y sin perspectiva concreta si habría o no chances de navegar. Se había hablado inicialmente a finales del año pasado que podríamos tener “ventanas de agua”, a partir del 15 de enero y hasta finales de febrero, dos días por semana. Estarían de la mano con lo que es el ciclo de producción de energía de las binacionales. Eso lastimosamente cambió. No se va a poder hacer. Sabemos que hay conversaciones entre las cancillerías de Paraguay y Brasil para negociar la posibilidad de tener una “ventana”, eventualmente, a finales de febrero. Hemos explicado que este año tenemos una zafra que va a ser sensiblemente menor y pedimos que las medidas no sean extemporáneas, que no lleguen tarde cuando no haya producto que transportar. El río Paraguay también continúa bajo, pero se puede navegar. Se iniciaron embarques de exportación que en este momento están en tránsito y la buena noticia hablando del río Paraná fue que finalmente se adjudicó la licitación para lo que son los trabajos de dragado.

_ CAM. ¿Y en materia de transporte terrestre?

_ Pastore. La producción agrícola se concentra principalmente a la franja paralela al río Paraná. Para aquellos sectores en donde la producción le queda cerca el río Paraná en su tramo navegable, de Ciudad del Este al Sur, lo ideal sería llevar a los puertos de esas zonas. Infelizmente, esa coyuntura no se tiene hoy y ya hemos visto que significa mayores costos de fletes. Ya sea porque se tiene que sacar la mercadería desde los puertos y redireccionarla a otros destinos o desde los propios silos se realizan tramos más largos para llegar a los puertos del departamento Central. Alternativamente está la logística terrestre al Brasil. Brasil pasó a ser un jugador muy importante en los últimos años, llevando el 12 % del total de exportaciones de soja. Con Brasil tenemos un caso especial pues si bien tenemos la infraestructura, está operando al límite. En el día en que el segundo puente (binacional) esté terminado, habilitado y operativo, eventualmente, la coyuntura puede cambiar. Hoy operamos al límite de capacidad, además de tener ciertas normativas aduaneras implementadas y que nos dificulta. Todo esto está generando también extra costos que estamos en un proceso de revisar para que funcione bien.

_ CAM. ¿La sequía a nivel regional no favorecería los precios?

_ Pastore. Domésticamente, en Paraguay vamos a tener una coyuntura particular, porque se habla de un quiebre importante y si analizábamos antes de la siembra, sin el estrés de lluvias, se hablaba de 35 % de comercialización anticipada. Si hablamos de un número teórico de producción esperada 10 millones de toneladas, serían unas 3,5 millones de toneladas. Cuánto sería la producción este año. Se habla de

unas 4 millones de toneladas. Es decir, ya está muy comercializada hoy, en términos de lo que finalmente se proyecta producir. Tal vez algún agricultor, empresa o cooperativa que eventualmente vendió menos podría tener mayores excedente, pero otros estarían imposibilitados a honrar sus compromisos y tendrán que sentarse y negociar con los compradores las condiciones para cancelar y pagar lo que se tenga que pagar. Una suba que eventualmente tenga el mercado, ya no se podrá sacar beneficio porque es poco lo que queda para comercializar.

_ CAM. ¿Favorecería al maíz “zafriña”?

_ Pastore. El maíz “zafriña” está en una buena situación porque hay escasez. Brasil viene con stocks muy apretados. Además de Paraguay, del que tradicionalmente compra, importó de Argentina y van a hacerlo a lo largo de esta campaña. Sí, el maíz está con una situación de precios muy favorable.

_ CAM. ¿Variaron los denominados “premios”?

_ Pastore. Los premios en Asunción son teóricos, porque no se compra y vende. El precio es cuando compra y vende, se hizo un negocio a tanto, pero de lo que escucha son referencias firmes, a nivel de paridad de lo que es el mercado de Chicago que hoy eso da arriba de 500 dólares.

_ CAM. ¿Preocupa la concentración en destinos de las agroexportaciones?

_ Pastore. Como gremio somos favorables a tener la mayor cantidad de mercados abiertos. Actualmente, en Soja, los importadores más importantes son Argentina, con 75 %, Brasil y Rusia unos 12 % y el resto a pequeños mercados. En maíz, el más importante es Brasil, el consumo interno es cada vez mayor entre uso para ración animal y para producción de etanol y, en trigo, Brasil claramente es nuestro destino. Es una línea muy delgada, por ejemplo, podemos tener una gran dependencia pero es el mejor mercado, el que mejor condición nos da. Chile fue en su momento el principal, cuando hubo condiciones, hubo condiciones también para el maíz, pero claramente hoy el Brasil tiene una demanda insatisfecha muy grande. En el caso de China, es un jugador demasiado importante en soja y en carne. Pero sabemos que la cuestión política tiene que resolver el gobierno, porque hay una cuestión con la relación de Taiwán. Somos defensores de tener el acceso a la mayor cantidad de destinos.

_ CAM. ¿Algo que quiera agregar?

_ Pastore. A los sectores financieros de la banca pública, privada, sector comercial, estamos todos embarcados en lo mismo, de poder generar las condiciones para que el productor pueda, trabajando, pagar las cuentas pendientes en este año de crisis. Está demostrado que es un sector pagador, un sector cumplidor, que honra sus compromisos, incluso también en lo que son contratos de entrega de productos, también eso se va a ir “repactando” entre las partes y se irá cumpliendo con el tiempo. Hoy lo que se necesita es tiempo para trabajar. **CA**

IMPULSANDO EL CONOCIMIENTO

Primer Concurso de Ensayos USC 2021

La Dirección Académica a través del Centro de Recursos para el Aprendizaje y la Investigación (CRAI) junto con la Dirección de Innovación Investigación y Extensión (DIIE), llevaron a cabo el Primer Concurso de Ensayos Académicos de la Universidad San Carlos.



d) Innovaciones tecnológicas en los agronegocios.

Cabe destacar que, con este tipo de actividades, la Universidad pretende fomentar en los estudiantes la construcción y adquisición de hábitos de lectura.

LOS GANADORES

El primer puesto fue para la alumna de la Filial de Itá, Carmen Torres Figueredo, estudiante de cuarto curso de la carrera de Zootecnia, con su trabajo titulado “El cambio climático vs el agronegocio ¿ganará?”.

El estudiante Jorge Duarte Servín, carrera de Zootecnia, de la Filial de Caaguazú, obtuvo el segundo puesto mediante el texto denominado: “La apicultura como actividad pecuaria en Paraguay”.

El tercer lugar fue para el alumno de la carrera de Agronomía, de la Filial de Horqueta, Robert Morínigo Vega, con el tema sobre: “Importancia de la educación para la formación de líderes para el campo”.

Los demás ganadores que también fueron premiados con el cuarto y quinto puesto respectivamente fueron: Larissa Ovelar Rolón de Zootecnia, de la Filial de Horqueta, con su trabajo titulado “La fetotomía en bovinos” y María Leticia Franco de Tecnología de Alimentos, de la Sede Central, con el escrito: “La importancia del análisis del agua potable”. **CA**

Del concurso han participado estudiantes de las diferentes filiales, cursos, turnos y carreras.

Los ejes principales seleccionados para la redacción de los ensayos del concurso fueron los siguientes:

- Políticas, planificación, gestión y dirección de agronegocios.
- Mercados emergentes en el Mercosur y en el mundo.
- Agronegocios, ambiente, bioenergía, y cambio climático.



SEMBRÁ tu TALENTO

SUMATE AL MUNDO DE LOS AGRONEGOCIOS
Y VIVÍ LA EXPERIENCIA ÚNICA DEL CAMPO



ADMIN. AGRARIA
A DISTANCIA



ADMINISTRACIÓN
AGRARIA



AGRONOMÍA
(En proceso de acreditación
por la ANEAES)



FORESTAL



TECNOLOGÍA
DE ALIMENTOS



CIENCIAS
AMBIENTALES



ZOOTECNIA
(Acreditada por la ANEAES)

Más info *872 (gratis desde tigo o personal) o 021 615 500

ESTUDIÁ EN LA



Universidad
San Carlos
LÍDERES EN AGRONEGOCIOS

MAÍZ HÍBRIDO

Agroceres, la nueva línea de Tecnomyl

Marca de referencia del mercado brasileño de cereales, desembarca en Paraguay de la mano de Tecnomyl. Híbridos de alta calidad con la tecnología VT PRO 3, que brindan altos niveles de seguridad al agricultor que apuesta por el maíz.



Seguridad y confianza: los pilares de Semillas Agroceres para desarrollar híbridos de alta performance en el cultivo del maíz. Una marca que se convirtió en referencia del mercado brasileño de cereales, ahora hace pie en Paraguay. Y lo hace de la mano de Tecnomyl, empresa nacional líder en elaboración de formulaciones, provisión de insumos y asistencia técnica diferenciada para el agricultor del país. Con importantes inversiones en tecnología, investigación y desarrollo productivo, Agroceres ofrece soluciones de alta calidad para garantizar el retorno de la inversión del agricultor. Con diferentes híbridos de

maíz destinados a la producción de granos y también al segmento productivo de ensilaje, Agroceres ofrece alternativas de alta productividad en un segmento altamente competitivo del mercado agrícola nacional. Tecnomyl cuenta con la exclusividad de la distribución de la línea Agroceres en todo el territorio paraguayo, y viene realizando numerosas actividades de desarrollo y extensión entre los agricultores y técnicos de las principales zonas productivas. En principio, se comercializarán los híbridos AG 8480 VT PRO3® y AG 9035 VT PRO3®, tratándose en ambos casos de lanzamientos para el mercado paraguayo.

El gerente de Marketing de Tecnomyl, el ingeniero agrónomo Walmor Roim, destacó los diferenciales de esta línea de híbridos de maíz. Expresó que el material AG 8480 VT PRO3® ofrece interesantes márgenes de precocidad, en el marco de un combo de productividad, sanidad foliar y granos; mientras que el AG 9035 VT PRO3® es un híbrido de ciclo súper precoz y buena productividad. “Con ambos materiales, el productor estará apuntando a lograr una zafra diferenciada”, afirmó. “En el marco de la Alianza Estratégica Tecnomyl-Bayer, traemos al Paraguay las semillas de la línea Agrocereceres para ofrecer a nuestros clientes un material de alta tecnología, que garantiza resultados y cumple con todas las exigencias que el agricultor espera: productividad, sanidad, calidad de granos y ciclos que atienden los nuevos requerimientos climáticos”.

Disponible en la versión VT PRO 3, el híbrido AG 8480 de Agro-

cereceres es de ciclo precoz, con grano semi dentado y una altura de planta de 219 centímetros. De buen empajado de espiga, está recomendado para apertura a media siembra; con una población de plantas recomendada entre 52.000 a 64.000, de acuerdo al historial de productividad de la parcela.

Por su parte, el híbrido AG 9035 VT PRO3® es de ciclo súper precoz y ofrece un excelente potencial productivo en diferentes ambientes. Material estable con excelente arquitectura y porte de plantas, ofrece estabilidad y rápida pérdida de humedad como ventajas complementarias. De grano amarillo anaranjado y semi duro, la planta cuenta con una arquitectura foliar semi erguida. Es tolerante a *Turcicum*, *Cercospora* y *Polysora*, con mediana tolerancia a Mancha Blanca y Complejo de Raquitismo.

Agrocereceres es innovación que trae resultados. Con la garantía de Tecnomyl, empresa líder en el agro-negocio nacional.

El Grupo Sarabia es líder del agronegocio en Paraguay en los segmentos de producción y comercialización de defensivos agrícolas y fertilizantes y acopio de granos, a través de sus empresas Tecnomyl y Agrofertil. Sus directivos José Marcos Sarabia, Paulo Sergio Sarabia y Antonio Ivar Sarabia participan activamente en las acciones de Responsabilidad Social Empresarial, fomentando actividades en favor de los sectores más vulnerables y del cuidado del ambiente. **CA**

MicroPhos, la nueva tecnología en fertilizantes. Potencia el rendimiento de sus cultivos y mejora su rentabilidad.



Síganos en Facebook e Instagram en @MicroPhos.Py
Visite también www.bungeparaguay.com

BUNGE

Más de 700.000 ha de soja comenzaron y ganaron con Ativum®.

Ativum® es el fungicida de BASF que ofrece un excelente control sobre la roya y enfermedades de fin de ciclo; ideal para las primeras aplicaciones



BASF
We create chemistry

Los cultivos de máxima productividad tienen de aliado a Versatilis®.

Versatilis es el fungicida de BASF que ofrece el máximo control sobre la roya y otras enfermedades.



AHORA TU CAMPO AL WHATSAPP

 **0984 590 883**

BALPAR S.A. provee básculas pesa camiones a la empresa El Fogón S.A. del Grupo Llano.

Siguiendo con su plan de mejora y actualización de sus equipos, la empresa Ganadera El Fogón S.A. del Grupo Llano ha confiado en las básculas pesa camiones de BALPAR. Los equipos de pesaje instalados son del modelo de 24 por 3,20 metros con capacidad de 80 toneladas, con estructura de metal y hormigón. Las mismas están siendo instaladas en San Juan Misiones y en el Chaco, a 80 km de Loma Plata.

Éstas serán utilizadas con el fin de pesar y monitorear la entrada/salida de los vehículos transganados, así como de todos los insumos, materiales y alimentos para la operación de los establecimientos.

Cabe mencionar, que desde hace unos años el Grupo Llano posee otras básculas pesa camiones y equipos de pesajes de BALPAR S.A. en sus empresas, a las cuales se les realiza mantenimiento, mejoras y renovación cuando se precisa.

“En Balanzas Paraguayas S.A. nos sentimos orgullosos, agradecidos y comprometidos de poder apoyar a empresas nacionales, tanto públicas como privadas, con soluciones que faciliten el proceso y seguridad de sus controles. Es realmente un privilegio tener la confianza de empresas con la trayectoria y el legado del Grupo Llano, uno de los grupos con mayor trayectoria en el rubro agropecuario del país”, señala un comunicado de prensa. **CA**



SOMOS **BALPAR S.A.**

Báscula Pesacamiones

Adquiera nuestros productos pagando cómodamente.
Contamos con financiación propia

Nuestros planes:

Plan clásico.

Plazos de hasta 6 meses

Plan de garantía básica por defectos de fábrica.

Plan Premium Full Cobertura todo riesgo

Calibración de la báscula cada 3 meses con camión meteorológico y pesas certificadas por el INTN.

Posibilidad de pacto de recompra.

Cuotas de hasta 12 meses.

Cobertura en caso de eventualidades.

Asistencia técnica ilimitada.

Plan Agro

Puede personalizar su plan y adaptarlo a su periodo de cosecha. Consulte las opciones que le proponemos acordes a sus necesidades.



Otros productos industriales

Sistema de Pesaje Continuo SPC



Pesa Tanque



Embolsadoras



Báscula Plataforma con Visor de Peso



¡CONTACTANOS PARA SOLICITAR TU PRESUPUESTO!



Figura 1. Adulto de la cigarrita del maíz (*Dalbulus maidis*)

La cigarrita del maíz *Dalbulus maidis* y el complejo del achaparramiento del maíz

La cigarrita del maíz *Dalbulus maidis* (DeLong & Wolcott, 1923) (Hemiptera: Cicadellidae), se ha convertido en una plaga clave para el cultivo de maíz en la región productora de este cereal en Sudamérica. En Paraguay los reportes de pérdidas asociados a esta plaga se incrementaron exponencialmente a partir de la zafra 2014/2015, teniendo picos poblacionales en el maíz tardío conocido como maíz zafriña o maíz de segunda.

Se trata de un insecto chupador de aproximadamente 0,5 cm de largo por 0,1 cm de ancho, de color amarillo paja que presenta dos manchas de color negro en la parte frontal de la cabeza (Figura 1). La hembra deposita sus huevos sobre la epidermis de la hoja cercano a la nervadura central, pudiendo colocar hasta 600 huevos. Su periodo de incubación es de 8 días \pm 2 días, como se trata de un insecto hemimetábolo (metamorfosis imperfecta) de los huevos eclosionan ninfas que pasan por 5 instares que son de coloración semejante al de los adultos, estas quedan alimentándose en el cogollo donde se mueven solamente cuando son incomodadas. El periodo que transcurre desde ninfa hasta adulto es de 23 días \pm



Ing. Agr. M. Sc. José Arturo Schlickmann Tank

Centro de Desarrollo e Innovación Tecnológica (CEDIT).
(joseschlickmann2010@gmail.com)



Ing. Agr. M. Sc. Guillermo Andrés Enciso Maldonado

Centro de Desarrollo e Innovación Tecnológica (CEDIT).
(gui77eenciso@gmail.com)

2 días, el ciclo completo dura aproximadamente 55 días (Wordell Filho et al., 2016).

Esta plaga presenta una alta capacidad migratoria, varios estudios muestran que en vuelos activos (3 horas de duración) este insecto puede llegar a volar 30 km, pero en vuelos pasivos ayudado por corrientes de viento puede llegar a volar distancias de entre 500 y 1000 km. La principal preocupación en las infestaciones con este insecto es la transmisión de microorganismos causantes de las enfermedades del complejo de raquitismo o achaparramiento del maíz, donde se incluyen los molicutes y virus maíse rayado fino virus (MRFV), maíse bushy stunt phytoplasma o fitoplasma del achaparramiento (MBSM) (achaparramiento rojo) y Corn stunt Spiroplasma o espiroplasma de achaparramiento (CSS) (achaparramiento pálido)], ya que actúa como vector de estos agentes fitopatógenos al cultivo (Galvão et al., 2019).

Los síntomas ocasionados por los molicutes incluyen la reducción del tamaño de la planta, reducción de la superficie foliar, multi-espigación, reducción de la altura de cuajado de las espigas y malformación de las espigas y de los granos,



Figura 2. A) sintomatología del achaparramiento rojo del maíz, B) sintomatología del achaparramiento pálido del maíz y C) Sintomatología del ataque del virus del rayado fino del maíz.

lo que afecta directamente a la productividad del cultivo. Los síntomas del achaparramiento rojo incluyen el enrojecimiento de los bordes y el ápice de las hojas, seguido de la desecación (Figura 2 A), mientras que el achaparramiento pálido presenta vetas cloróticas localizadas principalmente en la base de las hojas (Figura 2 B). Los síntomas del maíz rayado fino virus (MRFV), a su vez, se caracterizan por lesiones en forma de pequeñas manchas cloróticas alineadas, acompañadas de una reducción del desarrollo y del tamaño de la planta (Figura 2 C) (Wordell Filho et al., 2016). En los genotipos susceptibles, la incidencia de las enfermedades del complejo de achaparramiento puede reducir la productividad del maíz en más del 90% (Toffanelli y Bedendo, 2002).

El daño resultante del complejo del achaparramiento es mayor cuando la infección del patógeno se produce en plantas que están en las etapas iniciales de desarrollo. Así, el periodo crítico se extiende desde la emergencia (VE) hasta 30-40 días después (V8), siendo el periodo VE-V5 ("periodo supercrítico") el que requiere mayor atención en la adopción de medidas de control (Vilanova, 2021).

En cuanto al manejo de esta problemática, actualmente se encuentra como principal estrategia el control químico, el cual no ha sido suficiente para la reducción de daños ocasionados por las enfermedades transmitidas por la cigarrilla.

De este modo deben ser incluidas otras estrategias de control tales como: evitar la siembra sucesiva de maíz, eliminación de plantas voluntarias o guachas de maíz, evitar el escalonamiento de la siembra de maíz, utilización de híbridos con tolerancia a los patógenos, implementar el uso de semillas tratadas con insecticidas sistémicos (neonicotinoides principalmente).

Actualmente el nivel de eficacia de control de los ingredientes activos registrados no es totalmente satisfactorio, pero aun así el manejo químico post emergente es imprescindible para lograr un control de esta plaga, donde los grupos de insecticidas con mayor eficacia son los neonicotinoides, organofosforados y piretroides, estos últimos siempre en combinación con algún neonicotinoide. También se recomienda la rotación de ingredientes activos para evitar la resistencia de esta plaga a estos. La combinación de los insecticidas sistémicos con productos biológicos a base de hongos entomopatógenos como la *Beauveria bassiana* (Hypocreales: Clavicipitaceae) es otra estrategia que puede ayudar a disminuir la población de esta plaga.

Las condiciones ambientales ideales para las aplicaciones deben ser respetadas para un control aceptable de la cigarrilla, siempre buscando posicionar las aplicaciones a al final del día o en horarios nocturnos donde la plaga presenta poca movilidad ya que se trata de un insecto diurno. **CA**

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- ▶ Galvão, S. R., Sabato, E. O., Bedendo, E. O. (2021). Occurrence and distribution of single or mixed infection of phytoplasma and spiroplasma causing corn stunting in Brazil. *Tropical Plant Pathology*, DOI: <https://doi.org/10.1007/s40858-020-00381-6>.
- ▶ Oliveira, C. M., Sabato, E. de O. (Ed.). (2016). *Doenças em milho: insetos-vetores, mollicutes, vírus*. Brasília, DF: Embrapa. 372 p.
- ▶ Toffanelli, C. M., Bedendo, I. P. (2002). Efeito da população infectiva de *Dalbulus maidis* na produção de grãos e no desenvolvimento de sintomas do enfezamento vermelho do milho. *Fitopatologia Brasileira*, v. 27, n. 1, p. 82-86, DOI: <https://doi.org/10.1590/S0100-41582002000100013>.
- ▶ Vilanova, E.S. (2021). Efeito do estágio de desenvolvimento da planta e densidade populacional do inseto vetor, *Dalbulus maidis* (De-Long & Wolcott) (Hemiptera: Cicadellidae), sobre a transmissão e danos do fitoplasma do milho. *Disertación (Maestría)*, USP-ESALQ. 83p.
- ▶ Wordell Filho, J. A., Chiaradia, L. A., Ribeiro, L. P., Madalóz, J. C., Nesi, C. N. (2016). *Pragas e doenças do milho: diagnose, danos e estratégias de controle*. Florianópolis: Epagri. 82p. (Boletim Técnico, 170).



AGROFÉRTIL CON NOVEDADES Y LANZAMIENTOS

Exitoso VI Encuentro Tecnológico en Naranjal

Los días 14 y 15 de diciembre se realizó el VI Encuentro Tecnológico Agrofertil, retomando con fuerza la jornada presencial en ambos días. Además de ofrecer soluciones, la oportunidad fue propicia para los lanzamientos y disertaciones con invitados internacionales. La cita fue en el Área Tecnológica Silo Agrofertil de Naranjal (Alto Paraná).

El clima acompañó, sobre todo el segundo día, para que la doble jornada tenga una gran respuesta de participación, con lo que se retornó al modo presencial y que permitió evidenciar que, pese al ayuno en materia de eventos, por las restricciones durante la pandemia, la tecnología no paró, sino que continuó su evolución que fue puesta a consideración de los agricultores por el equipo de Agrofertil. La unidad de Naranjal fue una vez más acondicionada para albergar esta propuesta que incluyó más de diez estaciones, a las que se sumaron las sugerencias de

aliados de la compañía. Así, una vez completada la recepción se procedió a la tradicional integración de grupos para iniciar el recorrido con unas palabras de apertura, así como reiterar la importancia de iniciativas como la gestión de envases vacíos.

En ese sentido, una vez más, demostrando el compromiso de Agrofertil con el ambiente, se insistió en la necesidad de seguir desarrollando tareas dentro de lo que se conoce como el Sistema de Gestión de Envases Vacíos (SigeV) para defensivos agrícolas. Ya en el área de parcelas se observaron estaciones y se escucharon orientaciones con técnicos de la organización y de las empresas aliadas.



Nueva genética en semilla de soja

Agrofertil Semillas presentó sus partners de producción de semillas de soja con algunos lanzamientos de variedades: de Nidera Seeds - NS 5933 IPRO, NS 6220 IPRO, Monsoy - M 5705 IPRO, Don Mario- DM 66168, DM 66R69 y Brasmax -BMX FIBRA IPRO, BMX LOTUS IPRO y BMX CROMO TF IPRO. A ellos, se sumó **Neogen una nueva marca exclusiva de Agrofertil** que viene a sumar al liderazgo de la empresa en Comercialización de Semillas en Paraguay, es una nueva genética para atender las necesidades del agricultor y el portafolio ya vencedor, que propone genética de calidad, experiencia/seguridad y permite proyectar una gran alianza gracias a los resultados alcanzados principalmente en Brasil donde está en su tercer año de comercialización. Resumiendo, la marca Neogen se suma a Don Mario y Brasmax que se hace presente en el Grupo



GDM uno de los más importantes en el escenario Mundial en Genética de semillas de soja. Neogen presentó 3 variedades: NEO 580 IPRO, NEO 610 IPRO y la NEO 660 IPRO, todas con alto potencial de rinde, excelente porte vegetativo, tolerancia a phthoptora, con crecimiento indeterminado, buena ramificación. Para más informaciones consulte los Asesores Técnicos de Agrofertil. ➔

Tecnología de punta en híbridos

Y entre los lanzamientos para el segmento de maíz, sin dudas la novedosa tecnología VTPRO4 fue la más destacada, esta nueva tecnología mantiene las características del VTPRO3 de acción protección a la raíz con control eficiente de la Diabrotica, utilización de Glifosato (mayor eficiencia y control de malezas) amplía el control de orugas en las hojas principalmente a *Spodoptera*.

También presentó el nuevo híbrido para la próxima segunda zafra de maíz 2022, el híbrido AS 1800 PRO3, con sus principales características super precocidad, calidad de hojas y buena tolerancia al ataque de las cigarritas, este híbrido se suma al portafolio vencedor de Agroeste con los híbridos AS 1844 PRO3, AS 1850 PRO3, AS 1777 PRO3 Y AS 1770 PRO3.



Alianzas en fungicidas y línea Fertilize

En otro sector se pudo observar las novedades en tecnología de defensivos y fertilizantes. En ese sentido, Fabiano De Jesús, líder de Desarrollo de Productos de Agrofertil, resaltó la alianza con Syngenta para desarrollar la novedad en fungicidas: APLAUSO, con tecnología Solatenol, que ofrece excelente control y brinda seguridad al productor para una protección máxima.

El profesional agrónomo resaltó que la tecnología Solatenol se encuentra dentro del grupo de fungicidas más novedoso actualmente en el mercado, con un amplio espectro para el control de roya y para fin de ciclo. Frente a la competencia ofrece diferenciales, principalmente en concentración de ingredientes activos (incluye tres productos) y los resultados a campo fueron muy superiores a otros productos.

También se ofrecieron novedades dentro de la gran gama de productos, indicó De Jesús, que propone el portafolio para control superior en enfermedades de soja, incluso con aquellas propuestas para controlar a fin de ciclo, todo ello, dentro del programa que propone Agrofertil y que ofrece un complemento para brindar



Fabiano De Jesús, líder de desarrollo de productos

soluciones reales en el campo, resaltó.

En materia de la línea Fertilize, se destacó el TOP BOX LEP 2, en un ingenioso y creativo stand para demostrar cómo se comporta el producto al confrontar con un testigo, ofreciendo igualmente respuestas en materia de curasemillas en donde se resalta la emergencia más rápida, nodulación más eficiente, mayor desarrollo de raíces y protección contra enfermedades y plagas.

Con soluciones biotecnológicas como NemaGuard y Tricorium, la línea Fertilize también propone protecciones de cultivo más amigables con el ambiente. Los grupos ingresaron al stand para recibir orientaciones más detalladas. Las soluciones tecnológicas incluyeron

así tratamiento de semillas y manejo de nematodos, gracias a las revolucionarias propuestas expuestas en la ocasión.

Otro sector muy visitado fue el de Agricultura inteligente, en donde Agrofértil ratificó igualmente la importancia de emplear toda la tecnología disponible también en equipos y maquinarias. Desarrollado como concepto novedoso, hoy por hoy es uno de los pilares de todo Encuentro Tecnológico que propone la compañía.

El recorrido incluyó áreas destinadas a otros aliados, como Orotec, para la marca Stara; Unijet, para Jacto y ACISA, para Chevrolet. En tanto, el salón fue acondicionado para realizar las charlas magistrales. Una de ellas, brindada por Leandro Barcelos, quien abordó conceptos que ayuden a elevar el campo a otro nivel productivo. En tanto, Paulo Molinari, abordó sobre expectativas en la zafra de soja y del maíz.



Acompañamiento al agricultor

Para conocer más detalles de lo que dejó este encuentro, Devanir Ribeiro Gomes, gerente de Marketing de Agrofértil, primeramente, recordó que la compañía nació en 1993 buscando como pilar principal dar soporte a los agricultores y acompañar el proceso de generar alimentos para el mundo, así como de ofrecer defensivos agrícolas amigables al ambiente.

A esto se sumó como estrategia el permanente asesoramiento técnico por lo que eventos como el Encuentro Tecnológico representa una plataforma para cumplir con esta misión, sobre todo cuando se trata de ofrecer innovaciones en el ámbito productivo. “Cada año se evoluciona más. Y como Agrofértil estamos a la vanguardia de la evolución y transformación del campo desde la siembra hasta la cosecha”, dijo.

“Que el agricultor sepa cuál es la mejor semilla para elegir, que pueda aplicar las recomendaciones, conocer las tecnologías disponibles y las innovaciones en genética, con tecnologías como VTPRO4 en maíces, más las propuestas en fungicidas para el mejor control sin daño ambiental, con más producción sin afectar al ambiente, de ser posible en la misma área”.

Por ello, se decidió traer disertantes



Devanir Ribeiro Gomes, gerente de marketing



que puedan hablar sobre más producción y nutrición del suelo, pero también tener presente el componente de mercado. Así, la otra charla estuvo orientada a cómo mejorar la ganancia, además de acompañar al agricultor de la zona, como lo hace la compañía en los 25 silos, de manera a ofrecer el respaldo hasta la comercialización. Resaltó la importancia de haber concretado un evento presencial y abrigó esperanzas para repetir el éxito en la próxima cita, en Fortuna, los días 19 y 20 de enero. Finalmente expuso que como Agrofértil tienen en cuenta cuatro pilares: transformación, innovación, genética y sustentabilidad. El encuentro incluyó igualmente un almuerzo de confraternidad entre los presentes. **CA**



Perla Liliana García Flores

Ing. Agr. Especialista en Fitotecnia.
Universidad Autónoma Chapingo,
México.
perlaliliana714@gmail.com
Tel.: 5520306403

CONTROL BIOLÓGICO DE PLAGAS EN PEPINO BAJO CUBIERTA

El control de plagas, en sus distintas formas, consiste básicamente en un manejo de ecosistemas que busca alterar las tasas de mortalidad y natalidad de las poblaciones de insectos deteriorando sus posibilidades de sobrevivencia; esta herramienta evita que la población de los agentes de daño aumente. Por lo tanto, a través del control biológico de plagas se utilizan organismos vivos para suprimir la densidad poblacional o el impacto de un organismo plaga específico haciéndolo menos abundante o dañino de lo que sería de otra forma. Así, las poblaciones de insectos o ácaros pueden ser

reguladas de una forma u otra cambiando su distribución y abundancia en el espacio y el tiempo (Gómez D., y Paulier J., 2015).

El control biológico es como todas las formas de control, debe mantenerse dentro del marco de un manejo integrado de plagas (MIP). El manejo integrado de plagas consiste en un sistema de toma de decisiones para seleccionar y utilizar tácticas



Presencia alta de araña roja.

de control de manera coordinada con estrategias de manejo y análisis de costo/beneficio para evaluar el impacto en el ámbito productivo, así como social y ambiental. El control biológico aparece entonces como una posible estrategia sostenible de control que considera factores sociales, de producción y ecológico.

En el manejo integrado de plagas se prioriza el manejo de los factores que inciden en el establecimiento y desarrollo de las poblaciones de plagas y para ello se emplea además del control químico, el control biológico, cultural, genético y físico (Gómez D., y Paulier J., 2015).

El control biológico bajo cubierta en la producción de hortalizas consta de una serie de pasos en el cual el monitoreo es la parte crucial ante la toma de decisiones. Por tal motivo el monitoreo se lleva de manera frecuente, en este caso hablaremos principalmente de plagas tales como araña roja (*Tetranychus urticae*) y pulgón (*mysus*) una detección a tiempo puede determinar una reducción de pérdida económica y disminución de gastos dentro del MIP.

En la actualidad el control biológico de plagas y enfermedades se lleva a cabo en empresas hortícolas con ayuda de empresas especializadas en control biológico como es el caso de Koppert, estas empresas se dedican a dar un acompañamiento en conjunto y a partir del monitoreo y capacitaciones al personal se decide sobre la toma de decisiones de la aplicación de enemigos naturales ya sean depredadores o parasitoides según se adapten mejor al cultivo y al ambiente dentro de los invernaderos.

Como ejemplo tomaremos el caso de la araña roja dentro de invernaderos y como se maneja su control, tenemos que en invernaderos se monitorea una vez cada semana y de acuerdo a la presencia de esta misma se determina que agente de control biológico utilizar, si se presentan pequeñas colonias lo más prudente es comenzar con las aplicaciones de enemigos como (*Neoseiulus californicus*) el cual una de sus características es de no solo vivir con el consumo de ninfas de araña roja sino también de alimentarse del polen de las flores, estos individuos toleran temperaturas más altas que otros enemigos de la araña roja. Sin embargo, cuando los casos ya suelen ser fuertes se recomienda la utilización de persimilis (*Phytoseiulus persimilis*) este depredador suele ser más voraz y se alimenta únicamente de ninfas de araña roja siendo más efectivo cuando se tiene una alta infestación. Lo

más conveniente es que los dos depredadores trabajen en conjunto y así mantener un control dentro de los invernaderos y posteriormente realizar monitoreos buscando el número de infestación de plagas y el número de depredadores beneficios.

En el caso de pulgón se determina la especie encontrada y de acuerdo con ello se tomará en cuenta el parasitoide o depredador a utilizar, para el caso de (*mysuspersicae*) se utiliza el parasitoide (*Aphidius colemani*).



El modo de acción de *Aphidius colemani* consiste en que las hembras adultas de las avispa parasitoides introducen sus huevos en los pulgones, provocando su hinchazón y endurecimiento, convirtiéndolos en momias coriáceas de color gris/marrón. Las primeras avispa parasitoides adultas emergen a través de un orificio redondo en la parte posterior de la momia unas dos semanas después de su puesta (KOPPERT, 2021).

El pulgón es una de las principales plagas que representan un daño económico grave en el cultivo de pepino, para su control se recurre al uso de enemigos naturales, en este caso corresponde a (*Aphidius colemani*) el cual es un parasitoide de pulgones en un estado adulto. **CA**

BIBLIOGRAFIA

Gómez D. y Paulier J. (2015) Control biológico de plagas. Guía docente INIA. Uruguay. KOPPERT (2021) Recuperado de <https://www.koppert.mx/aphipar/>.



ProSoil presente en el día de campo de la Cooperativa Santa Teresa



ProSoil S.A. estuvo presente en el día de campo organizado por la Coop. Santa Teresa. Fue el 14 de enero y en la ocasión el equipo de profesionales desarrolló una serie de charlas sobre las características y el funcionamiento de las máquinas inoculadoras en surco Eficaz. Explicaron detalladamente cada parte de la máquina, resaltando que es de fabricación paraguaya, lo

que hace que la asistencia al productor sea con mayor rapidez.

Así también se presentaron charlas sobre algunos productos biológicos y nutricionales como Azam, Rizam, Tricosoil, Boro, Biotrap, Green Marine, Zinman, Tensofec y Azteca orientando a los productores en qué cultivos son utilizados, su función, beneficios y se mencionó la dosis recomendada para su aplicación. Cabe destacar la importante concurrencia del público y el interés demostrado ante la tecnología innovadora de inocular en surco con insumos biológicos y nutricionales. **CA**



BENEFICIOS PARA CULTIVOS DE MAÍZ

Aumento radicular. Aumento de estructura aérea de la planta. Menor tumbamiento.

Mayor rendimiento y productividad.

Reducción del uso de fertilizantes nitrogenados

Mayor rentabilidad. Mejor calidad de grano.



Iniciativa de Jacto con Banco Regional ofrece financiación de maquinaria agrícola con intereses bajos

Financiaciones podrán utilizarse para varias líneas de productos, como pulverizadores, sembradoras y abonadoras



La multinacional brasileña Jacto ha firmado una alianza con el Banco Regional de Paraguay para ofrecerles financiación a interés reducido a los productores rurales paraguayos. Al adherirse al programa de crédito, los agricultores podrán financiar en tres o cuatro años la compra de un producto Jacto con un interés del 4,50% o del 4,75% hasta en seis años, una tasa mucho más baja que la media cobrada por los bancos paraguayos. La condición es válida hasta el 31/03/2022.

Según el gerente de mercados internacionales de Jacto, Gustavo Serizawa, es la primera vez que la



Gustavo Serizawa, gerente de mercados internacionales

empresa participa en un proyecto de esta naturaleza fuera de Brasil.

“La agricultura paraguaya ha mostrado un crecimiento muy fuerte, pero el acceso al crédito con intereses bajos es un factor de complicación en el país” explicó Serizawa. “Queremos ser socios de los productores locales en la búsqueda de una agricultura más eficiente y sostenible; por eso esta asociación con el Banco Regional de Paraguay”.

Actualmente Paraguay es el mayor mercado de exportación de Jacto. La empresa es líder en ventas de pulverizadores en el país desde hace algunos años.

Las opciones de financiación estarán disponibles para varias líneas de productos Jacto, como pulverizadores autopropulsados, líneas tractorizadas, sembradoras y abonadoras y podrán realizarse a través de los revendedores máster de Jacto en Paraguay: Agro Altona, Ciabay, Retamozo, Unijet y Siagro. **CA**

Que la **SEQUÍA NO SEA UN PROBLEMA**

a la hora de producir.

Los tanques más robustos.



TANQUES

- Polietileno de **Atta**
Densidad 100% virgen.
- Tamaños desde **750 lts.** hasta **15.000 lts.**
- **Grado Alimenticio.**



Rompe-olas interno incluido*

* Solo en medidas de 3000 lts y superior.

PROMO Zafrinha 2022



Tanque de **12.000 lts.**

ANTES 27.400.000 Gs.

precio promo zafrinha
24.700.000 Gs.



Tanque de **15.000 lts.**

ANTES 32.000.000 Gs.

precio promo zafrinha
29.000.000 Gs.



Sorgo una alternativa de producción para el cultivo posterior a la soja lo que se conoce como “zafriña”



El sorgo se fortalece como alternativa válida para los productores. Los beneficios que ofrece y el mercado creciente motiva al aumento de su adopción como alternativa en siembra de verano y zafriña.

Una excelente alternativa para rotación de cultivos ya que posee un sistema radicular diferente mucho más agresivo que el maíz y una capacidad de reciclaje de nutrientes principalmente el “potasio”.

El costo de producción es prácticamente 35 a 40% menos que el maíz y teniendo un potencial de rinde muy similar en granos

Para conocer más sobre este cultivo, Campo Agropecuario Multimedia conversó con el Ing. Agr. Sebastián



Ing. Agr.
Sebastian
Vázquez,
representante
técnico
comercial

Vázquez, representante técnico comercial de Nuseed Paraguay, profesional con vasta experiencia en sorgo quien nos comentó sobre algunas de las ventajas en relación al maíz

- Menor costo producción
- No tiene ataque de cigarrita (*Dalbulus maidis*)
- Sistema radicular agresivo
- Influye negativamente en el factor de reproducción de las principales especies de nematodos
- Ciclo super precoz (110 días esta para la cosecha)
- De fácil comercialización

Otra de las características que Vázquez refirió es la mayor tolerancia a estrés hídrico, el uso del agua es mucho mas eficiente y necesita 100mm menos de precipitación para completar el ciclo. No obstante, con buen tiempo, llega a expresar todo el potencial del Híbrido.

PLAGAS Y ENFERMEDADES.

Entre las plagas que puede atacar al sorgo, el especialista mencionó a la Spodoptera que aparece en la fase inicial, también es susceptible a chinche, los cuales pueden ser prevenidos con insecticidas tradicionales. “En los últimos dos años empezó a atacar una plaga (Pulgon del sorgo) que se considera importante ya que si no se lo controlar puede llegar a afectar el 80% de la producción, pero se lo puede controlar con mucha facilidad con insecticidas que se usan normalmente para los insectos chupadores

No obstante, el control preventivo es más importante que el curativo, por tal motivo recomendó que el productor realice un monitoreo normal en las parcelas para su detección temprana.

En cuanto a enfermedades los híbridos que se cuenta son bastante sanos pero se recomienda por lo menos una aplicación de Funguicida en la etapa de pre-floración

MERCADO Y EXPORTACIÓN.

El ingeniero destacó que la gran demanda interna y externa por los granos de sorgo impulsó al aumento de su área de siembra en el país. Existe una importante demanda interna y para exportación, ya que se la utiliza para la producción de raciones balanceada, aquí y en el vecino país Brasil.

En cuanto a la marca Nused es una multinacional de mas 20 años de trayectoria en el mercado semillero siendo en el vecino país (Brasil) el numero 1 en ventas de semillas de sorgo y acá en Paraguay está operando con CGS Agri S.A. en la comercialización de sus Híbridos. Este representante está ubicado en la ciudad de Santa Rita, Alto Paraná desde donde cuenta con el canal de distribución para todo. **CA**



Plataforma Integral FGS

Consola versátil, comando para sembradora, fertilizadora, tractor y fumigador.



PILOTO AUTOMÁTICO HIDRÁULICO

AG 3000 MONITOR DE SIEMBRA



J. E. Estigarribia Tel.: (0528) 222 272 · (0528) 222 846 · agrosys@agrosystem.com.py

www.agrosystem.com.py



Ing. Agr. Anette Stolle

Responsable de productos pre-comerciales de la línea de agroquímicos para Corteva

Foto: Internet

Cultivo de soja y plagas a la vista!

Nos encontramos ante una nueva siembra de soja de segunda con un escenario que predispone la aparición del complejo de orugas lepidópteras que actúan como defoliadoras, incluso habiendo especies que actúan como plagas directas de los granos.

Una de las primeras plagas que solemos encontrar en la fase vegetativa es la oruga común de la soja cuyo nombre científico es *Anticarsia gemmatalis*, es una oruga de coloración verde que posee cuatro pares de patas abdominales. Las orugas que se encuentran en los últimos instares larvales pueden encontradas tanto con una coloración verde como también con una coloración más oscura.

Una vez que esta oruga pasa por todos los instares larvales se transforma en pupa la cual cuando esta se aloja en el suelo es de coloración marrón. Las mariposas son de una coloración ceniza clara o marrón oscura con una línea diagonal de color marrón que une las puntas del primer par de alas y que ayuda bastante en su reconocimiento.

En cuanto a la alimentación de esta plaga tiene preferencia por leguminosas, tanto las cultivadas como las silves-

tres, y puede llegar a consumir entre 100 y 110 cm² de hojas de soja, pudiendo también consumir total o parcialmente vainas, que aún no formaron granos.

Como segunda plaga de importancia en este cultivo está la falsa medidora cuyo nombre científico es *Chrysodeixis includens*, de color verde con líneas blancas en las laterales y dos pares de patas abdominales (las falsas), la mayoría de los ejemplares de falsa medidora poseen puntos negros en cada segmento del cuerpo; también hay que destacar que a altas temperaturas y el mayor metabolismo de la oruga hace que expresen coloraciones oscuras por melanina.

En el estadio de pupa, la falsa medidora pliega folíolos y queda en la parte aérea de la hoja. Las mariposas de son de coloración oscura, con dos manchas plateadas brillantes en la parte central del primer par de alas.

En cuanto a la alimentación podemos mencionar que la plaga es polífaga con una capacidad de llegar a consumir una gran cantidad de leguminosas, así como también tomate, pero posee una preferencia y mejor adaptación en la soja.



Anticarsia
gemmatalis



Spodoptera sp.



Heliothis y
Helicoverpa



Crysoideixis
includens



Omiodes indicata

Por otra parte, cuando hablamos de plagas defoliadoras en soja, es muy importante y no debe ser ignorado es la aparición del complejo *Spodopteras*, de las cuales podemos mencionar tres especies, la *S. frugiperda*, *S. eridania* y *S. cosmioides* conocidas vulgarmente como orugas militares u orugas negras.

Las características del género *Spodoptera* nos indica que las larvas de *Spodoptera* varían de color según su alimentación, pero en general son oscuras con tres rayas pálidas estrechas y longitudinales; en el dorso se distingue una banda negruzca más ancha hacia el costado, y otra parecida pero amarillenta más abajo, en la frente se distingue una "Y" blanca invertida. Los adultos son mariposas de coloración marrón a ceniza, y las alas posteriores presentan coloración blanca, muchas veces translúcidas, entre una especie y otra de *Spodoptera* podemos incluso notar que existe una leve mancha marrón hacia los bordes de las alas posteriores.

La importancia de *S. eridania* es cada día más creciente, pudiendo atacar las vainas y causar defoliación. Generalmente, estas orugas son encontradas en la parte más baja de las plantas, siendo más activas durante la noche. La *S. cosmioides* se diferencia de las demás por poseer un "collar" más oscuro bien diferenciado entre el último segmento del tórax y el primero abdominal. Generalmente se les encuentra en el estrato medio de la planta, con movimientos lentos y que al ser perturbadas reaccionan lentamente dejándose caer y luego enroscándose. Se comporta como defoliadoras, consumiendo hojas en su totalidad o más bien puede respetar las nervaduras más gruesas. Esta especie es capaz de consumir el doble del área foliar que la *A. gemmatalis* y *S. frugiperda*.

La *S. frugiperda* puede ser una de las orugas más conocidos entre el complejo de las *Spodopteras*. En soja es una plaga esporádica, pero en algunos años se presenta como una defoliadora importante. En oportunida-

des corta las plantas pequeñas cerca de la base como si fuese una cortadora. Predomina en la primera etapa de desarrollo del cultivo. Las larvas se alimentan del follaje. En grandes cantidades provocan defoliación; pueden también dañar a las vainas.

La *Helicoverpa armígera* es una especie altamente polífaga, estas pueden causar daños tanto en la etapa vegetativa y reproductiva de las plantas. En su fase larval, *H. armígera* es de color verde azulado a rojo castaño, con oscurecimiento después de cada muda, primero se alimentan de las partes más tiernas de las plantas, a medida que crecen adquieren diferentes coloraciones, características que puede estar relacionada al tipo de alimento que consumen. Los machos adultos generalmente son de color marrón amarillento, o marrón claro, y las hembras son de color marrón anaranjado. La *H. armígera* pueden alimentarse tanto de órganos vegetativos como reproductivos.

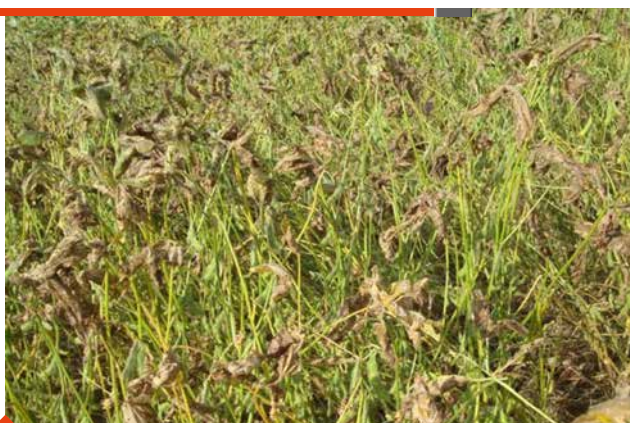
Otra defoliadora de importancia económica es la oruga, *Omiodes indicata* conocida vulgarmente como oruga enrolladora de la hoja principalmente en la región Sur del país donde poseemos un clima más templado, principalmente durante la zafriña.

Los adultos de *O. indicata* son mariposas de color amarillo-anaranjados. A las 24 horas de la emergencia ponen sus huevos aisladamente en las hojas, un aproximado de 300 huevos. Las larvas son verde amarillento con una línea oscura interna longitudinal visible.

El daño que provoca las larvas de *O. indicata* es que enrollan las hojas o las pegan entre sí para formar su albergue, donde se alimenta raspando la hoja.

Por otro lado, tenemos una plaga chupadora extremadamente importante en el cultivo de soja conocido como Thrips cuyo nombre científico es *Caliothrips phaseoli*, que tiene la fama de ser el pequeño gran devorador del cultivo de soja.





Ataque severo de enrolladora de la hoja – 2010



Defoliación extrema causada por la voracidad de *Spodoptera*



Helicoverpa atacando la vaina

Los thrips son insectos muy pequeños de 1 a 1,5 mm de largo, cuando están en etapa adulta, de color oscuro y poseen un aparato bucal raspador con el que perforan y desgarran los tejidos vegetales, esto les permite absorber los jugos celulares con los que se alimentan.

En etapas juveniles, las larvas o ninfas, son más pequeñas, de color amarillo y permanecen predominantemente en el dorso de las hojas.

Cuando hay presencia de thrips, aparecen pequeñas manchas blanquecinas (células vacías) en las hojas de la planta que luego toman color amarillento, marrón y hasta rojizo. Por esta razón los cultivos muy afectados presentan hojas plateadas o grises y luego toman color bronceado. Como consecuencia de estas lesiones aumenta la pérdida de agua y en época de sequía se marchitan los cultivos con mayor rapidez; además son una posible vía de ingreso de agentes causales de enfermedad.

Daño directo, por el raspado de tejidos del insecto adulto se incrementa la pérdida de agua de las plantas y, en condiciones de sequía del suelo, se deshidratan y se marchitan más. Con grandes cantidades de thrips por hoja (40-50), éstas envejecen prematuramente y pueden caer de la planta.

Sin embargo, el verdadero daño que influye sobre el rendimiento del cultivo lo provocan las ninfas. Estas al permanecer tres semanas o más alimentándose en la cara inferior de la hoja, destruyen la capa cerosa que la planta produce para protegerse de la deshidratación, lo que aumenta la tasa de transpiración y la pérdida de agua dentro del tejido vegetal.

Se produce también un trastorno en la apertura estomática con lo que el daño es aún mayor. La consecuencia es el envejecimiento prematuro de las hojas y su caída anticipada.

Daño por las heridas causadas, "las heridas causadas en las hojas pueden ser una vía de entrada de agentes causales de enfermedades (hongos, virus, bacterias)

En la última década los thrips de la soja se han vuelto una de las plagas de mayor cuidado para los productores de

esta leguminosa. Los thrips incrementan su población en muy pocos días, es indispensable un rápido tratamiento y una constante observación a los cultivos para evitar su propagación.

Las larvas completan su ciclo a fase adulta en el suelo y la reaparición de la plaga es muy rápida ya que los adultos emergen de 5 a 7 días.

QUINTAL XTRA

El Quintal Xtra es un insecticida de Corteva Agriscience que tiene la combinación de potentes insecticidas, por un lado, tenemos al Metoxifenocid un acelerador de la muda que pertenece al grupo de las diacilhidrazinas y por otro lado tenemos al Spinetoram, un potente insecticida que aporta choque y amplio espectro de control.

El Spinetoram proviene de la fermentación bacteriana de *Saccharopolyspora spinosa* y a través de modificaciones sintéticas de los principales activos (Espinósina J) y (Espinósina L) se obtiene una mayor actividad insecticida. Así, el Spinetoram proporciona un control duradero de amplio espectro de plagas en una gran variedad de cultivos.

Es aplicado en bajas dosis con bajo impacto sobre la mayoría de los insectos benéficos en condiciones de campo.

El Spinetoram actúa sobre el sistema nervioso central del insecto, e un sitio específico donde ningún otro tipo de insecticida actúa, es por ello que está muy recomendado para manejo integrado de plagas, ya que existen casos de resistencia cruzada. Además, el Spinetoram se caracteriza por su excelente translaminaridad, es decir que atraviesa la superficie de la hoja hacia la parte interna distribuyéndose por todo el tejido foliar interno.

El Quintal Xtra se impone como uno de los líderes del mercado por su excelente choque y residualidad para el control de todo el complejo de lepidópteros y thrips tanto en el cultivo de soja como de maíz.

Es una excelente opción para el esquema de manejo integrado de plagas por su selectividad para enemigos naturales y por ser un producto de franja verde, seguro para el humano y el ambiente. **CA**

Totalmast

Indicado para el tratamiento de mastitis aguda

¡UNI DOSIS!



HIGH QUALITY
GERMAN GROUP



LIVISTO

RuralVet S.A.

Tte. Vera 2856 e/ Cnel. Cabrera y Dr. Caballero, Asunción, Paraguay
Tel.: (595 21) 621 772 • 621 773 / (0972) 680 018
● ventas@ruralvet.com.py ● facebook.com/Ruralvetpy

SUMMIT AGRO LANZÓ INNOVADAS
TECNOLOGÍAS

Insumos agrícolas de alta calidad en la Jornada de Agrotec



Previo a la culminación el 2021, Agrotec llevó a cabo una jornada de campo en el distrito de San Alberto, Alto Paraná, donde se vieron tecnologías para el control de plagas y enfermedades, nuevos híbridos de maíz, variedades y diversas soluciones enfocadas a elevar el rendimiento de los cultivos. La oportunidad también fue propicia para presentar en sociedad la alianza comercial entre Agrotec y Summit Agro.

Agrotec redondeó un año bastante fructífero habiendo desarrollado varios encuentros con agricultores de las diferentes regiones productivas del país. Como una de las empresas de referencia del sector agrícola paraguayo, cumplió a lo largo del 2021 su objetivo de mantenerse cerca del productor pues en cada actividad fueron presentadas las mejores propuestas que hoy día ofrece el mercado mundial de insumos, los últimos lanzamientos que se incorporan a su ya amplio portafolio de productos y la nueva tecnología aplicada a la producción de soja, maíz, trigo, etc. En una jornada de campo realizada en el Este del país, más específicamente en el Área Tecnológica de Agrotec en San Alberto, los profesionales de la firma compartieron con el público asistente información útil acerca de las herramientas de vanguardia que pronto llegarán a Paraguay, no obstante en las distintas paradas también se dio especial énfasis a las soluciones ya disponibles para el manejo de plagas y enfermedades, variedades de soja mejor adaptadas al desafiante escenario agrícola, nuevos híbridos de maíz, entre otras novedades, sin dejar de lado el acompañamiento técnico como pieza fundamental en cada etapa de la producción.

En líneas generales el agricultor continúa mejorando su sistema produc-



tivo debido al buen criterio que maneja al momento de la selección de los materiales de trabajo. A esto se le suma el creciente interés por la capacitación en aspectos clave que puedan contribuir a la optimización de los recursos, insumos e implementos a su alcance, es decir, en la actualidad observamos productores más tecnificados que no se muestran reticentes a los cambios y a incorporar nuevas estrategias que permitan elevar el rendimiento de sus cultivos. Por ello, desde Agrotec promueven la innovación a través de un robusto portafolio conformado por propuestas de alta calidad que cuentan con el respaldo de marcas prestigiosas, lo cual es sinónimo de garantía y buenos resultados.

Summit Agro desembarca con innovados productos

De acuerdo con Alex Román, gerente comercial de Agrotec, la competitividad del mercado nacional exige mantenerse al tanto de los nuevos desarrollos de la industria y para ello es necesario concretar alianzas estratégicas de modo a fortalecer y ampliar el abanico de opciones que componen la oferta actual de la empresa. En tal sentido, durante la jornada se realizó la presentación oficial de la “parcería” entre Agrotec y Summit Agro, multinacional dedicada exclusivamente a la investigación, producción y comercialización

de productos para la protección de cultivos. “Summit Agro forma parte de Sumitomo Corporation, una de las 10 compañías más grandes de Japón con presencia en todo el mundo. Es pionera en lanzamientos de nuevas moléculas y ofrece una completa paleta de insumos con tecnología de punta que otorga múltiples beneficios al productor y, parale- ➔

lamente, contribuye a la protección del medio ambiente”, indicó Román. De esta manera Agrotec se convierte en el primer canal de distribución de la firma nipona y como principal novedad destaca el lanzamiento del fungicida “Planity” y el insecticida “Salient”.

El Ing. Agr. Sidinei Neuhaus, responsable del Área de Innovación y Desarrollos de Nuevos Productos de Agrotec, habló sobre las características más resaltantes de Planity. Se trata de un nuevo fungicida con nuevas moléculas para el manejo de la roya en la soja; esta potente solución maximiza la productividad y la rentabilidad del agricultor dado su innovador mecanismo de acción. Contiene Inpyrfluxam, una carboxamida –con tecnología japonesa Indiflin– con excelente rendimiento para el control eficiente de la roya y las manchas foliares por su acción sistémica que protege y maximiza el potencial productivo, siendo de rápida absor-



ción y distribución en la planta. El mejor momento para la aplicación de Planity es a inicios de la etapa reproductiva (R1) pudiendo repetirse su aplicación en la R3.

La propuesta denominada Salient emerge como un aliado perfecto para el manejo integrado de plagas pues presenta una mezcla inédita de esfenvalato (efecto choque) con clothianidina (translocación en la planta).

Variedades de soja

Diversas empresas obtentoras tuvieron la posibilidad de exponer sus nuevas variedades de soja con miras a las próximas campañas. Nidera Semillas se enfocó en la promoción de sus últimos lanzamientos entre los que figuran: el NS 5700 IPRO (ciclo precoz con alto potencial productivo), la variedad NS 6220 IPRO (de alto techo productivo en ambientes de media y alta inversión) y el NS 6700 IPRO (de alta performance con destaque en condiciones de encharcamiento). Por su parte, FT Sementes presentó una oferta interesante basada en el mejoramiento genético de las variedades con opciones tales como: FT 3156 IPRO (súper precoz), FT 4160 IPRO (excelente para apertura de siembra),



y FT 2557 RR (altísimo potencial productivo). Mientras que TMG dio visibilidad a sus lanzamientos, entre ellos, el TMG 2757 IPRO (precoz + estabilidad) y el TMG 2359 IPRO (de alto potencial productivo).

Tecnología renovada en híbridos de maíz

Gino Di Raimo Junior, gerente de Marketing & Supply de Agrotec, se refirió a las alternativas en cuanto a híbridos de maíz de la marca Pioneer, cuyo porfolio se ha renovado para ofrecer a los productores mayor tecnología y materiales cada vez mejor adaptados tanto a las condiciones climáticas como a las características de las diferentes regiones. Entre los últimos lanzamientos podemos mencionar el P3223 VYH y el P3310 VYHR, ambos materiales súper precoces con alto techo productivo y alta respuesta en calidad de granos, sin embargo también se encuentran disponibles opciones ya conocidas en nuestro mercado como el P3707 VYH, P4285 VYHR y el P3282 VYH. “Contamos con un híbrido para cada región del país, además, todos estos maíces pueden ser utilizados para ensilado. Al margen de presentar los híbridos nuestra función es guiar a los productores y mostrarles donde poner su inversión porque cada dólar invertido debe recompensar el esfuerzo y generar beneficios al final de la campaña”, explicó el ingeniero.



Importante participación de las productoras

Un detalle no menor fue la activa participación de las esposas de los productores, quienes tuvieron su espacio durante la jornada de Agrotec. La Lic. Jesica Jandre expresó que las mujeres han cobrado protagonismo en los agrog negocios ejerciendo cargos de liderazgo en grandes empresas del sector y, en otros casos, muchas de ellas acompañan a sus esposos en los trabajos ya sea llevando la contabilidad o colaborando en las actividades diarias, por ello resulta importante brindarles un lugar en las jornadas técnicas de este tipo. **CA**





JORNADAS DIFERENTES EN ÁREAS POLO

Innovadas soluciones de Somax Agro

Somax Agro organizó jornadas de innovaciones en sus Áreas Polo. El 15 y 16 de diciembre fue en Bella Vista, Itapúa y se realizó en horario nocturno que permitió una gran concurrencia. El segundo evento fue el 12 enero en Katueté, Canindeyú. Ambas oportunidades permitieron conocer las propuestas tecnológicas de esta empresa y las orientaciones oportunas de los profesionales de la firma anfitriona y de las compañías aliadas.

Entre las soluciones destacadas durante las jornadas estuvieron: tratamiento de semillas, manejo de enfermedades en los principales cultivos de renta, nuevos híbridos de maíz, manejo especializado con productos biológicos, control de cigarrita en maíz y aumento de rendimientos desde los enfoques nutricional y fisiológico.

Tuvieron especial destaque la línea de nutrición Promax, los híbridos de maíz Nord y las soluciones biológicas de Koppert.

Somax Agro se encuentra abocada a la búsqueda de soluciones de alta efectividad en campo, que generen a la vez el menor impacto ambiental posible.

Durante las jornadas se destacaron los objetivos de Somax Agro, una empresa de insumos agrícolas que viene evolucionando desde el 2009. Actualmente cuenta con cinco sucursales en las principales regiones de producción del país.

Somax opera en el área de agroquímicos, tiene la representación exclusiva de los híbridos de maíces Nord de Corteva, la línea de fertilizantes Aspire, de Mosaic, y los productos biológicos de Koppert. También posee una completa línea propia de nutrición vegetal, PROMAX y un gran portafolio en protección de cultivos (insecticidas, fungicidas y herbicidas) con su línea EVOLUTION.



Jornada nocturna en área Polo de Bella Vista

Dos días diferentes se vivió durante la Jornada en el Área Polo de Bella Vista. El peculiar horario permitió una importante convocatoria y un recorrido más distendido a los participantes quienes a través de las diferentes paradas conocieron todo el portafolio de Somax.

NUTRICIÓN.

Emerson Esperança, gerente de la línea de nutrición y productos especiales de Somax Agro destacó las virtudes del fertilizante de base Aspire de Mosaic y la línea de nutrición foliar de PROMAX.

TRATAMIENTO DE SEMILLAS.

Luiz Alberto Conink, gerente de desarrollo de semillas de Somax Agro, expuso sobre la plataforma de tratamiento de semillas, que además de los productos químicos, la componen los biológicos que son necesarios para ampliar la longevidad de la protección. “Con esto logramos tener un control que garantiza tener una buena instalación del cultivo, optima protección inicial con un buen estándar

plantas”, dijo.

Explicó que el tratamiento de semillas arranca de forma química, luego la propuesta es incorporar Ray Nitro, que es un promotor de crecimiento y bioregulador que amplía el sistema radicular en las fases iniciales, que es una fase de mucho estrés y que deja a la planta vulnerable a la entrada y al ataque de hongos y plagas.

Posteriormente se incorpora la gama de inoculantes LegMax, AzoMax y Trichodermil. “Estos se hospedarán en el sistema radicular y permitirán un buen desarrollo con el aporte de nitrógeno, minerales y el biocontrol para proteger contra los hongos que vengan a querer atacar el cultivo más adelante.

Víctor Diamante, representante de Koppert en Paraguay, destacó los productos biológicos de Koppert disponibles que son para el control de hongos de soja, nemátodos y enfermedades de suelo. Resaltó al Trichodermil, como fungicida y nematicida biológico.

Para el manejo de cigarrita posicionó al Interceptor y resaltó que indicado para asociarlo con el producto químico. ➔

MAÍCES NORD.

Corteva presentó un portafolio renovado de maíces Nord. Fueron cuatro los híbridos destacados durante la jornada de Bella Vista. Las explicaciones corrieron por cuenta del Ing. Agr. Ariel Monzón, líder en marketing de semillas para Corteva Agriscience Paraguay S.A. quien mencionó al B2702VYHR, súper precoz, indicado para siembra de verano y zafriña. El mismo presenta buena tolerancia al complejo de achaparramiento, tiene un excelente cierre de chalas que le confiere excelente calidad de granos y estabilidad en el rendimiento.

La densidad indicada es 65.000 semillas por hectárea en apertura de siembra y para el cierre 60.000 semillas por hectárea.

La segunda propuesta fue el B2620PWU, indicada para zafra normal y zafriña para producción de granos y ensilaje. Se destaca por ser bastante tolerante al complejo de achaparramiento transmitido por la cigarrita.

Monzón brindó una serie de recomendaciones. Sugirió una buena fertilización para la siembra de maíz en las primeras épocas. Además estar atentos con los cuidados culturales ante la presencia de chinches, orugas o cigarritas, Resaltó que ante la presencia de una cigarrita en el campo hay que hacer aplicaciones o manejo integrado de plagas.

Mencionó que Corteva ofrece una propuesta de valor diferenciada con los híbridos que tienen la máxima biotecnología, ya que los mismos vienen con tratamiento industrial de semillas.

Recordó que la biotecnología Power Core Ultra cuenta con cinco apilados para el control de orugas y dos posibilidades de control de malezas y Leptra cuenta con cuatro proteínas para control de orugas y una a dos posibilidades de control de malezas.



Ing. Agr. Ariel Monzón, líder de marketing



AGROQUÍMICOS.

Miguel Belmonte Junior, responsable del área de agroquímicos de Somax, destacó que la empresa cuenta con más 60 productos químicos registrados de marca propia, la línea EVOLUTION, para interactuar con demás productos de la línea de biológicos y nutrición.

También enfatizó la representación exclusiva del Aprovia Turbo de Syngenta y otros productos.

El itinerario del recorrido terminó en el centro de refrigeración de Semillas instalada en la sucursal Bella Vista. Esta infraestructura, una cámara fría que mantiene las semillas en temperatura constante y está presente en todas las sucursales de Somax, garantiza la calidad de los materiales genéticos hasta la entrega al agricultor. **CA**

INNOVAR

Feria Agropecuaria 2022

15 AL 18 DE MARZO

Colonia Yguazú - Alto Paraná





SOJA

Importante caída de la producción Sudamericana

En USDA estimó una importante caída en la producción mundial de soja en 372,56 millones de toneladas, por debajo de los 381,78 millones del reporte de diciembre. La significativa merma obedece al quiebre de producción de los países sudamericanos por la situación climática. Las existencias finales fueron calculadas en 95,20 millones de toneladas, abajo de los 102 millones del trabajo anterior y de los 99,93 millones proyectados por los privados.

Para Estados Unidos, la estimación de cosecha de 2021/2022 elevó de 120,43 a 120,71 millones de toneladas. El rinde promedio fue incrementado de 34,43 a 34,57 quintales por hectárea.

Para Brasil el USDA redujo su estimación de cosecha de 144 a 139 millones de toneladas, en tanto que la previsión sobre las exportaciones la mantuvo en 94 millones.

En cuanto a la Argentina, el USDA redujo

su expectativa de cosecha de soja de 49,50 a 46,50 millones de toneladas. Acerca de las ventas externas, el organismo ajustó las de poroto, de 5,35 a 4,85 millones de toneladas, las de harina, de 29,30 a 28,80 millones, y las de aceite, de 6,25 a 5,90 millones. Asimismo el USDA ajustó su estimación de cosecha para Paraguay de 10 a 8,50 millones de toneladas, al igual que las exportaciones, de 6,35 a 5,25 millones.

Las importaciones chinas de soja fueron sostenidas por el USDA en 100 millones de toneladas.



MAÍZ

Merma en producción global

La producción mundial de maíz fue estimada por el USDA en 1206,96 millones de toneladas, por debajo de los 1208,73 millones del reporte de diciembre. Las existencias finales fueron calculadas en 303,07 millones de toneladas, abajo de los 305,54 millones del trabajo anterior y de los 304,08 millones proyectados por los privados.

En su revisión sobre la cosecha en Estados Unidos, el USDA elevó el volumen recolectado de 382,59 a 383,94 millones de toneladas, dato que superó los 382,77 millones previstos por el mercado. Ese incremento se sustentó en una mayor área cosechada, dato que pasó de 34,44 a 34,56 millones de hectáreas.

El organismo estimó las existencias finales en 39,11 millones de toneladas, por encima de los 37,94 millones de diciembre y de los 37,39 millones pronosticados por los privados.

Acerca de la oferta de Sudamérica, el USDA redujo de 118 a 115 millones de toneladas su expectativa sobre la producción de maíz en Brasil, pero mantuvo su cálculo de exportaciones en 43 millones.

Cotizaciones en Chicago (30-01-22)

Fuente: CBOT.

Soja

Mes	US\$/Ton
Mar-22	547
May-22	549
Jul-22	548

Maíz

Mes	US\$/Ton
Mar-21	246
May-22	245
Jul-22	243

Trigo

Mes	US\$/Ton
Mar-22	279
May-22	281
Jul-22	279



TRIGO

Repunte global en producción y stock

En cuanto a la Argentina, el USDA redujo su estimación de cosecha de 54,50 a 54 millones de toneladas, pero mantuvo la previsión de exportaciones en 39 millones.

Para Ucrania el USDA elevó de 40 a 42 millones de toneladas el volumen de la cosecha y de 32,50 a 33,50 millones la estimación sobre sus exportaciones.

Del lado de la demanda, el USDA estimó las importaciones de China en 26 millones de toneladas, sin cambios.

Entre los compradores tradicionales, las importaciones de México fueron elevadas de 17 a 17,30 millones de toneladas. Para Japón, la Unión Europea y el Sudeste Asiático no hubo cambios, sus compras fueron sostenidas en 15,60, 15 y en 17,40 millones de toneladas, respectivamente.

Las importaciones de Canadá fueron elevadas de 3 a 3,30 millones de toneladas.

El USDA estimó en su informe de enero la producción mundial de trigo en 778,60 millones de toneladas, por encima de los 777,89 millones del reporte de diciembre. Las existencias finales fueron calculadas en 279,95 millones de toneladas, por encima de los 278,18 millones del trabajo anterior y de los 278,67 millones proyectados por los privados.

Para Estados Unidos el USDA mantuvo en 44,79 millones de toneladas el volumen de la cosecha, mientras que redujo de 2,99 a 2,72 millones sus importaciones; de 3,67 a 2,99 millones el uso forrajero; de 31,65 a 30,97 millones el uso total, y de 22,86 a 22,45 millones las exportaciones. Proyectó las existencias finales en 17,09 millones de toneladas, por encima de los 16,28 millones de diciembre,

Asimismo, el USDA sostuvo la producción de Australia en 34 millones de toneladas y sus exportaciones, en 25,50 millones. La cosecha de la Argentina fue elevada de 20 a 20,50 millones de toneladas, pero las ventas externas fueron sostenidas en 13,50 millones. La cosecha de Rusia fue sostenida en 75,50 millones de toneladas, pero sus exportaciones fueron ajustadas de 36 a 35 millones.

Para Ucrania no hubo cambios, con una cosecha de 33 millones y con ventas externas por 24,20 millones. La producción y las exportaciones de Canadá fueron sostenidas en 21,65 y en 15 millones de toneladas y la producción de la Unión Europea fue elevada de 138,70 a 138,90 millones de toneladas, las exportaciones fueron incrementadas de 37 a 37,50 millones y las importaciones fueron sostenidas en 5,20 millones.

Las importaciones chinas fueron mantenidas en 9,50 millones de toneladas.

Máquinas vendidas Hasta Enero-2022

Tractores

John Deere	39
Massey Ferguson	28
Valtra	10
New Holland	10
Case	10
IS	10
Lovol	10
Yto	10
Total	96



Fuente: Cadam.

Cosechadoras

John Deere	13
New Holland	12
Case	9
Total	34



Fuente: Cadam.

Pulverizadores

Kuhn	1
Total	1



Fuente: Cadam.

Máquinas: ventas muestran efectos de la coyuntura

Las ventas de maquinarias agrícolas en el primer mes del 2022 muestran los efectos de la situación que se está viviendo en el campo. La gran merma en la producción de soja por efecto de la sequía.

La coyuntura poco feliz se delata a las ventas de enero registrados por la Cámara de Automotores y Maquinarias (Cadam). Se comercializaron 96 tractores, 34 cosechadoras y un pulverizador.

Sin duda comparando los inicios del 2021 es una importante merma, pero nos es para menos, porque se está ha-

blando de uno de los años de mayores pérdidas de cosecha soja por problemas climáticos.

En las preferencias por las marcas siguen las mismas tendencias. En tractores, John Deere lidera el mercado con el 40% de las ventas. El segundo lugar mantiene Massey Ferguson con el 29% de las preferencias y en tercer puesto arrancó Valtra con 10% de las ventas. En cosechadoras John Deere encabeza las preferencias con el 38% del mercado, le sigue New Holland con el 35% de las ventas y Case IH en tercer puesto con el 26% de las ventas. En pulverizadores se registró solo una venta en las mencionadas estadísticas y corresponde a la marca Kuhn.

SE INICIA EL CALENDARIO DE EXPOFERIAS 2022

Agroshow Copronar ante un escenario desafiante



El tradicional evento organizado por la Cooperativa Copronar una vez más abre el calendario de las muestras agrotecnológicas y esta vez con una **coyuntura desafiante por cómo viene la campaña agrícola**. La propuesta va del 23 al 25 de febrero en su tradicional sede de Naranjal (Alto Paraná). Un centenar de expositores confirmó su respaldo a la organización para ofrecer novedades e innovaciones a los visitantes, entre ellos la iniciativa con enfoque académico “Agroshow Ciencia”.



Foto: Efraín Arias

Agroshow Copronar apunta a completar 22 ediciones en el mes en que la Cooperativa Naranjal Ltda., responsable de la organización, cumple 30 años y en donde se constituyó como referencia de las novedades agrotecnológicas, abriendo igualmente el calendario de exposiciones del segmento, aunque este año ante el desafío de alentar a los productores por la campaña agrícola difícil que se está desarrollando con los cultivos de verano, los principales del sector y de gran impacto para la economía toda.

Ante esta situación, los organizadores instaron a los agricultores a no decaer y que una vez más el campo experimental, sede tradicional de la muestra, fue acondicionado para albergar tanto a expositores como al público en general, acompañando la realidad como se viene dando desde hace más de dos décadas, cuando se inició en un espacio de poco más de 10 ha que creció hasta cubrir un espacio de 25 ha y un registro en torno a 2.000 visitantes que también fue en incremento, dada la popularidad del evento.

FECHA "ESPECIAL".

Para conocer más detalles de la nueva edición, el equipo de Campo Agropecuario Multimedia habló con el coordinador general de Agroshow Copronar, Diego Groth Pieta, quien reconoció que hablar de la muestra despierta una gran felicidad. "Cuando se acerca la fecha, para Copronar es muy especial. Es un evento de gran importancia, no solo para la cooperativa, que coincide con un aniversario más, sino que se enmarca como una de las expoferias con más impacto en el sector".

Amplió su comentario al recordar que Agroshow Copronar representa el puntapie inicial para empezar a rodar las muestras agrotecnológicas en el año. Es una forma de termómetro de cómo viene cerrando la temporada agrícola y, al mismo tiempo, conocer novedades que proponen los expositores o, cuanto menos, un espacio para la actualización. De esta forma, se constituye en una expoferia que marca el calendario nacional y que influye en la actividad agropecuaria, dejó entrever Groth Pieta.

A la par, igualmente ofrece un panorama actual de cómo está el campo, captando las inquietudes del agricultor y estableciendo una plataforma de innovación para el público en general. Es por ello, que el entrevistado insiste en concurrir a esta muestra. "Como todos los años, tenemos las expectativas que los productores vengan, participen. Todas las empresas ponen esfuerzos para traer las novedades actuales y esperamos que el productor venga y nos prestigie con su presencia", recaló.

ESPERANZA ANTE LA DIFICULTAD.

En otro momento, Groth Pieta admitió que es una temporada difícil. "Es un año con un escenario agrícola que está complicado. La producción de la campaña de soja no fue para nada lo que se esperaba y esto no es solo a nivel nacional, también fueron afectados los campos →

de nuestros vecinos por la sequía. No obstante, como Copronar, como Agroshow, pedimos a los agricultores que tengan esperanza, tengan fe, el agro no puede parar, tenemos que seguir”, dijo.

Añadió que si bien está complicado, el camino es continuar. “Estamos con un escenario de frustración, pero si paramos de producir será peor. Por esto, uno de los objetivos del Agroshow es traer novedades para que el productor pueda enfrentar cada día más y de mejor forma esos momentos de dificultad como el que estamos pasando”, enfatizó como una forma de instar de vuelta la importancia de conocer las innovaciones tecnológicas para enfrentar el panorama poco favorable.

APUESTAS POR ATRACTIVOS.

Agradeció el apoyo de los expositores quienes se esmeran por ofrecer atractivos varios. “Tenemos diversas novedades, tanto en el sector financiero, con productos diferenciados de bancos y financieras, como también en el sector de maquinarias y vehículos. Las empresas traen las últimas novedades de máquinas e implementos. También en la parte agrícola, con las novedades en genética, en defesivos. Todos los años tenemos lanzamientos nuevos”, recalcó.

Recordó que en promedio participan unas 100 empresas y en momentos difíciles se retribuyen más las gracias por el respaldo recibido. “Somos muy agradecidos a todas las empresas que nos acompañan. Algunas están desde el inicio. Por eso invitamos a los interesados a contactar con la cooperativa para conseguir un buen local que les permita exponer sus marcas y productos de la mejor forma posible al público en general”, comentó. Además, es de señalar una novedad en esta edición. Se trata del “Agroshow Ciencia”, una iniciativa que parte de convenios con establecimientos educativos y que apunta a posicionarse como un espacio para dar a conocer investi-



gaciones, tesis y otros proyectos académicos, resaltando así la importancia de difundir estos trabajos generados en universidades y otras instituciones. Recalcó que el evento va del 23 al 25 de febrero y el acceso es gratuito. Solo se aporta por el estacionamiento, para un fondo con fines benéficos, expuso.

Cerró su intervención recalcando que como Copronar, la cooperativa acompaña el sentir del campo. “Dependiendo de los factores, puede ser un año bueno o malo. Este este un poco difícil, pero Agroshow está netamente conectado al sector agropecuario, en especial la agricultura. Si el año está bien, el campo anda bien y nuestro evento anda muy bien. En años difíciles quizás es más complicado, pero no debemos perder las esperanzas. Si Dios quiere, vamos a tener mucho éxito”, finalizó. **CA**

Cowboy[®]

ELITE

Dicamba 20% ME

 **GPSA**

www.gpsa.com.py



Foto: Efraín Arias

JORNADA DE SOJA Y MAÍZ DE LA COOPERATIVA COLONIAS UNIDAS

Tecnologías y recomendaciones a tono con las circunstancias

Genética e insumos varios para los cultivos de soja y maíz fueron presentados durante la Jornada de Campo de Soja y Maíz organizado por la Cooperativa Colonias Unidas. Fue el 13 y 14 de enero en Hohenau, Itapuá y el evento reunió a unas 33 empresas en el predio de la Agrodinámica. El clima adverso se manifestó en las parcelas al igual que el dinamismo de la cadena que ofrece tecnologías y orientaciones acorde las circunstancias.

La Jornada de Soja y Maíz en el predio de la Agridínámica fue el termómetro del sector de la presente zafra. Las parcelas demostrativas que expresaron la realidad de las circunstancias y los insumos diversos evaluados en un escenario real al cual no se puede escapar, se pudo ver en la oportunidad. Los ánimos no fueron los esperados, pero las empresas

del sector no escatimaron para mostrar diversos lanzamientos en genética de soja y maíz, fertilizantes, defensivos químicos, biológicos y los servicios diversos que actualmente forman parte de la paleta de productos que ofrecen estas compañías.



ECOP



Simbiosis



Dekalpar



Ciagropa



Fueron 33 las firmas expositoras durante los dos días de jornada técnica que permitió ver genética de maíz y soja en plots al igual de la efectividad de los defensivos agrícolas, además de stands bien presentados y un robusto staff de profesionales de cada empresa para dar respuesta a las consultas.

Para la Cooperativa Colonias Unidas fue la primera jornada de esta envergadura y se organizó para suplir el vacío que dejó exposición agrícola pionera en Paraguay, la Agrodinámica que quedó suspendida por dos años por la pandemia, así manifestó el Ing. Agr. Eduardo Dietze, gerente del área de Producción y Abasteci-



Ing. Agr. Eduardo Dietze, gerente del área de producción y abastecimiento

miento de la Cooperativa Colonias Unidas.

Destacó que el evento se desarrolló en una situación muy especial por la realidad que se está viviendo en el campo, la falta de agua, lo cual brindó la posibilidad de debatir y dialogar para construir conocimiento en este escenario especial.

ZAFRA COMPLICADA.

Refiriéndose a la presente zafra, Dietze comentó que la soja sembrada en las diferentes fechas fueron afectadas por la sequía, algunos productores tendrán la oportunidad de cubrir sus costos y otros no lo logran.

Mencionó que esta situación de sequía es cíclica, pero esta es una de las peores que va a arrojar mayores pérdidas a la producción. La expectativa está en los cultivos de zafriña y la esperanza puesta en las lluvias que puedan venir.

Destacó que la Cooperativa Colonias Unidas está previendo todo el soporte para contener a sus socios y otorgarles herramientas para apostar por nuevos cultivos. →



Spraytec



Caltech



Ciabay



Los Colonos



Somax Agro llevó su portafolio completo

Somax Agro estuvo presente en la Jornada de Soja y Maíz de la Cooperativa Colonias Unidas. En la oportunidad presentó su portafolio completo, que implicó manejo de plagas y enfermedades con defensivos químicos de la línea Evolución, biológicos con los productos Koppert, que buscan un manejo más eficiente e inteligente, además de su línea de nutrición vegetal Promax.

El Ing. Agr. Pablo Andrés Maciel Ruiz de la empresa Somax Agro, destacó en la oportunidad el robusto portafolio de esta firma de insumos agrícolas que ofrece productos con marcas propias y de otras empresas reconocidas como Corteva, Syn-

genta y los biológicos de Koppert. Lanzamiento.

Destacó entre los lanzamientos para la zafriña el híbrido de maíz Nord B2702VYHR, un material ya probado por los clientes y en franco crecimiento de ventas en todo el país.

El material presenta un punto de equilibrio entre la super precocidad, muy alta sanidad y alta productividad. Por presentar excelente tolerancia ala cigarrita del maíz, se propone como una solución para esa plaga causadora de muchos daños y perjuicios.

En otro momento, Maciel mencionó que Somax está trabajando fuertemente en la región Sur con una estructura establecida y un equipo de trabajo bien amplio y bien fortalecido. “La idea de Somax es expandirse cada vez más con diversas herramientas para el agricultor”, dijo.

Corteva mostró en la Jornada de la Cooperativa Colonias Unidas la eficiencia de sus herbicidas, insecticidas y fungicidas. En la parcela se realizaron tres aplicaciones de fungicidas y el cultivo permaneció en buen estado pese al inconveniente climático, manifestó que la Ing. Agr. Daisy Bohn, quien orientó sobre las propuestas disponibles para las diferentes etapas de los cultivos.

Indicó que desde la siembra se hace el monitoreo para hacer la recomendación del tratamiento de semillas. En la parcela se aplicó el insecticida Dermacor, a base de una molécula nueva que sirve para proteger a la planta de las plagas iniciales. “Esta propuesta de tratamiento de semillas es indicada para zafra y zafriña”, destacó la profesional. También presentó los herbicidas Texaro, Pixxaro y Verdict Ultra utilizados para desecación, el Texaro es recomendado en resistencia de la Conyza, contiene Arilex active y viene en mez-



Ing. Agr. Daisy Bohn, profesional de Corteva

Corteva

con amplio portafolio



cla con diclosulam. Este ofrece el control preemergente de la Conyza (Mbu'y), Digitaria, (Kapi'i pororó) y otras malezas complicadas. Es un producto que ofrece un residual de 40 a 50 días, tiempo que permite que el cultivo cierre la hilera y esas malezas no sigan germinando dentro del cultivo y la competencia sea menor.

Pixxaro es indicado para desecación y su objetivo es el manejo de la Conyza. Puede aplicarse en mezcla con el gramínicida Verdict Ultra, que es muy efectivo para el manejo de maíz guacho dentro del cultivo de soja. Ofrece una selectividad muy alta.

También se presentaron los fungicidas Viovan, Vessarya y Aproach Power, los tres son recomendados en momentos distintos dentro del programa de manejo de enfermedades.

Destacó el Quintal Xtra para el manejo de orugas y trips dentro del cultivo de soja, un producto de franja verde.



Tecnomyl presentó genética de maíz Agroceres y llevó su portafolio completo

Tecnomyl como empresa multinacional continúa sumando tecnologías e innovaciones en su portafolio para el mercado agrícola. En la Jornada de Campo de la Cooperativa Colonias Unidas presentó como novedad los híbridos de maíz de la línea Agroceres, en el marco de su nueva alianza estratégica Tecnomyl-Bayer. También mostró a los asistentes su portafolio completo de defensivos agrícolas y nutrición vegetal.

Desde este año, Tecnomyl cuenta con la exclusividad de la distribución de la línea Agroceres en todo el territorio paraguayo, y viene realizando numerosas actividades de desarrollo y extensión entre los agricultores y técnicos de las principales zonas productivas. En principio, se comercializarán los híbridos AG 8480 VT PRO3® y AG 9035 VT PRO3®, tratándose en ambos casos de lanzamientos para el mercado paraguayo. Las semillas de la línea Agroceres ofrecen, un material de alta tecnología, que garantiza resultados y cumple con todas las exigencias que el agricultor espera: productividad, sanidad, calidad de granos y ciclos que atienden los nuevos requerimientos climáticos.

El Coordinador Técnico de Mercado de Tecnomyl, Rechieri Luis Mocelin, informó que el AG 8480 VT PRO3® es un híbrido precoz de buena tolerancia a las enfermedades del maíz, con características de rusticidad que promete buenos resultados y se puede sembrar tanto en zafra como en zafriña. El segundo material presentado, el AG 9035 VT PRO3® es un híbrido súper precoz y uno de los más rápidos del mercado. Su ciclo es de 133 días, con alta caja productiva. “Ambos son híbridos con mucho renombre en Brasil, y ahora Tecnomyl los está poniendo a disposición del productor de Paraguay”, explicó.

Otro lanzamiento fue el fungicida Leader, que combina la acción de 2 productos sistémicos y un potente protector con acción multisitio en una innovadora y moderna formulación OD. Herramienta esencial para manejo de resistencia de hongos, protege de forma múltiple a la soja contra

la roya asiática, con alta seguridad en el programa de manejo, practicidad de uso y una triple mezcla cuya formulación permite mayor adherencia. Su uso permite plantas verdes por más tiempo, aumentando el área foliar remanente y deteniendo el avance de los hongos.

También se destacó la línea de nutrición Provitta TM, que apunta a lograr plantas más saludables y, por ende, más productivas. La línea incluye las soluciones Regulator TM (bioestimulante recomendado para tratamiento de semillas), Protein TM (solución desarrollada para tratamiento de semillas y aplicación foliar) y los fertilizantes foliares Boro 10 TM, Viggora TM y Grano K TM.

Los visitantes además recibieron información sobre el nuevo tratamiento de semillas ProvittaSeed Pack TS que fue reformulado y contiene un nuevo fungicida (Bellator Ultra FS) con mayor espectro de control de hongos que atacan las semillas, también incluyen un insecticida (Huracán 25 FS), un bioestimulante (Regulator TM) y un fertilizante líquido (Qualytus Plus TM). Por medio de este tratamiento completo, Tecnomyl perfecciona al tratamiento de semillas como mecanismo de ejecución para que los productos de control de enfermedades y plagas mejoren las oportunidades de producción y rendimiento del cultivo.



Rechieri Luis Mocelin,
coordinador técnico de mercado



Syngenta con robusto y diversificado portafolio

S Syngenta presentó su robusto y diversificado portafolio para cultivos de soja y maíz zafriña. El Ing. Agr, Cesar Doldán, técnico comercial de Syngenta para la zona sur, destacó el programa de insecticida y fungicida de Syngenta.

FUNGICIDA.

Se destacó el Mazen Forte, que es la mezcla de la carboxa-

mida, el ya conocido Mazen y el Protioconazol, recomendado para media y alta presión de enfermedades. Otros destacados fungicidas son: Solatenol, Aprovia Turbo, Mazen y otros.

También se destacó un nuevo insecticida Elestal Neo, específico para el control mosca blanca, una plaga muy difícil en el cultivo de soja zafriña.

Glymax con genética, insumos, biosoluciones y servicios para el agro

G Glymax expuso diversas soluciones durante la Jornada de la Cooperativa Colonias Unidas. Se destacaron la genética de soja SeedCorp Ho, híbridos de maíces LG, productos para tratamientos de cultivos y nuevos servicios.

En la oportunidad, Leandro Tecchio Dias, gerente de Marketing y Agroquímicos de Glymax, resaltó el buen desarrollo de las variedades de soja SeedCorp Ho, así como los híbridos de maíz LG que se muestran total-



Leandro Tecchio Dias, gerente de marketing y agroquímicos

mente adaptados con capacidad de expresar su potencial pese al clima adverso.

Tres fueron las variedades de soja presentadas en la ocasión: HO AMAMBAY, HO JACUTINGA y HO PIRAPO. Estos materiales de SeedCorp Ho, cuya representación exclusiva en Paraguay la tiene Glymax, demuestran alta calidad.

De los híbridos de maíz presentó cuatro materiales; LG 36680, el LG 36790 y el LG 36770, los tres con biotecnología VT PRO3 que ha demostrado óptima adaptación en este campo. La cuarta propuesta es el LG 3799, posee la biotecnología Viptera 3. "Tenemos en nuestros híbridos las dos biotecnologías más completas y los mis-



mos pueden ser sembrados en zafra de verano y zafriña. Tecchio Dias resaltó que Glymax siempre innova el portafolio de productos. En la línea de fungicidas destacó el más reciente lanzamiento junto a UPL que es UPLIFT TRIO, el fungicida triple mezcla, que contiene tres principios activos más eficientes para el control de las enfermedades de la soja y también ofrece una facilidad de aplicación para los productores.

BIOLÓGICOS.

Estos productos constituyen otro destaque de Glymax que ofrece al mercado a través de una alianza con Lallemand, una empresa que tiene más de 100 años en el desarrollo de soluciones en el mundo y que actualmente brinda soluciones biológicas de altísima calidad como los inoculantes y coinocultantes. “En nuestro portafolio

de biosoluciones podemos ofrecer al cliente soluciones específicas para cada situación”, indicó. Asimismo dijo que mantienen la alianza de casi dos décadas con Microxisto que constantemente incorpora innovaciones.

SERVICIOS.

Glymax también se fortalece con servicios. Uno de ellos es el Aplic x, un servicio de asistencia a la aplicación. Fielder Map es otro servicio que consiste un programa integrado de mapeo de suelo, que va a trabajar en análisis y levantamiento de las necesidades de cada parcela. “Es una excelente herramienta que permite analizar la fertilidad de suelo, la nutrición vegetal y la parte biológica, es un programa muy completo y ofrecemos como un producto a nuestros clientes”.



GPSA presente con marcas propias y renombrados aliados

Ing. Agr. Fabian Pereira, director comercial

GPSA estuvo presente en los días de campo de la Cooperativa Colonias Unidas con sus destacados aliados y productos de marcas propias.

El Ing. Agr. Fabián Pereira, director comercial del Grupo GPSA, expresó satisfacción por estar presentes en esta región tan importante para la agricultura paraguaya, y por sobre todo llevar toda la tecnología que disponen para los productores, que constituyen herramientas necesarias para poder producir bien.

Pereira destacó como fortaleza de GPSA los productos de alta calidad que ofrece al agronegocio paraguayo con

los renombrados aliados como Syngenta de la que destacó a Mazen Forte, BASF Optill y Red Surcos con sus productos con tecnología diferenciada.

También mencionó el gran potencial de la semillera GPSA que está en plena expansión, además de la nutrición vegetal con la marca GAMA.

Pereira se mostró optimista a pesar de las consecuencias de la situación de sequía que se vive en el campo y destacó la expectativa de que los precios de los commodities mejoren, considerando el quiebre de la producción en toda la región por la falta de agua. ➔



Rizobacter con su distribuidor H3

Rizobacter estuvo presente en la Jornada de Campo de la Cooperativa Colonias Unidas junto a su aliado estratégica H3. En la oportunidad destacó su línea de biológicos y resaltó la tecnología exclusiva que ofrece al mercado paraguayo de la mano de H3, el inoculante Signum.

El Ing. Agr. Ricardo Pagel, asesor técnico de Rizobacter para el Sur del país, detalló que Signum es una tecnología de Bradyrhizobium que permite una buena inoculación y óptima formación de nódulos. “Es una tecnología que dentro de su formulación engloba la bioinoculación, que es la aceleración de la comunicación de la bacteria con la raíz. Eso nos permite, en años como este, donde estamos atravesando altas temperaturas, que complica la vida de los biológicos, de igual forma logra la comunicación más efectiva, permitiendo así

que el cultivo tenga una buena nodulación a pesar de estar con toda esa situación de estrés”, enfatizó.

Mencionó además el paquete de tratamiento de semillas en el cual está el Rizoderma, un bio fungicida para la coinoculación con el rizosporillium. “Esa combinación con el insecticida, mas el fungicida biológico, la Rizoderma, el Signum y el azosporillium nos da un paquete completo para el tratamiento de semillas con lo cual podemos lograr un buen arranque, óptimo establecimiento de nuestro cultivo”, dijo.

Mencionó que considerando la situación de estrés hídrico y calor que están atravesando los cultivos es muy importante el tipo de formulación de los productos, ya que de acuerdo a eso permite desarrollar una siembra con alta temperatura y efectividad de los biológicos, que son bacterias y hongos vivos, cuyos manejos son muy distintos al producto químico. Pagel destacó que Rizobacter con la empresa H3 ofrece el soporte técnico con lo cual demuestran que los biológicos son herramientas muy válidas para la agricultura.

Adama con protección de cultivo y genética de maíz



Adama Paraguay estuvo presente en la Jornada de la Cooperativa Colonias Unidas con su portafolio completo de defensivos agrícolas y genética de maíz KWS.

La Ing. Agr. Laura Semeniuk, coordinadora de marketing y desenvolvimiento de la empresa, mencionó que el programa de fungicida de la compañía comprenden cuatro productos: El Azimut para la aplicación cero, el Armero que tiene mancozeb incorporado



Ing. Agr. Douglas Urban, responsable de desarrollo de semillas KWS

y el Cronnos.

Como lanzamiento se destacó Across que es un fungicida de triple mezcla a base y con multisitio en la formulación. La compañía de origen Israelí también propuso sus herbicidas, insecticidas en su portafolio.

MAIZ KWS.

Se destacó el K9606 con la biotecnología Vipera3, es un híbrido que tiene un amplio espectro de control sobre las orugas. Es un material posicionado para producción de granos y ensilaje, explicó el Ing. Agr. Douglas Urban, responsable de desarrollo de semillas KWS.

- Antiestresante
- Bioestimulante
- Detoxificante
- Multinutriente





Agrofertil en la Jornada técnica de Soja y Maíz de la Agrodinámica

Agrofertil participó de la Jornada técnica de Soja y Maíz de la Agrodinámica donde presentó varias novedades a los productores, en los cuales incluían variedades de soja como BMX Compacta IPRO, BMX Brava y NS 6220 IPRO, siendo estas dos últimas variedades con representación exclusiva de Agrofertil, cada una de ellas demuestran características como rusticidad, buen porte, ramificación importante y por sobre todo una buena adaptación a nuestra región para poder conseguir altos techos productivos.

Por otra parte también presentó su portafolio de híbridos de maíz, con el que ya venía trabajando en la región, como el AS 1770 PRO3, AS 1777 PRO3, AS 1844 PRO3 y AS

1850 PRO3. “Agrofertil ya viene trabajando varios años con este portafolio importante de híbridos que siempre se mostraron aptos en todas las regiones productivas del país, mostrando siempre altos techos productivos como también sanidad foliar, entre otros, en el día de campo también damos enfoque a un aviso importante sobre el manejo de cigarritas, dijo Juan Carlos Da Veiga.

Como cada año, la empresa Agrofertil trae soluciones para el campo, por ese motivo tiene buenos lanzamientos en cuanto a tratamiento de semillas, insecticidas, fungicidas y también en la parte nutricional, para tener un manejo cultural excelente.

Agricultura Inteligente, PlantSystem y Calidad Total con Agrofertil

“El Agro no para, a pesar de las condiciones desfavorables que el campo viene enfrentando, en Agrofertil estamos para acompañar siempre al agricultor”, afirmó Rodrigo Gasparino da Silva, coordinador Técnico de Agricultura Inteligente, en ocasión de la 1ª Jornada Técnica de Soja y Maíz organizada por la Cooperativa Colonias Unidas en el predio de Agrodinámica, donde se presentaron los lanzamientos de Agricultura Inteligente (AI) para este año, con innovaciones en el área de Plantabilidad, PlantSystem una tecnología que puede ser instalada en las sembradoras, la cual está representada por Agrofertil en Paraguay, así también otras novedades. Con relación a esta tecnología, su implementación es posible en casi todas las sembradoras mecánicas que utilizan disco de modelo universal, “nosotros hacemos la modificación e instalación correspondiente a fin de mejorar la distribución de semillas durante la siembra, proporcionando una mayor uniformidad en el espaciamiento de estas, evitando fallas o caídas de doble semilla”, aclaró.

También se presentó el Programa Calidad Total, que “consiste en la utilización de productos biológicos aplicados en el surco de siembra, microorganismos que promueven la fijación de nitrógeno, mejoran el desarrollo radicular, auxilia

en el control de fitopatógenos y control de nemátodos, por ende permite que la planta desarrolle su máximo potencial de rendimiento. Este programa es desarrollado conjuntamente con la Línea Fertilize, que cuenta con productos de alta calidad y gran eficiencia. Así, con la instalación de estos tanques pulverizadores de surco, combinados con estos productos se logra la protección de semillas maximizando así la eficiencia del uso de productos biológicos”, indicó.

En cuanto a Agricultura Inteligente, se presentaron los servicios como el muestreo de suelo georreferenciado, análisis de datos, mapeamiento de fertilidad de suelo y recomendaciones de correctivos y fertilizantes en tasa variable, para optimizar el uso de insumos y potencializar los resultados de la producción. “Es importante que el agricultor realice el análisis de suelo, conocer la fertilidad de su área, cuál fertilizante es el más apropiado, cuál es la dosis más adecuada, etc.”, dijo.

Remarcó que Agrofertil trajo tres soluciones para este evento desarrollado en Agrodinámica; mapeo de suelo con el Programa de Agricultura Inteligente, el Programa de Plantabilidad con PlantSystem y el Programa Calidad Total con la implementación de pulverizadores de surco de siembra.

UPL con lanzamientos

y su línea completa de agroquímicos



UPL presentó su línea completa de agroquímicos para los diferentes cultivos; soja, maíz y trigo. En esta ocasión como lanzamiento llevó ZEBBA, un polímero a base de almidón retentor de agua, utilizado en cultivos forestales y hortícolas. “Es un producto que aumenta su peso entre 400 y 450 veces”, destacó el Ing. Diego Demestri, gerente de UPL Paraguay.

Mencionó que UPL viene realizando ensayos para utilizar esta tecnología en cultivos extensivos como soja, maíz y trigo. Es un producto que absorbe agua desde el momento de la lluvia y después disponibiliza a la planta, cuan-



Ing. Diego Demestri,
gerente

do la misma necesita. Tiene una persistencia en el suelo por más de 180 días.

El producto viene en forma de gránulo, es desarrollado para cultivos forestales, se aplica bajo el plantín y luego se riega, de la misma forma se utiliza en la horticultura. En los cultivos extensivos se está buscando las formas de aplicación. ZEBBA ya es un producto comercial de UPL para Paraguay.

Entre otras novedades que destacó Demestri estuvo el prelanzamiento de mezcla de herbicidas. “Son productos preemergentes que buscarán dar solución a uno de los principales problemas que tiene el productor, el control de malezas”, dijo.

Tratamiento de semillas. Para la temporada de zafriña, la compañía india posiciona sus productos para tratamiento de semillas entre ellos Vitavax, Unizeb Gold y Prodence.

Agrosystem se fortalece en el Sur

con precisión y nutrición



La empresa Agroystem estuvo presente en la Jornada de la Cooperativa Colonias Unidas. La empresa fortalece su presencia en el Sur de país llevando alternativas de fertilización de calidad para el mercado de soja y maíz y horticultura, además de la tecnología de agricultura de precisión.

El Ing. Agr. Ramón Aquino, destacó la línea de fertilizan-

tes Yara, entre ellos Yara Basa, específico para soja, Yara Mila para maíz y Yara Tera para fertirriego. Resaltó la calidad de los productos que ofrece Agrosystem y que además de la asistencia también ofrecen financiamiento muy cómodo.

Comentó que para el futuro la empresa seguirá apostando por la región.





DVA destacó Zaltus y varios insumos

DVA Paraguay estuvo presente en la Jornada de la Cooperativa Colonias Unidas donde destacó como novedad a Zaltus. Es el nuevo carboxamida de esta compañía de matriz alemana. Viene en mezcla con un triazol y ofrece buen control sobre roya y enfermedades de fin de ciclo, explicó el Ing. Agr. Hugo Benítez. Destacó que DVA Agro Paraguay dispo-



Ing. Agr. Hugo Benítez, profesional de DVA

ne de una completa gama, entre ellos los herbicidas para desecación, pack de tratamiento de semillas para diferentes cultivos y una línea completa de fertilizantes foliares. “Los productos de esta línea provienen desde España, de la fábrica propia de la compañía”, destacó.

En la parcela demostrativa se expuso la efectividad de los tratamientos de semillas en cultivos de soja y de maíz. “Disponemos de pack diferente para cada cultivo” dijo al mencionar que la compañía ofrece un programa de desecación donde ofrece los productos con distintos posicionamientos para el control de malezas además de la línea de fertilizantes foliares y fungicidas, Benítez destacó que DVA es una multinacional presente en más de 65 países en el mundo, su casa matriz está en Alemania y en Paraguay es DVA Agro Paraguay.

Bayer estuvo presente en la Jornada de la Cooperativa Colonias Unidas. En la oportunidad presentó su portafolio completo entre los que se destacó EverGol Energy, innovador fungicida para tratamiento industrial de semillas que provee a la semilla y a la plántula la protección en una amplia gama de enfermedades, principalmente el complejo del Damping off que afecta mayormente a los cultivos en etapas iniciales, donde los patógenos Fusarium, Pythium, y Rhizoctonia atacan a la planta. Contiene la triple mezcla de Penflufen, Prothioconazole y Metalaxil. provee un efecto curativo y erradicante, explicó la Ing. Agr. Evelin Michelin, representante de ventas de Bayer para la región sur del país.



Ing. Agr. Evelin Michelin, representante de ventas

Para el manejo de enfermedades de soja y maíz destacó al Nativo para la aplicación cero, luego el CriptonXpro con tres potentes ingredientes activos que otorga un buen control de roya y el complejo de enfermedades de fin de ciclo, para la segunda aplicación Cripton y para terminar el Sphere Max.

Para el control de chinches, mosca blanca, trips, cigarritas en soja y maíz destacó Solomon. El mismo demostró

Bayer destacó EverGol y sus variedades Monsoy



excelente efectividad en protección de vainas de soja y controlar chinches y cigarrita en cultivo de maíz.

VARIEDADES.

En la oportunidad también se destacaron las variedades Monsoy posicionándose como la más sembrada la M 5947 y la M 5705 como la de ciclo más corto para siembras de octubre. →

CORN START

TRATAMIENTO DE SEMILLAS DE MAÍZ

ARRANQUE SEGURO DESDE EL INICIO





BASF paraguaya

con propuestas diversas

BASF estuvo en la Jornada de Campo de la Cooperativa Colonias Unidas en un amplio stand donde difundió diversas propuestas y demostró la efectividad de los insumos y genética en los plots.

La Ing. Agr. Nora Huber, profesional de BASF, destacó para el manejo de malezas a Heat y el Optill, además de otro herbicida a ser lanzado próximamente. Para el manejo de malezas en maíz estuvo Convey, un herbicida pos emergente que está posicionando en mezcla con la atrazina para el manejo de malezas en el estadio inicial del cultivo. El momento ideal de aplicación de este producto es entre V4 a V6, controla malezas de hojas finas y de hoja ancha. La profesional aclaró que es importante tener en cuenta el tamaño de las malezas, máximo deben tener un macollo si son de hojas finas y las de hojas anchas máximo 6 hojas.

Para el manejo de enfermedades destacó Ativum® posicionado para la primera aplicación en soja, antes del cierre de las hileras. Este producto es una triple mezcla

que ofrece un gran espectro de control, tanto de manchas foliares como de roya. También permite un efecto fisiológico muy favorable en condiciones de estrés.

Otra propuesta para el control de enfermedades fue Priaxor, otra mezcla de carboxamida con mayor concentración.

GENÉTICA.

Por su parte Ing. Alcides Rodríguez, encargado de desarrollo técnico de mercado de semillas, destacó las variedades de soja Credenz. Fueron cuatro las expuestas entre las comerciales estuvieron las RR1 CZ 6505 posicionada para apertura de plantío, de 12 a 15 de setiembre en adelante y la CZ6205 precoz posicionada en fecha central a cierre de plantío, desde el 25 de setiembre en adelante hasta fin de noviembre. Entre las Intacta estuvieron CZ 26B36, material de lanzamiento, posicionado para apertura de siembra y otra precomercial, también para arrancar la siembra cuya cualidad es el alto techo productivo.

Nidera con variedades nuevas y conocidas



Nidera Seeds presentó nueve variedades, nuevas y ya conocidas. El Ing. Agr. Jesús Almada, asistente de desarrollo de Nidera Seeds destacó entre las novedades al NS 5933, del grupo de madurez 5.9, altísimo potencial de rendimiento, arquitectura moderna, de 123 días de ciclo. La Ns 6220 IPRO otro lanzamiento, del grupo de madurez 5.9, alto potencial productivo, la NS 6601 IPRO, una variedad para arrancar la siembra, rustica, se comporta bien ante el estrés.



Ing. Agr.
Jesús Almada,
asistente de
desarrollo

PRECOCES.

Entre las precoces, destacó a la NS 5700 IPRO, de alto potencial productivo y excelente ramificación y la NS 6700 IPRO, de grupo más largo para el Chaco y evaluados con buenos resultados en campos bajos.

Otras opciones presentadas por Nidera fueron: NS 6483 RR, NS 6906 IPRO STS y la NS 6248 RR que sigue siendo una de las variedades más demandadas por el productor. Almada destacó que el denominador común de los materiales de Nidera es el alto techo productivo y la estabilidad en producción. **CA**

Nuevas fórmulas Premium Mix + Magnesil.

Potencia y rentabilidad para sus cultivos con la calidad internacional de Bunge.



premium
mix



Síganos en Facebook e Instagram en @PremiumMix.Py
Visite también www.bungeparaguay.com

BUNGE



**Ing. Agr. M.Sc. Víctor A.
Gómez López**

Master en Entomología, N II
Investigador Asociado, Cedec

Insectos polinizadores y su importancia en el ambiente

El ambiente está conformado por ecosistemas que interactúan entre sí para la sustentabilidad. La mayoría de la población no conoce los beneficios que ofrece para las actividades del hombre la preservación de los insectos polinizadores. En la seguridad alimentaria a escala mundial; los técnicos se olvidan que la agricultura forma parte de ecosistemas vivos, y donde interactúan factores bióticos y no bióticos para generar productos utilizados en alimentos para el hombre.

Los insectos polinizadores transportan el polen de la parte masculina (estambre) a la parte femenina (estigmas) proceso clave para el mantenimiento de la viabilidad y la diversidad genética de las plantas con flor. De esta manera se logra la germinación y fecundación de óvulos de la flor, dando lugar a semillas y frutos, logrando una mejora de su calidad y cantidad, junto con una mejora de las características de la descendencia. Existen estudios que estiman el 67% de la polinización ocurrida

en los cultivos a escala mundial es realizado por insectos, de manera que puede afirmarse que se trata del grupo más importante de polinizadores, cuya actividad se ha podido demostrar en todo tipo de cultivos.

Recientemente se ha verificado una pérdida considerable de la diversidad de insectos polinizadores; con una notable disminución poblacional detectada en investigaciones realizadas a nivel mundial. Esta disminución de polinizadores impacta directamente en la producción de alimentos y también en la evolución de las plantas en otros ecosistemas. Se ha discutido sobre las causas de dicho fenómeno; mencionándose la



pérdida y deterioro de los hábitats, el abuso de pesticidas, asociados a la pérdida de biodiversidad. Por este motivo se recomienda mantener ambientes naturales o corredores biológicos que constituyen espacios donde pueden desplazarse los polinizadores sin ser afectados en su población, diversificar los cultivos, implementar manejo de plagas con criterios adecuados en el uso de agroquímicos.

Debemos entender que los insectos cumplen una función ecológica en la naturaleza; con las políticas de seguridad alimentaria y aumento de los cultivos, también se deben insertar técnicas de manejos considerados de importancia para la conservación de los polinizadores debido a su aporte en la productividad de los cultivos. Antes que nada; es muy importante conocer a los insectos polinizadores del Paraguay, su hábitat, su relación con el sector productivo, así como el impacto que ocasiona la intervención del hom-

bre en su población. El conocimiento básico de su etología o comportamiento ecológico ayudará a implementar mejores acciones preservacionistas que se traducirá a nivel local en una agricultura más sostenible. Así cuando se observe en los campos la colonización de insectos, debemos discriminar si se trata de polinizadores o plagas; toda acción sin observación previa conduce a consecuencias o impactos que a veces son irreversibles. En nuestro país se mencionan grandes inversiones en el sector agropecuario y forestal; es imperante que dentro del financiamiento no se debe dejar de atender la generación del conocimiento a través de la investigación científica; sin dudas esto ayudara a un manejo sustentable a nivel de Paraguay. **CA**





GPSA abrió su centro de investigación y desarrollo en jornada técnica

El Grupo GPSA, firma consolidada en la comercialización, producción y multiplicación de semillas, organizó una jornada técnica en enero, en su estancia Santa Ana, ubicada en J. E. Estigarribia (Caaguazú). La unidad también sirve de referencia para investigar y desarrollar nuevas variedades de soja e híbridos de maíz. El evento contó con la participación de obtentores y productores.

El establecimiento del grupo es un campo ubicado en una zona estratégica como polo de producción de soja y maíz. A su vez, GPSA cuenta con varias hectáreas destinadas a la investigación y el desarrollo de variedades de la oleaginosa así como de híbridos del cereal y, que como semillera, realiza la multiplicación de las simientes. En esta oportunidad, la unidad abrió sus puertas para que varios productores y técnicos del área

de influencia puedan conocer y observar los campos con los profesionales de la firma y de los obtentores aliados a la compañía.

Al respecto, el Ing. Agr. Martín Pereira, gerente de producción agrícola del grupo, comentó sobre la importancia de poder divulgar so-



bre los trabajos en el campo tecnológico que cuentan en la estancia así como presentar las parcelas demostrativas donde las obtentoras como BASF y Red Surcos exhibieron sus trabajos, además de difundir sus líneas del portafolio de defensivos agrícolas y las de propia fabricación de GPSA, Gama. En todo momento, igualmente se destacó la necesidad de avanzar en investigaciones locales para beneficio del agro en su conjunto.

Pereira recordó que el objetivo de la jornada fue exponer y presentar a los productores y técnicos esos trabajos y estudios realizados a campo para ver comportamientos de variedades de soja para nuestro país, al igual que las pruebas de los defensivos agrícolas que, año tras año, son registradas tras su comportamiento. “Nosotros vemos con buenos ojos que esas investigaciones se hagan en Paraguay, en nuestro campo de



Ing. Agr. Martín Pereira, gerente de producción agrícola

GPSA, poder presentarlas a los agricultores y que ellos puedan conocer lo que hay detrás de todo el desarrollo de productos” expresó.

Pese a que este año es bastante atípico por la sequía que golpeó muy fuerte al campo, lo observado en la jornada también permitió conocer el comportamiento y todo lo que se necesita saber de las variedades en desarrollo y el desempeño de los productos, con lo que los agricultores pueden tener un mejor panorama al respecto y saber las novedades y resultados obtenidos en el terreno mismo. Destacó como de suma relevancia emplear variedad- ➔



BASF



Red Surcos



Syngenta

des investigadas y probadas en el país y acompañar la tarea con el respaldo y la solvencia técnica para optimizar potenciales.

De igual forma instó a seguir las recomendaciones en preparación de parcelas, correcciones de suelo, rotación de cultivos, la implementación de maquinarias adecuadas y en toda la cadena, sin olvidar los insumos a ser utilizados, con defensivos viables y, primordialmente, variedades de calidad, respetando su ciclo. Otro aspecto resaltado por Pereira fue que, en las adversidades, ya sean de extremas lluvias o de sequías como las que toca vivir actualmente en el campo, es cuando más se mide el potencial de las líneas de productos y de las variedades.

RECORRIDO A CAMPO.

El recorrido en las parcelas comenzó donde la compañía Syngenta realiza sus trabajos. En representación de la empresa, el Ing. Agr. Francesco Greco, habló sobre la investigación y el desarrollo y de la importancia de una alianza comercial con GPSA. Indicó que cubrieron en el sitio unas 5 hectáreas para realizar las tareas a campo en diversos ciclos productivos. La segunda parada fue

con los profesionales agrónomos de la línea Nidera, Pascual González y Guillermo Sann, quienes abordaron sobre híbridos de maíz NK y semillas de soja, multiplicada por GPSA.

Explicaron que en el campo experimental son probados igualmente nuevos materiales antes de su lanzamiento comercial en al menos un par de temporadas, para evaluar exhaustivamente sus comportamientos. Como novedades, resaltaron la introducción de eventos en soja como el Viptera, tecnología ya utilizada en maíz. También explicaron sobre la incorporación de Intacta 2 Xtend y Enlist en soja, no solo en estas parcelas, sino también en otros ensayos que cuentan en diferentes localidades productivas como el caso de Estancia Santa Ana.

La jornada igualmente permitió co-



Don Mario



Nidera

nocer las parcelas de Don Mario. El Ing. Agr. Alfredo Cáceres, responsable de Negocios de la firma, comentó sobre las variedades que se encuentran en estado experimental y el comportamiento de las comerciales. Indicó que se evalúan las características de las variedades que, en colaboración con la firma GPSA, desarrollan en su campo experimental. Resaltó que Don Mario apuesta a la investigación y posee una red de ensayos muy amplia a nivel local y en todos los países en los que está presente.

En materia de defensivos agrícolas, la empresa BASF presentó el sector en donde realizan las pruebas con las diversas líneas que aun no fueron lanzadas ya sean para tratamiento de semillas o para la protección de cultivos, como fungicidas, insecticidas y herbicidas, entre otros. El Ing. Agr. José Sánchez, brindó orientaciones en el sitio y durante el recorrido por la parcela. A su vez, otra aliada a GPSA, Red Surcos, igualmente acompañó la jornada. El Ing. Agr. Carlos Colina, en representación de esta firma, habló sobre las tecnologías disponibles.

El profesional destacó a los fitosanitarios con nanotecnología, productos probados en el país con excelentes

resultados. La última parada correspondió a parcelas destinadas para investigación y desarrollo de variedades de semillas multiplicadas por GPSA. Se apreciaron materiales sembrados en septiembre, bajo sistema de riego, que ayudó ante las condiciones adversas actuales. Se comentó sobre comportamiento, desarrollo y ciclos. Además, se orientó sobre las líneas de la formuladora de defensivos de la marca Gamma y los resultados obtenidos en el campo demostrativo.

PROGRAMA SOJA SUSTENTABLE.

Al terminar el recorrido, el Ing. Agr. Martin Pereira anunció el proyecto que se trazó hace cierto tiempo y que se está desarrollando para su lanzamiento con vistas a trabajar soja convencional con la finalidad de exportar la producción al mercado de Rusia. Para ello se emplea la variedad denominada “Milagrosa”, desarrollada por el Instituto Paraguayo de Tecnología Agraria (IPTA), y que ha otorgado buenos rendimientos. Es un material de bajo costo y permite complementar con otro durante la “zafriña”.

“Hace un buen tiempo venimos trabajando con esta variedad, buscando un mercado diferenciado para este grano y este año pudimos acceder a este mercado (Rusia) con Sodrugestvo, que se interesó en el programa”, explicó. GPSA tiene como ventaja la disponibilidad de silos y la capacidad de segregar materiales para evitar que se mezclen sojas convencionales con modificadas. Pereira igualmente destacó el costo de producción y el precio. La jornada finalizó con un almuerzo de confraternidad, ocasión en la cual Pereira agradeció la participación a los presentes. **CA**



JORNADA DE CAMPO EN CAAGUAZÚ

Rainbow promueve su línea de herbicidas con énfasis en el Fomeflag Plus

Rainbow llevó a cabo una jornada de campo en el distrito de Raúl Arsenio Oviedo, departamento de Caaguazú, con el objetivo de mostrar a los agricultores de la zona las alternativas disponibles para el manejo de la maleza *Amaranthus*. En la actualidad la firma promueve una interesante gama de herbicidas pre y pos emergentes entre los que destaca el “Fomeflag Plus”, cuyo mecanismo de acción otorga un control eficaz sobre el Ka’aruru.

La jornada de campo tuvo lugar en Colonia Panambi, más específicamente en la propiedad de la empresa Granos Panambi, un aliado comercial de Rainbow que brindó su apoyo en materia de organización y preparación de las parcelas demostrativas. Fue el 30 de noviembre y en la oportunidad varios productores de la zona se congregaron para aprender nuevas estrategias

sobre el manejo de *Amaranthus* (ka’a ruru) resistente a glifosato pues dicha maleza se convirtió en motivo de preocupación por su particular “agresividad” y avance gradual a través de los años, hecho que podría derivar en pérdidas significativas en futuras zafras, ya sea de soja u otros cultivos de verano en caso de no tomar los recaudos correspondientes, según estiman los técnicos especialistas de Rainbow. Pese a que la problemática se encuentra instalada en el escenario agrícola local todavía existe un cierto desconocimiento en torno al ka’a ruru y su verdadero impacto en el campo, siendo este uno de los principales factores que contribuyen a la prolifera-



ción de la maleza a gran escala. El Ing. Agr. Diego Ozuna, responsable de Investigación y Desarrollo de Rainbow en Paraguay, explicó a nuestro medio que la forma más eficaz de hacerle frente a este tipo de malezas es considerando un manejo en pre emergencia -antes de la siembra o durante la misma- para reducir el banco de semillas y en pos emergencia para reforzar el control sobre las plantas dañinas ya establecidas en la parcela. En relación a campañas anteriores el enfoque actual es mayormente preventivo ya que el *Amaranthus* spp. se caracteriza por su elevada fecundidad (hasta 600.000 semillas/planta), alta tasa de crecimiento en condiciones favorables (3 a 4 cm/día), elevada tolerancia a sequía y altas temperaturas y gran capacidad competitiva por agua, luz y nu-



Ing. Agr. Diego Ozuna, responsable de investigación y desarrollo

trientes; sin olvidar la probada resistencia al glifosato, y posiblemente, a herbicidas ALS. Dada la complejidad de la situación resulta fundamental optar por las mejores herramientas disponibles en el mercado y conocer los mecanismos de acción de los productos, aplicando en el momento oportuno en las condiciones y dosis recomendada. “La jornada fue muy satisfactoria porque nos permitió compartir con los productores experiencias exitosas en cuanto al manejo del ka’a ruru. Los diferentes tratamientos utilizados en las parcelas demostrativas arrojaron muy buenos resultados”, manifestó Ozuna. Al ser consultado sobre los métodos de control señaló que dependiendo de la zona recomiendan ciertos productos, en el caso de la localidad de Raúl Arsenio Oviedo por su suelo arenoso aconsejan el uso de el Sungain Xtra (Flumioxazim 51% WG) en mezcla con el S-Maestro (S-Metolaclor 96% EC) o en todo caso el Sunzone Xtra (Sulfentrazone 75% WG) en mezcla con el S-Maestro (S-Metolaclor 96% EC) para control pre emergente. En lo que respecta al manejo pos emergente se recomienda la utilización del Fomeflag Plus (Fomezafen 25% + Benazolin-Ethil 30% SC). **CA**

INTERCEPTOR®

Isaria fumosorosea 1296

Mantenga la cigarrita del maíz del lado de afuera del portón.



IDEAL PARA EL MANEJO INTEGRADO DE PLAGAS (MIP)



INDICADO PARA MANEJO DE RESISTENCIA DE INSECTOS-PLAGA A INSECTICIDAS QUÍMICOS



CONSERVA LOS ENEMIGOS NATURALES DE LAS PLAGAS

Interceptor® es un bioinsecticida con eficacia agronómica probada en el control de la cigarrita del maíz (*Dalbulus maidis*).

Registro del SENAVE: 6219



KOPPERT
BIOLOGICAL SYSTEMS
koppert.com.py

Distribuidor Exclusivo
en Paraguay
+595 61 572 124/125

SOMAX
somaxagro.com



@bayer4crospy

TU CAMPO DE PRIMERA AHORA EN TUS MANOS

CropStar

BULLDOCK

Alsystin

SOLAMON

CRIPTON

Cripton
Xpro

SPHERE MAX

PARA ESTA CAMPAÑA,
BAYER TE BRINDA
BENEFICIOS DE PRIMERA,
CON VOUCHERS QUE
PODES CANJEAR POR
DESCUENTOS EN
WWW.TUCAMPODEPRIMERA.COM.PY

ENTERÁTE MÁS EN NUESTROS CANALES DIGITALES:
Y EN NUESTROS DISTRIBUIDORES AUTORIZADOS

ARROYADOR

LLEGÓ MAZEN™ FORTE. LA UNIÓN MÁS PODEROSA
PARA PROTEGER TU SOJA DE LA ROYA.

El primer fungicida que combina todo el poder del **Solatenol** y del
Protioconazol para brindarte un control más potente desde el inicio.



 **Mazen™ Forte**

syngenta.